

# 恋爱婚姻家庭

2011.10

青春

女人爱钱  
与尊严无关

有一部  
DV刻满了爱

中国低工资高物价  
的秘密

“官二代”名片  
毁了儿子

我的微博恋



ISSN 1003-9244



9 771003 924112

2.90

创意淘宝店，  
将爱情摆上“货架”

美研坊®

# 7天挑战D罩杯

美研坊**注氧SPA**丰胸

全球独创的美研坊注氧SPA丰胸，由多国资深美胸专家历时9年研制而成，在国际上被誉为“超越整形丰胸的奇迹”。是完全适合东方女性胸部二次发育的“非手术注氧丰胸”。

不萎缩不反弹，停用还能大7天

- 1 打开注氧通道：**  
乳香超微分子，打开乳房注氧通道，确保营养直达脂肪细胞。
- 2 给胸部细胞做SPA：**  
促进乳腺发育，将营养直接补进脂肪细胞，让它在有氧状态下迅速充盈饱满，乳房即刻增大。
- 3 乳房嘭、嘭、嘭起来：**  
美研坊所含胶原蛋白和胸腺素，能增强乳房结缔组织带的韧性和强化网状支撑结构，让双峰挺而有型。
- 4 深度保持不反弹：**  
能在细胞外部形成一层保护膜使脂肪细胞营养不易流失，保持丰满胸型。

更大 更挺 更性感

一次点击 丰满升级！[www.myf123.com](http://www.myf123.com) 更多惊喜！

美研坊代言人  
2009巴西小姐：

Mariana

# 全球首创注氧丰胸 超越手术的丰胸奇迹

上市八年，热销全球150多个国家，有效率高达98.3%

## 小胸平胸一用就大 萎缩下垂一次变挺

产后丰胸用美研坊，做性感辣妈



**肖女士 28岁 使用21天**  
生完孩子后，胸部就已经萎缩变形了，失去了应有的女人味。即使每天花很长时间打扮老公也不会注意我。用了美研坊两个星期我就收到了惊喜，胸部热热麻麻的，穿内衣都感觉有点紧，照照镜子，明显感觉变大了。现在才半个月，干瘪的乳房弹性十足，胸围比生孩子前还要大一个罩杯，以前不敢穿的紧身衣，如今穿上凹凸有致，老公也越来越喜欢粘着我了。

## 乳房定型了，脱了文胸都不下垂



**周女士 40岁 使用32天**  
今年才刚40岁，胸部开始缩水而且严重下垂。“本来觉得年纪这么大了，还丰什么胸啊，可是看到了美研坊丰胸丰胸后，有点忍不住想试试，没想到才用了一个月，我觉得胸部好像变年轻了，变得跟我20岁的时候一样挺挺，最近洗澡的时候发现，胸部不仅大了几公分，更让我惊喜的是，胸部就像被定型了一样，脱了胸罩都不下垂，老公说提起来还特别有弹性呢！”

## 网友热议 大了！大了！真的大了！

**网名：露野兰** 美研坊在线丰胸老师告诉我，夏季气温高新陈代谢加快，有利于打开胸部的注氧通道，挡不住的诱惑，想一想到了夏天我就有饱满丰挺的胸部，一定让他大吃一惊！4天了，量了下胸部才长大了2公分！

**网名：如果云知道** 现在都长到C杯了，出去反而有点不好意思，别人看我老是色迷迷的，我都不敢穿暴露的衣服，哎~~~有时候变性感了，也很困扰啊！！



7-10天

多数女性感觉乳房发热，扁平的乳房开始变大，乳头上移，胸罩越来越紧。



10-20天

乳房饱满圆润，内衣已包不住丰满的乳房，乳房呈现，穿衣更加有型。



20-30天

丰满得让你尖叫，胸围增大好几厘米，胸围增大就是这么简单。

## 比手术更有效，比美容院更省钱

- ▶ **睡前用，醒来就变大：**美研坊打开乳房皮肤注氧通道，将营养补充到脂肪细胞，脂肪细胞快速充盈，胸部立刻饱满。
- ▶ **不开刀，效果却更好：**从根本上解决乳房偏小的问题，直接给干瘪的乳房注入营养，乳房马上涨起来，丰满、坚挺、充满弹性。
- ▶ **不反弹，挺挺30年：**解决小胸、扁平、干瘪、下垂、外扩等乳房问题，使乳房自然丰满、圆润挺挺，绝不反弹。

## 美研坊丰胸 4 大保证！

- 权威保证：** 国家权威部门批准，国妆特字G20080412。
- 安全保证：** 美研坊注氧SPA丰胸采用天然植物成分萃取而成，无副作用，绝对不含激素，安全有保障。
- 售后保证：** 签约日韩美胸专家全程指导，确保完美效果。
- 隐私保证：** 一级私密配送，货到付款零风险。



## 美研坊 关爱女性健康 (粉红爱心行动)

全球限量1000份“魔力手套”免费领取

特别提示：美研坊携手中华粉红丝带协会发起“乳腺健康”爱心行动。凡购买美研坊产品金额满600元，免费领取日本松本谷株式会社研发，价值488元“魔力手套”一份，它具有超越X光机的乳房自检检测功能，能预防各种乳腺疾病。

魔力手套



粉红少女装

适用于先天发育不良，胸部偏小的青春美少女，促进乳房生长达到完美胸型。

漂亮妈妈装

适用于产后女性，保持乳房弹性，紧实乳房曲线，塑造乳房。

热情女人装

适用于胸部天生偏小和产后乳房严重萎缩，增大5-6公分，大、圆、挺丰胸。

金钻贵族装

适用于乳房天生扁平，吸收差且多次丰胸失败者，持久保持胸部丰满，挺拔。

**特别提示** 本杂志赠送代码为 L222 向客服人员报出此代码，即可获得赠品并可免邮邮费。



198



298



498

全国快递送货上门，货到付款

立即发送短信至：15002024137

(您即可免费获得丰胸专家指导，让您丰胸更轻松！)

**抢赠热线：400-628-6236**  
020-22064007

新老用户注意：凡在本杂志刊登广告的客户，均可获赠本杂志一份。如在本杂志刊登广告的客户，请向客服人员报出此代码，即可获得赠品并可免邮邮费。

在新版《水浒传》中，潘金莲是当仁不让的“女一号”，外界对“女一号”的人选从筹划初期就一直有着多种猜测，甚至有媒体爆料这个角色有可能会让范冰冰来出演。但是，当一切“真相”大白于众之后，媒体的目光便一下子聚焦在了一个我们并不熟悉甚至有些陌生的面孔上，她就是甘婷婷。而在美女众多的影视圈，甘婷婷是否仅凭美貌就可以胜任潘金莲这个重要角色，一度成为观众热议的话题。

靓丽的甘婷婷也不能说是完全的新人。她曾经在《朱元璋》《落地请开手机》《江湖兄弟》《不能没有她》《河内》等多部大戏中出演过重要角色。

文/沈君茜

## “潘金莲”甘婷婷： 我是有实力的“花瓶”

上海“广告女王”误打误撞进影坛

其实，早在2003年的时候，在广告界摸爬滚打的甘婷婷已经算得上是个“腕儿”了，她给蒙牛、玉兰油、娃哈哈、奥妙等一些知名品牌都做过代言。最多的时候，她1个月能接拍20多部广告，是当仁不让的“广告女王”。因此，当甘婷婷选择去北京闯荡影视圈时很多人不理解，都对她的言行相劝，但她毅然决然不再回头。

2005年对甘婷婷来说意义非凡。那时她还在接拍广告，一次偶然的机会，她误打误撞涉足影视，有幸接拍了她的第一部戏——冯小宁导演的《朱元璋》。正是这次契机，使甘婷婷做出了去北京发展的决定，也彻底改变了她以后的人生。

甘婷婷回忆说：“当时我还在拍广告，有一天，我正跟经纪人范姐一起吃饭，有人打电话给她，说冯小宁导演的《朱元璋》急需一个女二号，范姐就推荐了我。虽然我特别高兴，但也有很多不安，当时我的普通话说得不是很标准，演戏的技巧就更别提了。第二天，在范姐的鼓励陪同下，我去横店影视城试戏。当时试的是哭戏，这一下子难倒了我。好在我拍过很多广告，对镜头没有恐惧感，但培养情绪迅速哭起来我却没有一点经验，越想哭就越哭不出来，反而

弄得自己特别紧张。试了好几次后还是哭不出来，后来制片主任就说：‘天这么晚了，你们就不要折腾这个小女孩了，赶紧让她回去休息吧！’我一听，认为他是委婉地说我不行，让我回去，就委屈得不得了。心想，我这么大老远跑来，这么渴望得到这个角色，结果呢？想到这儿，我‘哇’的一声大哭了起来，哭得连自己都收不住了。正是这一哭，被冯小宁导演听见了。他走进来看了我一眼说：‘就是她了！……’讲到这里，甘婷婷咯咯地笑了起来。

最后一天离开剧组的时候，甘婷婷好奇地问导演，她没有拍过什么戏，为什么会被选中呢？冯小宁导演语重心长地对她说：“因为你是一张白纸，我是一个画师，在这张白纸上，我可以充分地发挥想象力，把你画成理想中的样子。以后你真的要走这条路的话，一定要踏踏实实演戏。”

后来，甘婷婷才得知，她饰演的“玉儿”这个角色有很多影视新人曾经争取过，但都因各种原因未能如愿。甘婷婷庆幸自己没有背负那么大的压力，也庆幸冯小宁导演留下了她。

一路坎坷的“北漂”生活

到北京后，残酷的现实给了甘婷婷当头一棒。她发现，一切都得从头再来，事业转型并没有她想象的那么顺利。



甘婷婷





拿来，另寻住处。“我拖着行李走在路上，脑子里乱极了，不知道接下来要去哪儿，要怎么办。看着街边的路灯和居民楼里透出的光亮，我感觉特别无助。后来，我就给范姐打电话，说我没有地方去了。她就让我先到她北京的家里住下。”说起这件事的时候，甘婷婷忍不住流下了眼泪。当时，她只有20岁。

那段时间，甘婷婷去试了很多戏，平均每天都要跑一两个剧组。“后来，一个剧组通知我去试镜，那天我穿得很摩登，临场发挥演了一个民国初期歌女的形象。试完镜以后，有工作人员私下向我透露，剧组有意让我饰演女二号，但没有告诉我到底饰演怎样一个角色，只是说很重要。”她说，刚来北京没多久，就遇到了这么重要的一个角色，对此充满了好奇和向往。如果说之前饰演《朱元璋》里的“玉儿”只是一个偶然的巧合，那么这个角色就是自己通过努力争取来的。

后来，剧组制片人通知甘婷婷见面。为了这次会面，甘婷婷特意把自己打扮得“很漂亮”，上身大红色T恤，下身白色热裤，脚上是一双长靴，耳朵上戴了两个大耳环，发饰用甘婷婷自己的话来讲就是“各种卷”。直到最后甘婷婷才知道，她原本要出演的这部戏的名字叫《高粱红了》，她要饰演的是一位女共产党员，但是因为这次会面的花哨扮相，让她与这个角色失之交臂。甘婷婷说，这次失败的经历让她一下子成熟了许多，也感悟到了以前不曾有过的东西。她发现导演和制片人更喜欢本色、素净的演员。

在痛失《高粱红了》里的角色之后，甘婷婷又经历了若干次试镜失败，很长一段时间都不顺利。就在甘婷婷的情绪处于低谷的时候，范姐不断地鼓励她，还建议她放下所有的心理负担，到中央戏剧学院进修学习，提高自己。甘婷婷感激地说：“我觉得我的表演技巧，都是在进修的时候学到的，这与范姐的帮助是密不可分的。如果没有范姐的鼓励和引导，我绝对不会走到今天。她在我的生命中充当了很重要的角色。如果我去见一些导演和制片人的话，她会告诉我怎么与人沟通，怎么得体地打扮，很多问题她都能提前帮我想到，很多机会也都是她帮我争取来的，我真的非常感激她。”

在范姐的帮助和引导下，甘婷婷接到了可以说是开启了她事业的一部片子——《落地请开手机》。甘婷婷说，当她接到经纪人电话的时候，其实没什么信心，认为不过是一次失败而已。经纪人说，这个角色你一定要好好准备，因为主角是孙红雷。“试镜那天我跑错了地方，当我到达的时候发现人都走光了，然后我就想，完了，我让范姐失望了。”甘婷婷说，就在她准备离开的时候，导演给了她一次

机会，让她跟副导演试戏。试完戏的很长一段时间都没有任何消息，就在她已经对此不抱希望的时候，一个改变她命运的电话打来了——剧组决定用她。虽然是反面角色，但是正是通过这部戏，甘婷婷才真正被国内观众所认知，名气也大大提升了。

## 颠覆传统的“纯情”潘金莲

新版《水浒传》潘金莲的定妆照曝光以后，顿时“一石激起千层浪”。造型师为甘婷婷精心打造的透明妆，完全颠覆了以往版本中潘金莲的风骚形象，平添了几分清纯。而在最初选角的时候，甘婷婷并不是潘金莲的角色人选。

新《水浒传》的选角前期，甘婷婷的角色定位是江南名妓李师师，但是当制片人问她，是否愿意饰演潘金莲时，甘婷婷毫不犹豫就答应了。制片方在潘金莲这个角色的选角上曾伤透脑筋，之所以选择甘婷婷，一方面是她在外形条件、年龄、气质上与角色比较贴近，另一方面是比较认可甘婷婷曾经在影视剧中所塑造过的“坏女人”形象。而甘婷婷本人对潘金莲这个角色的理解也有独到之处，她说：“一开始，我在准备潘金莲这个角色的时候自信满满，因为我在《落地请开手机》里面演的也是反角，并得到了观众的认可，所以我觉得潘金莲这个同样是反角的角色我应该能够驾驭。但后来当我进入角色后，我发现，这个角色其实很复杂，不那么好把握。新闻发布会完了之后，各界媒体给我的压力也很大，我甚至都有点怀疑自己了。”甘婷婷说，进入《水浒传》剧组的前两个月里，她非常害怕记者来采访，因为她不知道怎样回答他们的提问。为了减轻压力，调整状态，那段时间她尽量不去看剧本，不让自己总是

思考潘金莲这个角色，完完全全地放松自己。沉静了一段时间后，甘婷婷来了个一百八十度大转弯，把原著的相关章节读了不下30遍，也参考了各种版本的评析。渐渐地，她开始理解角色，并多层次地体会到了这个“敢爱敢恨”的女人复杂的情感。

对于外界质疑饰演潘金莲这个角色有可能使她沦为花瓶时，甘婷婷阐述了自己的想法：“任何女演员都有当花瓶的阶段，所以我并不避讳别人说我是花瓶。我会认真对待我的每一部戏，一步步提高自己。”



新《水浒传》中的潘金莲造型

其实,人生中的许多烦恼,像极了这个买车的故事,随着欲望的一点点加码,烦恼也在一点点增加,最后,你原本平静的生活就被欲望给毁了。

## 烦恼这样靠近你



朋友最近买了车,一辆自动豪华型车。我想讲讲朋友的买车经过,也许,你在看完这个�故事后,知道生活中许多的烦恼,我们是如何主动靠近的。

朋友最初的计划,只是想买一辆代步的车,总价五六万元。他当时考虑买一辆二手车,有同事说,二手车总不好吧,五六万元应该可以买辆新车了。朋友觉得挺有道理,于是把买二手车的计划放弃了。

朋友选定了街面上到处在开的普桑,可能是一些朋友说了,普桑太平常了,也不像家庭用车,加上两三万,可以买更好的车型。朋友想想也对,如果车子高档些,也挺有面子的。于是他把购车资金从五六万升到八九万。

他到汽车城挑车,车子实在太多了。导购员说,八九万的车只能算是入门级,如果能再加一两万元,就可以买到更好的车。

朋友一考虑也对,自己是工薪阶层,不可能换车,如果添一万元可以买到更好的车,何乐而不为呢?

于是,他把购车资金提高到了10万。

但他在选车过程中,发现车辆的配置五花八门,空调是不是自动的,CD是不是六碟的,有没有天窗,座椅是不是真皮的,气囊有几个……

导购员对他说,如果是自动恒温空调,驾驶的时候会感到更舒适,朋友觉得有道理,选了有自动恒温空调的车;导购员说,CD要是六碟的,那就不需要经常换碟了,朋友觉得有道理,选了配有六碟CD的车;导购员说,如果有天窗,那有阳光的时候,带家人去兜风,会更惬意,朋友觉得有道理,就选了有天窗的车……

车子选定后,车价飙升到12万。

朋友觉得价格高了,但导购员说,这样的车既可用,又可商用,开出去,很有面子。

朋友觉得非常有道理,准备下单。回来后,和同事、朋友聊起这车,但不少同事、朋友说,车价有点高了,如果买这车,不如再加钱,买辆自动豪华型的,开起来轻松,而且你太太也可以使用。

朋友考虑了一下,觉得这个建议挺好。

他把所有银行存款拿了出来,用17万元买了一辆集“优点”于一身的车。

朋友每天开着这辆车,却很忧虑。养车每月需要一千多元,家里没有余钱,心里总是空落落的。前段时间,他的母亲患了一场大病,朋友不得不借了5万元。

本以为了车自己会很快乐,谁知自己被这车“套”住了。原先朋友的车每天都擦得锃亮,现在,这车灰扑扑的,经常停在楼下,能不开就不开。朋友说,省点油钱也是好的。现在,他连折价卖车的念头也有了。

朋友买车的故事,就像青蛙入水:假如把一只青蛙扔进热水,它受不了高温,会跳出来;如果把青蛙扔进冷水,然后慢慢加热,那青蛙就会麻痹,再也跳不出来了。

其实,人生中的许多烦恼,像极了这个买车的故事,随着欲望的一点点加码,烦恼也在一点点增加,最后,你原本平静的生活就被欲望给毁了。

## 路远绿力胶囊

——中国著名品牌

让您轻松增高

3-10公分!

绿力活动进行中,超值优惠

您买二 我送一 大酬宾

您买三 我送二

温馨提示:为确保消费者买到正品,请到指定域名购买  
www.cnvli.com或www.cnvli.cn(即中国绿力)

拨打订购热线:400-8899-897 0591-88012316

## 理想身高不是梦,绿力帮您来圆梦!

个子矮小?遗传、生长发育不良!

长高的秘诀?促进骨骼生长发育!

路远绿力胶囊,它由国家食品药品监督管理局批准,福建省首家GMP认证企业生产,能有效促进生长发育,上市逾十年,用户超千万,让数千万青少年拥有了健康体魄和挺拔身姿,实现了青少年的成长梦想!

公司实行免费送货 货到付款

批发、团购联系电话:13799399843(张女士)

公司名称:福州路远生物工程有限公司

广告批准文号:闽食健广审(文)第2011050028号

目录 2011年第10期  
(总476期)

# CONTENTS

## 编辑推荐

- 07 【时尚恋人】我的微博恋
- 34 【特别关注】“官二代”名片毁了儿子
- 52 【创业邦】创意淘宝店,将爱情摆上“货架”

## 社会

- 32 【前沿观点】女人爱钱,与尊严无关
- 36 【新闻谷歌】中国低工资高物价的秘密
- 37 【前沿观点】男人有一些什么用途
- 38 【特别关注】陪聊小姐自述:丧失尊严的滋味好痛苦

## 情感

- 09 【恋爱课堂】道歉,不动声色
- 10 【真情典藏】最最亲爱的大姑
- 12 【真情典藏】救命紫水晶
- 14 【情爱智商】与你共苦,也要与你同甘
- 16 【情爱智商】老公爱上别人后
- 17 【真情典藏】妈妈的易拉罐
- 18 【恋爱课堂】我为什么不碰你
- 20 【恋爱课堂】幸福婚姻中的一撇一捺
- 22 【情爱智商】爱因斯坦背后的女人
- 23 【恋爱课堂】低成本吵架协议
- 24 【真情典藏】有一部DV刻满了爱
- 26 【恋爱课堂】把情敌当镜子
- 27 【真情典藏】母亲的三个拥抱
- 28 【青春故事】我们都曾是傻姑娘

## 《恋爱 婚姻 家庭》



★封面模特/甘婷婷 ★封面供稿/斯岩

主管主办: 安徽省妇女联合会

总 编: 项光荣

副 总 编: 曹 雷

副 社 长: 曹文平

执行主编: 王 蕾

E-mail: cissy868328@sina.com

编辑出版: 《恋爱·婚姻·家庭》杂志社

地 址: 安徽省合肥市长江中路57号(230001)

编 辑 部: 0551-2608776

责任编辑: 李 兵

E-mail: libing1976115@sohu.com

责任校对: 王德应

责任编辑: 王德应

E-mail: wonder.56@163.com

发行公司: 0551-2608073 2642119

广 告 部: 0551-2607930 2607939

广告代理: 广州市牵手广告有限公司

020-84221962 84222609

网 址: www.lianhunjia.com

www.lianhunjia.cn

www.恋爱婚姻家庭.com

网络支持: 安徽徽天教育科技有限公司

邮发代号: 26-88

国外代号: M6242

国际标准刊号: ISSN 1003-9244

国内统一刊号: CN34-1017/G0

广 告 证 照: 皖合工商广字 038 号

国内发行: 本刊发行公司

国外总发行: 中国国际图书贸易总公司

订 阅: 全国各邮政局(所)

定 价: 4.00 元

印 刷: 合肥华云印务有限责任公司

授权许可: 本刊所使用方正字体方正授权许可

网络开版代理: 龙源期刊网(www.qikan.com)

## 职场

- 02 【职场精英】潘金莲“甘婷婷：我是有实力的“花瓶”
- 13 【职场加油站】好猫与烂虎
- 15 【管理故事】穷困潦倒的苹果公司创始人
- 30 【起点秘笈】将救生圈丢掉
- 41 【起点秘笈】谁夺走了你的时间
- 42 【起点秘笈】攀“高枝儿”，我给比尔·盖茨当更夫
- 44 【涉世之初】不急不躁，我这样拿到 offer
- 46 【职场论剑】苏大宝：中国沙画第一人
- 48 【起点秘笈】危机或是转机
- 49 【职场禁忌】你会打“职场招呼”吗？
- 50 【管理故事】把赢利点放在明天
- 51 【职场禁忌】不要排斥“职场红人”
- 54 【管理故事】赚钱到死
- 55 【创业邦】练摊非洲，把裙裤卖给维和大兵
- 57 【涉世之初】错误不见底



p 41

## 特别声明

★本刊版权属《恋爱·婚姻·家庭》杂志社所有，未经许可不得以任何方式作全部或局部之翻印、转载。如对本刊文章转载，请及时与本刊联系。

★本刊作者文责自负。对于侵犯他人版权或其他权利的文、图稿件，本刊概不承担任何连带责任。本刊内文图片除有特别说明外，均为版面设计配图，与文章人物无关，请勿对号入座。

★本社对已经刊用的文章、图片，有结集出书、编辑出版精华本、合订本以及网络电子版、有声版等相关项目的专有权。本刊支付的稿费包括上述所有方式的稿费。如有特殊要求，请提前声明。

★从稿件投往本刊之日起，3个月不见采用或通知可另行处理，对于一稿多用者本刊停发稿酬。

★本刊部分稿件及配图作者姓名及地址不详，请作者见刊后与本刊编辑部联系，以便奉寄稿酬。

★如本刊有缺页、错页等印刷质量问题，请寄本刊发行公司调换。



p 12

## 手机看《恋爱婚姻家庭》!

《恋爱婚姻家庭》开通了手机阅读平台，打开手机，即可阅读！具体操作方法如下：

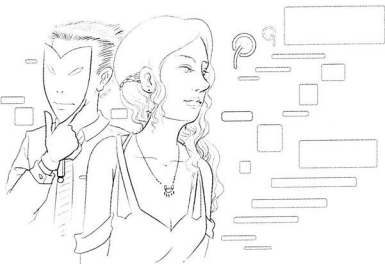
移动用户：wap.cmread.com

联通用户：http://iread.wo.com.cn

电信天翼用户可下载天翼阅读登录杂志频道  
在搜索方框里，输入本刊名点击即可！

## 生活

- 04 【生活智慧】烦恼这样靠近你
- 31 【生活智慧】被搁置的生活
- 40 【生活智慧】走得最近的纸条
- 58 【生活智慧】声音
- 60 【生活智慧】笑话 + 漫画
- 62 【QQ 面对面】我想报复这条白眼狼
- 63 【QQ 面对面】我很弱智，让人骗了我的情
- 64 【生活智慧】是谁在让你不开心



到微博里。”

正愁没地方宣泄，我马上在微博里连发了三条信息。由于微博的容量有限，我用最简练的语言，将胡同出走的大概发了出去。然后，我把签名改为：“胡同——有种你来见我。”令我失望的是，虽然微博有人浏览，但是却没有一个跟帖的。原来自己的不快乐，在别人眼里只不过是浮云。

我继续在微博上更新内容。我就像写回忆录一样，从与胡同认识的第一天开始写起，每天写几条。

2010年3月初，在写了差不多500条微博后，我和胡同的故事也差不多写完了。而关注我的人也达到了2000多人。许多人就像看纪实小说一样，看完我和胡同的故事后，纷纷跟帖回应，有的帮我骂胡同，有的同情但不评论，有的甚至劝我原谅胡同，说这个社会男人不容易……在

看留言的过程中，我的心情也很复杂，随着网友们评论的立场和态度起伏不定。我的心境在不知不觉中，有了一种豁然开朗的感觉，我发现微博为我打开了另一片天空……

## 原谅背叛我的男人

### 微博惊现意外之财

2010年5月初的一天，一个陌生网友给我发私信说：“我看完了你记录的微博爱情，想问一下，你现在还恨那个男人吗？”

我开始不知如何回答，过了一会，我理清了思绪后告诉他：“我现在没有恨了，相反，我有些担心他，他自尊心太强，在外面很容易吃亏！”回复了这条信息后，我觉得是时候对这场爱情做一个了结了。

于是，我接下来写道：“胡同，请原谅我前面几百条对你的怒斥，现在我只希望你过得好！如若再相遇，我相信自己能坦然面对，希望你也是！”

没想到，这条微博顿时引来了许

据说，微博这一新生事物最初是从法国传出的，浪漫的法国人也许想不到，他们发明的微博，竟然在遥远的中国结出了一朵奇丽的浪漫之花！

◎ 文/心若无尘

# 我的微博恋

随着网络的发展，微博，这一新兴事物由于其草根性、随意性与便捷性，在网络上迅速火爆了起来。作为一名三年前就注册了微博的“骨灰级”博友，我与它的感情可谓“情比金坚”“爱比海深”：微博不仅让我找到了一条致富之道，还帮我找回了曾经失去的爱情……

## 痛失爱情

### 微博敞开人生一片天

2009年8月，QQ栏新出现一个形似小蝌蚪的图标，那时候我有一个网名叫“恋猫之鱼”。在小蝌蚪的提示下我注册了微博，这是我的第一个微博账号。

大学毕业后，凭着出色的口才和不俗的气质，我很快在一家集团公司找到了一份行政秘书的工作，而男友胡同却很顺利，他学的是哲学，接连跑了一个月人才市场，百般周折，才勉强找到一份中学教师的工作。

男友胡同，与我是大学恋人。同

样来自农村的生活背景，让我们的爱一度纯洁赛白玉，真诚如烈焰。

这一年，我们过得虽不富足却踏实。但是一年后，随着我们之间收入的日益悬殊，胡同变得沉默起来。紧接着，我发现他每天下班后开始痴迷网络。我以为他压力大，想通过网络缓释一下，也并不过问。

但令我万万没想到的是，2009年11月初的一天，我突然收到胡同给我发来的短信：“小鱼，我财迷心窍去网上赌球，结果输光了我们的积蓄，我无颜再见到你，只好不辞而别！”

我傻眼了，手机一掉地上……等我匆匆赶回出租屋时，已经人去楼空，去银行查了一下工资卡，上面只剩下五块九！

我的心，一下子变得兵荒马乱，在QQ上跟朋友哭诉成了我每天必做的功课。

朋友说：“泪水太廉价，胡同也不会看到，你不妨把自己这些伤心事写



多网友的评论，还被管理员推荐到微博首页，管理员还帮我拟了一个吸引眼球的标题——美女博主原谅落魄男友，真情求回归！

我看了标题有些哑然失笑，我的本意只是说能够面对他，但并没说希望他能回来面对我！可这种微妙的差别却吸引了众多网友的关注，许多人甚至在转发时，干脆改标题为“美女发微博寻找落魄男友！”

短短三天时间，我的微博竟然吸引了上百万网友的关注，各类跟贴多得我看不过来，更无法一一回复。

接下来的事态发展几乎超出了我的想象，不断有网友发来相关男子的相片和信息供我求证，我一一看过后，虽然不是胡同，但心里真的对这些陌生网友心存感激。

一周后，虽然仍不断有网友在提供信息，但我已经知道通过这种方式来找他，就算找到了，他也很难有勇气来面对我。事情发展至此，我已经对能否找到他并不太关心了。可就在这个时候，一个意外的惊喜出现了……

2010年6月初的一天，一个叫“无语录”的陌生网友通过我微博上留的电子信箱与我联系，称他是广州一家化妆品公司的，看到我的微博关注量大，想在我这里植入一条广告，发送成功的话，他愿付300块钱给我，时间为三个月，如果三个月后，我的微博关注量仍在增加，给我的广告费也将以两倍数以上增加。

广告？微博？赚钱？当时我怎么都不会想到还有这样的事情，就很爽快地同意了。之后，我把他的广告植入到了我的微博中，很简短的一个护肤霜广告。第二天，我在网上银行查了账户余额之后，坐在电脑前待了很久。我隐隐感觉到：我要发财了。

## 一场微博一场梦， 爱情归来我们携手隐匿

大约一个月后，“无语录”又从QQ上找到我，委婉地说：“你的微博

粉丝增长缓慢呀！你得想想办法，我可不想在你这三个月就走人呢！”

我一看数据，确实，自从网友们帮我寻找胡同的热情度降下来后，关注我的人越来越少了，我有些着急了。

“无语录”提醒我说：“我们可以联手搞一次炒作！”“怎么炒？”他接下来一番话让我目瞪口呆。

他说：“我不是在你这植入了广告吗？你就对外说，广告商承诺帮你找到失踪的男友，但前提是你必须在粉丝中征来100位我们这个品牌化妆品的试用员，而且必须是美女！”由广告商为这些试用的美女向保险公司买保险，以确保她们用得放心。而我则承诺一年内一定帮你找到失踪的男友，如果找不到，我赔偿你1000万！”听完他的这个炒作办法，我顿时呆了，没有马上答应，而是说先考虑几天再回复。

三天后，我还没有正式回复他，“无语录”却从网上发来了一份拟好的合同：“我敢跟你签这个合同，你怕什么？”

我被他这个新奇的主意给吸引了。

说干就干，第二天我就收到一份已经签好字、盖好公章的合同。我一看公司地址，确实是广州一家在网上都可以查到的正规化妆品公司。

2010年7月初，我按照计划，在微博上公布了这份合同。管理员在第一时间将标题改为：“某化妆品公司不惜投资千万为美女博主寻找失踪男友”。

立刻，这个消息再加上诚信百名试用美女的信息出现在微博首页后，我的微博再次引发了轰动，短短一天内，我的关注人数竟突破了百万。许多网友，特别是年轻MM们看到我公布的信息后，纷纷与我联系，表示想应征试用员。而我则按“无语录”的要求，将这些MM分别进行登记后，再统一转给他们公司，由他们公司出

面与这些MM联系，再通过正规渠道与她们签订试用协议。

仅仅两天，100位试用美女的名额就被挤爆了。“无语录”见效果这么好，赶紧向公司上层请示后，又增加了100个名额。就这，还不能满足许多MM的渴望……与此同时，许多卖服装、卖减肥产品、甚至卖汽车的广告也纷纷“盯”上了我。

“无语录”又指点我，对这些后来的广告商收费不要客气，其中对卖汽车的广告商，我收到了三个月高达3万块钱的广告费。当汽车商很痛快就答应，并当天就将钱打到我卡上后，我都不敢相信，这种事竟然真的发生了。

于是，我在工作之余，成了一名“半专业”的网络投资公司员工了。这帮人果然厉害，不断帮我出主意，想点子，让我的微博始终在网站同类微博中，保持了前十名的关注度。

而这期间，“无语录”和那家背后帮我的网络投资公司则一直在默默地帮我。特别是“无语录”，几乎是每天晚上都在网上陪我聊天，有时甚至帮我处理微博的回复等。渐渐地，我感觉到他产生了严重的依赖感，多次提出想见他一面，可他总是说时机不成熟，到时会有见面的机会。

一转眼，到了2011年7月初，距“无语录”承诺的一年之期也到了，我在那家公司的指点下，将这件事再次大张旗鼓的狠狠炒作了一回。我在微博中写道：“2011年7月10日，与我签订协议帮我找到失踪男友的公司就要兑现承诺了，他们能否说到做到，请大家陪我一起等待吧！”

这条信息发出后，果然吸引了数十万网友呼啸而来，大家都在等待7月11日这天的到来。一天，两天，终于，7月11日这天来了。“无语录”在网上告诉我，让我上微博发消息，就说晚上8点整，这家公司将准时为你请出失踪的男友，决不食言。

我惊疑不定,不知道他搞什么名堂,但此事已经说出一半,此刻箭在弦上不得不发。就看他们晚上能给我什么惊喜。

晚上8点,终于要来了。据后来网站工作人员告诉我,那刻,共有90多万网友在关注着我的微博,创造了该网站自微博外加关注创建以来最高的关注纪录。

8点整,“无语风录”果然准时到来了。他先在微博上让我发一张失踪已久的男友胡同的相片,再帮我请出胡同来。

在此之前,我一直没有发过胡同的照片,就是不想给他带来不必要的伤害。但在“无语风录”的再三催促和保证下,我只好发了一张我和胡同之前的合影。

相片发上去后,网友们纷纷催促

“无语风录”赶紧兑现承诺。紧接着,令我终身难忘的一件事发生了:“无语风录”果然发来了一张相片,竟是胡同与数十位美女的合影,他就站在中间,一副意气风发的样子。看得我心里又嫉又惊,还有一份喜。

“他在哪里,你们如何找到他的?”许多网友纷纷发出和我一样的询问。“无语风录”却打出了一句震惊了所有人的话:“小鱼,对不起,其实我就是胡同,我前后左右的这些MM,就是我招来的化妆品试用员,她们现在也正在网上关注你的微博。”

一瞬间,我说不清是激动还是感动,但我知道,我的心情真的不错!我相信,关注我微博的数十万网友也在那一刻沸腾了。

第二天,胡同主动来找我。他向我讲述了失踪后的经历……

原来,胡同输光钱落后后,四处流浪了一个月,后来应聘到一个大学同学的化妆品公司。他一直想挣钱还给我,但他又知道光是还钱无法弥补对我造成的伤害。于是他就一直在暗中关注我的微博,后来他又在请教搞广告策划的朋友后,帮我出主意,一步步引导我走出了阴影,并炒红了我的微博。而后来那家想收购我微博的公司也是由他那位开广告公司的朋友介绍而找来的。他们私下里协商好了这一切,就把我一个人蒙在鼓里……

一周后,我将微博无偿转让给了一家投资公司,胡同带着我飞往法国度假。据说,微博这一新生物最初就是从法国传出的,浪漫的法国人也许想不到,他们发明的微博,竟然在遥远的中国结出了一朵奇丽的浪漫之花!

## 【恋爱课堂】

# 道歉,

## 不动声色

◎ 文温小暖

那天坐车回老家,行至一个车站,上来一对男女。男人气鼓鼓的样子,一屁股坐下去。女人却满脸堆笑,挨着男人坐下来。一看就知道,这是一对刚刚吵完架的夫妻。

我无意偷窥,但我坐在他们座位的后两排,一抬头便什么都看得见。只见女人去握男人的手,但男人粗暴地甩开了。看来女人想求和示好、表示歉意,但男人不肯接受。女人并没有怎么样,她用被男人甩开的手顺便抚一下自己的头发,然后就放了下来。

过了会儿,女人伸手轻轻拍了拍男人的后背,就像那背上落满了尘埃,她要掸掉它们。这一次,男人没有动。之后,女人又伸出手去,在男人的头上拿下了一个什么东西,好像是一根细碎的稻草。男人任由女人去做这些,好像与他没有任何关系。

女人还是什么也不说,可能她觉得在公共场合不方便说出来吧,可是,她却并没有停下来。不知什么时候,

她离男人更近了,头几乎挨到男人的腿上。我看不见她的表情,但我想,男人应该知道,这是女人在表达真诚的歉意。

又过了一會兒,女人抬起了头,我便看见了她的笑容。她伸出手臂,挽住了男人的手臂。这一次,男人好像也试图想要抽回,但并不坚决,便任由女人挽着。这样,又过了一會兒,女人把头靠在男人的肩上,男人没有动。最后,女人又去握男人的手,这一次,男人没有抽回。而且,男人笑了,反过来挽住了女人的手。

“我们到了。”女人对司机说道。然后,男人和女人手拉手下车了。我看了下表,女人大概用了半个小时无言地成功与男人重归于好!我想到了自己及身边的很多人,半小时里我们可能流很多的眼泪,说很多伤害的话,甚至可以跟眼打一架,但所有这一切,都没有这个女人做得如此不动声色,做得如此美好。

## 恨死那个叫汪贵儿的女人

14岁那年夏天,我挨了一顿打。半大的女孩了,还被父亲当成小毛孩一样拿棍子抽,不知有多丢人。我一边哭,一边在心里恨死了那个叫汪贵儿的女人。

汪贵儿与我母亲之间一直有过节。在母亲的教唆下,我从来不叫她大姑而是直呼其名,一开口就净挑恶毒的字眼。她给我的糖果我用脚踩,送我的花裙子我拿剪刀剪坏。急了她就恼羞成怒地说:“瞧你跟你妈长得一样,心也不和咱家亲,可别忘了你随我们姓汪!”

和汪贵儿的明争暗斗,父亲发现一次就教训我一次。我是叛逆的,父亲越训我就越要去故意激怒她,这样的恶性循环让我和她之间形成了水火不容的局面。

挨打的导火索是我考上高中后。父母当时不幸双双下岗,哥哥又考上了大学,微薄的收入再也供不起我们了,他们于是决定去深圳打工。哥哥大学住校,而我就成了问题。父亲有5个兄妹,他想把我寄宿在谁家里。那天一屋子的姑姑叔叔,拖儿带女挤得热热闹闹的,却个个都巧妙地把圈子,张推李让。

汪贵儿气喘吁吁最后一个赶来,说是给爷奶奶送菜和打扫去了。母亲哼了声:“做戏给谁看呢!”汪贵儿当甘示弱,又腰腿眼回敬母亲:“你连戏都没做过吧?要都像你这没良心的,我爹妈怕是早就饿死冻死了!”母亲脸红脖子粗地冲了过去,两个女人又吵成一团。

最后的结果,是汪贵儿一锤定音要了我。我听到父亲在隔壁房间里对母亲说:“唉,我就知道会是大姐揽下这事。这些弟妹真乖滑,他们了解大姐的秉性,心照不宣都等着她来主动拍板呢。”

我坚决不去。我嚷着,去了她也不会给我好果子吃。父亲就动了手,

# 最最亲爱的大姑

◎文/蝶舞沧海



骂我小小年纪就没心没肺不识好歹。那是我14年来最疼痛的一次挨打。父亲咆哮着说:“小兔崽子,就算你大姑对你妈有意见,她对你却是真心的啊!”

最终我妥协了。不过我谈了条件,如果他们不付足生活费,那我宁愿辍学给大排档做小工去,我可不想因了这一点恩惠而看汪贵儿脸色。父亲答应了。

## 我让你笑不出来只有泪

父母走了,我一下子孤单起来。寄人篱下,我不再有狐假虎威的嚣张。偶尔汪贵儿会主动和我搭讪,我不睬她,她说几句也觉得无趣,再也不张嘴。

住在一个屋檐下,天天低头不见抬头见,怎么看她怎么不顺眼。早上脸都没有抹一下就去厨房做早餐,常穿皱巴巴的睡衣上街买菜,去超市购物后站在收银台前脱鞋子取钱,她的钱永远放在你难以想象的地方。

她已经46岁了,一年前从农药厂退了休。她一辈子与有毒化学物质打交道落下了职业病,身体并不好,却没有自知之明,总踌躇满志到处找工作。屡屡碰壁后只好去做钟点工,半天累下来20元钱,却乐得眉开眼笑,仿佛这能证明她挺能耐似的。而她的丈夫,依然有稳定的单位收入,每天西装革履,看上去要比她至少年轻10岁。

有一天,我从地边偏僻的同学家出来时,看见她的丈夫与一个浓妆艳抹的女人亲密相拥进了旅店。那一刻的感觉,竟没有什么诧异。我甚至想,我要是她丈夫,也不会喜欢她的。

我回去找她:“哎,和你说件事儿。”此前我几乎没有主动和她说过话,她激动地抬起头,切土豆片的刀一抖险些划了手。我在心里幸灾乐祸:乐吧,我马上让你哭。

我发挥自己有限的学历所能达到的语言巅峰,把见到的添油加醋讲出来。她呆了半晌,然后那肥胖的、穿

着廉价大花棉睡裤的身体顺着墙角一直滑下去，浑浊的泪水把几缕凌乱的头发糊在脸上，全然没有了平时的矜持。

几分钟，她一骨碌从地上爬起来，顺手操起菜刀就披头散发冲出了门。被好心的邻居们拦住后，她不分场合就在街头捶胸顿足。什么事一旦撕破了脸反而没顾忌，她的丈夫回来后就提出离婚。她本是向众人扬言即使他道歉也不会原谅他的，却没想到他会这样倒打一耙，这个结局太让她意外和措手不及。

看着男人提了行李要出门时她慌了，她一把拖住了他：“你只要每月给这个家生活费，以后……以后我不管你了。”她这句话说得很难堪，说完就扯着嗓子哭了。

汪贵儿的婚姻就这样保全了下来。此后她的虎劲少了许多，再看不到她笑得嘴巴咧到耳后根的样子了，屋子里空前地沉闷。

## 刀子嘴豆腐心

我成了汪贵儿的出气筒。她把对他男人的怨气都发泄到我身上，每天拉着苦苦瓜脸守在我旁边，逼着我多吃饭，逼着我啃书本。她的理由是：“你不吃我白食，我也不占你便宜，你爸妈给你寄多少钱我花多少，咱们谁也不欠谁。”

高二上学，我给母亲打电话，寒暄几句后母亲问起汪贵儿的情况。我幸灾乐祸地说：“老偷偷哭呢，她以前不是老气得您哭吗，现在轮到她自个儿了，活该！”那头却好一阵沉默。许久，我听到母亲幽幽的声音：“孩子，请原谅妈妈，你大姑是个好人，咱们一家人都对不起她啊！”

我这才知道，父母在外一直不顺利，还要负担上大学的哥哥，我的生活费他们一直打着白条。自我入学后，所有的学费、生活费，全是汪贵儿给我负担的。为此，她暂停了给北京读研的儿子寄钱，让他自食其力。

因为我的有言在先，她一再叮嘱父母别让我知道，怕我叛逆的个性不接受。母亲说：“你大姑是脾气多么刚烈的人一个，眼里容不下半粒沙子的，所以这些年来我不孝顺你爷爷奶奶，她不像别人睁只眼闭只眼图个和气，非得要不依不饶地和我较真儿。她这人是刀子嘴豆腐心，而现在，你大姑为了你，再也刚烈不起来了，凭她的身体和那点退休工资供不起你，所以才肯吞下丈夫给她的屈辱啊。也只怨爸爸妈妈太没用了，害你过这样的日子……”

我雕塑一般定住了。母亲敢讲出这些真相，敢冒着破坏她在女儿心目中形象的危险，这对于好面子又有心计的她来说，要受到多大的感动才有可能。

挂掉电话，汪贵儿进来了。依然是冷着脸，依然是没有温度的语气：“磨蹭什么，快吃了饭做作业去，你妈又寄钱回来了，让我明天去给你买个英语随身听。”

我转头看着她，一直看着，直看得她不知所措。然后我慢慢走过去，慢慢抱住她有着难闻的老年暮气的身体，把头伏在她肩上。这是我有生以来与她最温情的一次身体接触。她显然不习惯这种方式，在空中瞪着两只手，抱也不是，不抱也不是，只是不停地问：“干吗呢你这是？今天没发烧吧，啊？”

“大姑，谢谢你！”我喃喃地说。她一下子就不再挣扎，然后，我的后背被一双手紧紧搂住了，我们听见彼此温暖的心跳。

接到大学录取通知书的那天，我吐了口长气，汪贵儿也跟着吐了口长气。开学没多久，我就听到汪贵儿离婚的消息。

## 大姑爱你没商量

后来，哥哥结婚了，我也长大了，都过得很安逸，只有大姑，还一个人住在爷爷奶奶遗留下来的老房子里，

窄小，冷清。她不肯去北京的儿子那边，听说儿子的女朋友是北京人，她怕自己是累赘。她也习惯了住在这个亲人相邻的小城，习惯了给大家操心，仿佛没有她，整个大家族就会乱了套。她还是那样，只要听说哪家有了矛盾就颠颠地跑去劝和。她给这家那家侄子侄女侄孙们做的布鞋和小衣服，根本就没入穿，她却依然乐此不疲。

那天我去看母亲，娘俩的话题突然转到汪贵儿身上。很多往事在一瞬间开腾起来，突然想流泪。我想起汪贵儿这样博爱的女人，世上能有几个呢？她恨不得把自己分成很多块，每一块都为身边的亲人操心。她不求感恩回报，也不怕遭到厌烦，她坚持她的，忘我地爱着血脉相连的亲人们，这已然成了她的一种原则和习惯，与生命同在。

去年“五一”假期，我特意回到小城把我的电脑给了大姑，接上了宽带。她惊讶得眼珠都快掉下来了：“我这老太婆咋会用这玩意儿呢？”我说：“这样你就不孤单了，以后想笑时可以搜小品相声看，想哭时搜有白血病的韩剧看，还可以和你儿子QQ或MSN，没准儿还能来一段网恋找个老伴呢……”我教她拼音输入法打字，她学得很认真。她问我给她取什么网名，我大笑着说：“太平洋警察，成不？”“成！”她也大笑。

“丫头，你对我真是太好了，我将来死的时候不喝孟婆汤啦，下辈子还做你姑。”她坐在电脑前，边说边笨拙地在键盘上瞎鼓捣。30瓦灯泡和显示器的光亮下，她的满头白发闪着细碎的光芒，勾勒出一幅苍老风霜的剪影。而她却那么快乐和满足，简单的表情像个没受过苦难没经历岁月的孩子。

大姑，我亲爱的。我在心里叫着，鼻子猛地一酸，这一次，怎么忍也没忍住，热热的泪水哗的流了满脸。

查完房后，医生再一次失望了。他摇摇头，神色黯然地走出了病房。此时的凯西正痛苦地躺在床上，憔悴不堪，她甚至听到了死神脚步声。大约从半年前开始，失眠的痛苦就开始折磨凯西，很多医生都找不出病因。一系列检查过后，医生总是肯定地说：“你没有任何问题。”

但是凯西的病还是一点点地发展到了药物都无法控制的地步。医生说，是好是坏，一切得靠自己了。凯西躺在床上，浑身酸痛难忍。丈夫莱卡总是心疼地守候在凯西的床前，为了妻子，他已经半年多没有工作了，他修鞋挣来的那点儿积蓄早花得干干净净。

这一天，凯西正努力地试图睡着。这时候，莱卡却兴奋地走进了病房，大声喊道：“凯西，上帝保佑，我们有救了。”

凯西看见莱卡手里捧着一个精美的小礼盒。只听他高兴地说：“刚刚护士给你送来了这个礼物！不知是谁还在我们的账户里存了很大一笔钱！足够给你治一阵子了！真是太好了！”

打开礼盒后，凯西一下子呆住了。这是一款漂亮的紫水晶手链，12颗紫水晶晶莹剔透，呈现出迷人的紫色光芒。

泪水慢慢涌进了凯西的眼眶里。曾几何时，这样一款手链一直是她最美好的一个梦啊。事过这么多年，它竟然来了！这是真的吗？

## 救命紫水晶

◎文/晓桦

往事再次浮现在凯西的脑海里，那些日子才是她过得最开心的时候：她是村子里最漂亮的姑娘，有湖水一样迷人的眼睛和诱人的小酒窝。更重要的是，她有了一个倾心相爱的人。

她和他常常在一棵合欢树下约会，唱歌，跳舞，说着耳热心跳的悄悄话。他曾经把合欢花插到她的头上，许诺要给她一个最隆重的婚礼，并给她戴上一款最漂亮的紫水晶手链。从那时起，她就认定自己已经是他的人。

可是后来心上人在一次出海中，再也没有回来。听到这个噩耗时，她感觉自己也一起葬进了大海。后来，她嫁给了莱卡；后来，她想要个孩子，却未能如愿；再后来，失眠就来了……

难道那一次海难后他还活着？凯西抚摸着紫水晶手链，一时百感交集。十年之痛啊，为了他，她竟然浑浑噩噩地过了十年！她产生了一个强烈的愿望，就是想看看他，哪怕只是一眼。

一旁的莱卡，似乎没有料到她会如此激动，轻轻地为她擦去泪水。凯西忽然觉得心酸起来。其实，莱卡一直是个好丈夫，他能容忍着她的小性子，能容忍着她的冷漠。她并不是不知道回报，只是她始终对那段刻骨铭心的感情难以忘怀。

凯西的精神一下子好了很多。很奇怪，戴着手链，凯西每天也能睡上一小会儿了。莱卡把这一切都归功于水晶的奥妙，总是兴奋地说：“早就听过水晶对人的睡眠很有好处，没想到有这么神奇。”每每听到这儿，凯西心里只是暗笑，她当然不相信水晶真有这么神奇。不过，这的确是不同寻常的水晶。

在医院里调养了一些日子，凯西终于可以出院了。走





出院后，一切在凯西眼里竟都变得可爱起来了。特别是家中小院里的那一树合欢花，仿佛懂得迎合她的心情，张张扬扬地开了起来，微风吹过，大朵大朵地往下落，就像可爱的天使。

因为一直无法忘怀，她亲手在院子里栽下了这棵合欢树。凯西经常在树下想自己的心事，或者看着水晶手链出神。可是，亲爱的人，你在哪儿呢？一直过去了好些天，她竟然没有得到一丝音讯。难道她知道她已经结了婚，不敢来打扰她的生活？

如果是这样，那是没有道理的！因为，她已经把前半生给了莱卡，现在活过来，完完全全就是为他！她是如此地想见到他，天天在树下流泪。有时候，莱卡晚上回来，还看到凯西在那棵树下发呆，他总是心疼地说：“凯西，你现在身体不太好，别在树下受凉，知道吗？”

终于有一天，凯西决定去找他了。她想，他既然能把这串水晶手链送到医院来，想必他可能隐藏在某个暗处，离她不远。凯西鼓起勇气来到了城东的珠宝店里。这个名叫麦基逊的老板是他们家的老朋友，她想，精明的麦基逊应该知道这样一串手链出自何处吧。如果知道这串手链是从哪儿卖出来的，她就可以顺着这条线索找下去了。

麦基逊看到了凯西，远远地就打起了招呼：“嗨，凯西，你现在看上去气色真好。”“你好，你可以帮我个忙吗？”凯西轻轻一笑，走上前去把手链取了下来，递上去认真地说：“我想，你一定知道，这样的水晶手链可能出自何处。”

麦基逊接过去看了一眼，竟然哈哈大笑：“这就是莱卡在我这儿为你买的那一款！”

凯西一听惊呆了，喃喃地说：“这怎么可能呢？你知道我们家很穷，他根本买不起水晶手链！”

“这是我送给他的！”麦基逊说，“莱卡真的很爱你。前不久，他来到我这儿说，他终于知道你为什么不愿意为他活下来了。他说，只要有一串水晶手链，你一定会好起来的。于是，我就帮了他……”

一切都出乎意料。凯西的脸上飞快地泛起了红晕，然后转身就跑。只听麦基逊在身后追着大喊：“你还没有拿走你的水晶手链！”凯西却没有理睬，她一路小跑着，感觉心儿像小鹿一样猛撞着她的胸腔。回到家中，站在镜子前，凯西才发现自己早已泪流满面。这么多年来，她终于在镜子里看到自己的眼睛里有了幸福的光彩。她想起了，等到莱卡回家的時候，她要好好地谢谢他——那串手链她已经藏在心底了。并且，因为这串水晶手链的到来，她的爱苏醒了。

## 好猫与烂虎

◎文/朱晖

有一个男孩儿，多年来一直是班里的差等生。他非常希望能向那些成绩好的同学看齐，也一度非常刻苦，但成绩就是上不去。从小学到中学，因为成绩实在太糟糕，他被不同的学校像皮球一样踢来踢去。经过父母的多次恳求，一家很差的学校才勉强同意招收他。

他的自尊心受到极大的打击，终于有一天，他问父亲：“我是不是很笨？”父亲说：“当然不是。”“那为什么无论我如何努力也赶不上其他同学？”父亲无语，只是慈爱地摸摸他的头。父亲心里清楚，儿子一点也不笨，只是天生对文字类的东西很迟钝，导致患有学习障碍。但又如何跟儿子解释呢？

男孩儿开始变得越来越自闭，平常总爱待在自己的小屋内，不与外界发生联系。有一天，父亲发现他的床头镜满一张张图画，很是好奇，翻开看看，顿时哭笑不得。原来，儿子把在学校所受的委屈和打击全都发泄在纸上，画里有他的老师被西瓜皮滑倒，同学被马蜂狂追……看着看着，父亲突然眼前一亮，然后把散乱在床头的画一张张叠好，用夹子夹整齐。

男孩的成绩依然很差，父亲经常被老师叫去训斥。但是，父亲从来没有训斥过儿子，任由他躲在自己的世界里自由自在地画画。由于担心儿子孤独，还特地买了一只宠物猫送给他。时间长了，男孩反而觉得奇怪，问父亲：“是不是你也对我彻底失去了信心，决定不管不问？”父亲沉默良久，说：“周末我带你到动物园玩玩吧。”

那天，动物园里人来人往，很多人都围在一只威猛的老虎面前欣赏。父亲也带着儿子走了过去。这期间，父亲回答了儿子的问题。

回来后，男孩儿心情大好，从此专心致志地把漫画当做一生的追求。25岁那年，他成为漫画界炙手可热的人物，《双响炮》《湿女郎》等作品红遍东南亚。他就是朱德庸。

多年后，他到大学演讲，提到小时候在动物园父亲讲的那段话：“人和动物一样，都有各自不同的天赋。老虎强壮，善于奔跑，猫则温顺、灵敏。猫虽然不能像老虎那样威风凛凛，但也具备老虎不具备的天赋与本领，它能上树、能抓老鼠。人们都希望成为老虎，而这其中有很多是猫，久而久之，变成了一批烂老虎。儿子，你天生对文字迟钝，但对图形却非常敏感，为什么放着优秀的猫不当，而偏要当很烂的老虎呢？我不希望你成为一只烂老虎，我相信你一定能够成为一只好猫。”

谁都不愿意成天面对一个有恩于自己的人,因为在这人面前,自己永远是低一头的,谁喜欢这种感觉啊?



# 与你共苦,也要与你同甘

◎文/娃娃

墨梅和安生,是那种标准的左手起家的夫妻。

直到现在,墨梅还能清晰地回忆起她和安生刚刚在一起时的窘境。那个时候,我们真算得上一穷二白——连张吃饭的桌子和睡觉的床都没有!好不容易有了100块钱闲钱,立即去东郊市场买了一张桌子,当然不舍得打车,就两个人抬着走了回来,走几步歇一歇,走几步歇一歇,开心得不行了。那个时候觉得,吃饭能坐在凳子上,靠着饭桌吃饭,真是太幸福了!还有一回,我们两个人加起来只剩5毛钱,实在是没办法,打电话向安生的一位朋友借钱。那时候我们都没手机,只能去打公用电话,打完了个电话,5毛就变2毛了,幸好,那朋友答应借钱给我们,要不然真得饿肚子了。

当然,墨梅能愉快地讲述往事,和他们之后的生活大为改观有关系。婚后墨梅开了一个专营婴幼儿用品的网店,客服、进货、发货,都是她一人,天天起早贪黑。而安生进了一家广告公司做平面设计,从最底层的助理设计师开始,别人不愿意干的,或者是吃力不讨好的活,他都接过来。深夜,两个人各占据着一台电脑,各自忙活。间隙,墨梅起身去洗两个苹

果,递给安生一个,疲惫的两个人倒在沙发上啃着苹果,权当是休息,吃完苹果,接着奋战……到第三年,安生被提拔为公司的设计总监,而墨梅的网店也在她的苦心经营下,生意火爆,平均每个月的利润都能达到两三万块,他们的经济状况迅速好转起来。现在的他们,拥有三套房子,两辆车,以及数目不等的各种投资——算是不错了吧,尤其对他们而言,不过才三十出头,正年轻。

自从生活改观之后,墨梅听到的最多的话就是:“小心看着你老公啊,又帅又多金,多少小姑娘虎视眈眈呢!别以为你们是从苦日子过来的,感情经得起考验,多少夫妻不都是这样,能够共苦却不能同甘!”

说这话的人,是墨梅的好友许菲。许菲和丈夫的情况与墨梅的差不多,两个人一起艰苦创业,一起打拼出一份富足的生活,可最终丈夫却为了一个大学刚毕业的女孩子,抛妻弃子,决然与她离了婚。

“男人有钱就变坏!”许菲愤愤不平地向墨梅诉苦,“其实我脑子里一直就提着这根筋呢,一直提醒他:‘你看看我,当初跟着你,吃了多少苦!没有我,哪有什么今天?’每次我这么一说,他就很不耐烦的样子,说:‘老提

这个有意思吗?当初你跟着我,我拿刀逼你了?’一句话噎得我!我总觉得有些不对劲,所以家里的经济大权我牢牢抓在手里。可即便是这样,还是出岔子了。那个女孩子,还不是冲着他的钱!最可气的是我提醒他,他竟然说:‘就是看上我的钱又怎么样?最起码我和她在一起,快乐、轻松,不像和你在一起,好像我欠你多少似的。一辈子就这么几十年,我还不能过几天舒坦的日子?’气得我!”

许菲说的这些,墨梅也不是没担心过,但她觉得许菲的丈夫最起码有一句话是对的,那就是:当初你跟着我,是你自己心甘情愿的,没人拿刀逼你。她想起自己,当初选择和一无所有的安生在一起,也是自己心甘情愿的啊。如果安生能念她的好,那当然是不错;如果安生不念旧情,那她也没什么可说的。要怨,就怨自己眼光不准,看错了人。这不就是和开网店一样吗,投资对了,大赚一笔;投资错了,血本无归,终究,都是要自己承担的。

这么一想,墨梅就觉得没必要像许菲那样风声鹤唳草木皆兵。再说草木皆兵也没用啊,许菲不就是一个活生生的例子吗!她从没对安生说过什么“如果没有我,哪有什么今天”之类

的话,她觉得安生是个明白人,不说,他也知道的。再说,男人的面子还是要顾一顾的,如果一个男人在家里都活得抬不起头来,那他更愿意回家吗?他总是不回家,夫妻感情自然会受影响,到那时候就后悔也来不及了。

金钱上墨梅也不防着安生,她的暂住证过期,又懒得去补办,所以家里的房子和车子,都写的是安生的名字。倒是安生,有时候会觉得诧异:“傻丫头,你就不怕我有一天把这些财产变卖卖跟别人跑了?”墨梅笑:“你要真是那样的人,我能有什么办法?但我相信你不是那样的人!”她越是这样,越让安生觉得不能辜负她的信任。其实经常有人找安生干私活,他要弄个“小金库”很容易,但每次结了私活的账,他都会一分不留地拿回家来,放在墨梅的面前:“我挣的,拿去花吧!”墨梅就会嗔号号地抱着安生说:“你说我运气怎么这么好呢?找了个对我好的老公,对我好还不算,还能挣钱,能挣钱不算,还把他挣的钱都交给我!我这是哪辈子修来的福呢!”墨梅的一番话,让安生很得意很受用。

安生在他们公司是很吃香的,本来嘛,又帅气又有才,还有房有车的,正是时下女孩子们青睐的“凤凰男”,只可惜他已婚,而且夫妻情深!据说有女同事开玩笑说:“谁能把安生的婚姻给拆散了,我奖励10万块!”安生把这事当笑话讲给墨梅听,墨梅也笑,说:“那你走吧,我想要那10万块啊!”

公司年会,安生带墨梅去参加,上台唱了一首《牵手》,特别说明:“这首歌我要送给我今天也在场的爱人,感谢她这么多年,都牵着我的手,走过那么窘迫的时光,不离不弃,终于赢来了现在的幸福生活。我想对她说:老婆,我会珍惜你,珍惜我们的感情!”墨梅站在下面,内心温暖眼睛湿润,她能感受到身边那些羡慕甚至是妒忌的目光,那一瞬间她觉得,为这

个男人付出的一切都是值得的。

晚上,两个人躺在床上,墨梅问安生:“人家都说,男人有钱就变坏,还说夫妻都是能共苦不能同甘,但是你好好像不是这样啊?”

安生没接话茬,而是给墨梅讲了一个故事:一个老头,有一个非常美丽的儿子女儿,让很多小伙子梦寐以求。后来,老头发生了性命之险,一个小伙子救了他;再后来,老头在一个偶然的情况下,也救了一个小伙子的命。老头就想在这两个小伙子之间选择一个做自己的女婿。安生问墨梅:“你猜,老头会选谁?”

墨梅想了想,说:“他大概会选择那个被他救下来的小伙子吧!虽然看起来不合情理,但是,谁都不愿意成天面对一个有恩于自己的人,因为在这个人面前,自己永远是低一头的,谁喜欢这种感觉啊?”

安生笑了:“看看,这就是你的聪明之处。你在我无名一文的时候跟着我,算是对我有恩的人,但是,你从不向我卖好从不居功自傲,所以和你在一起,我一直活得很舒服很快乐。女人大多是得理不饶人,你呢,得理,却知道饶人。真的,能做到这一点的女人不多。我看看身边的那些女人,觉得哪个也没有你好!”

墨梅把头靠在安生的肩上,捏了捏他的鼻子:“哟,说得我多有心计似的!”安生也一把捏着她的鼻子说:“我就是喜欢有心计的,就是喜欢你。”两人像孩子一样在床上嬉笑打闹起来……

走过那么多苦日子,墨梅和安生都很珍惜现在的幸福生活,他们想一直这样携手走下去。他们都相信,正好的婚姻,不仅能共苦,也要能同甘。

#### 【管理故事】

## 穷困潦倒的苹果公司创始人

◎文/谷青

罗纳德·韦恩今年77岁,独自生活在拉斯维加斯城郊区,靠卖邮票和政府救济金度日。这样一个人,你也许不会想到他曾经拥有与乔布斯共同创业并成为亿万富翁的机会。

1976年4月1日,韦恩亲自去市政厅做法律登记,他和乔布斯、沃·尼克三人合伙共同创立苹果电脑公司。当时42岁的韦恩占10%股份,21岁的乔布斯和25岁的沃·尼克分别占45%。

公司成立后不久,乔布斯就接到一个50台电脑的订单。他和沃·尼克开始风风火火地干起来。但韦恩的问题出现了,他发现公司一下子背起了债务——乔布斯以公司的名义借了5000美元现金和价值15000美元的零部件。

韦恩突然意识到,一旦这个合伙公司倒闭,债务也会压到他的身上。就这样,他毅然决定向乔布斯提出退股要求。乔布斯同意了,并用800美元买下他的10%股份。这时距公司成立仅12天,也就是1976年4月12日。

根据估计,在1980年苹果电脑公司上市时,韦恩的股份价值应该在15亿美元左右。

韦恩现在年事已高且穷困潦倒,他甚至买不起一台苹果电脑。



她现在能给你的都是十年前我给过你的，你就折腾去吧！等你折腾够了就会发现，你只是把我们走过的路又重复走了一遍而已。

我正专心地看电视，他突然说：“我们离婚吧。”他很严肃，不像是跟我开玩笑。浮上我脑海的第一个念头是：他肯定炒股亏大了，或者是得了绝症，怕连累我。我坚决地摇头，油然而生一股要跟他共患难的豪情。

他的第二句话将我打入地狱：“我爱上别人了，对不起。”

“什么时候？”我努力沉住气。

“半年了，是旅行认识的，她是导游，很单纯，人又热情。”也许意识到自己赞美的词语用得过多，他刹住了，愧疚地看着我。

“有多爱？”

“十分爱。”

我没有再问下去，问得太细只会让自己伤得更深，不如给自己留点颜面。

回忆跟他在一起的日子，我们很幸福。

## 老公爱上别人后

可是，既然人家已经喜新厌旧，我干吗死不放手呢？我长长吐了一口气：“一切就按你的意思办吧。有人能把你这个祸害从我身边领走，我真是感激不尽。”他惊讶地看着我，他知道我并不是一个心胸豁达的女人。

“其实我也对你有审美疲劳。”你把我看得轻如鸿毛，就别指望自己还是我心中的泰山。

他深感愧疚，决定把家里的一切留给我和孩子。

离婚前，他约我一起吃饭。几杯酒下肚，他的话多了起来，他说，他希望得到我的祝福，他还主动说起那个女孩，她朝气蓬勃，跟她在一起，他有被点燃的感觉。想起自己曾经也年轻漂亮、朝气蓬勃，也曾经那样吸引他，我与那个女孩，只是隔了几年的光阴，却被明显贴上了旧爱与新欢的标签。

“她很天真，一点小事也能让她感到满足，跟她去购物，抽奖得了一块香皂，带她去吃北京饺子；送她一块20元的电子表；给她买一个土渣儿饼……她都会欣喜若狂。跟她在一起，我很放松，我可以抽烟抽得屋子里一股烟味，我可以玩通宵麻将，跟朋友拼酒……”他陶醉在自己的幸福里，满眼的温柔。

而我，像所有的黄脸婆一样，精打细算，过问他的每一笔开销，买双袜子都要货比三家。我不许他抽烟，禁止他喝酒，更反对他吆三喝四地赌博。

“和她在一起，我感觉心跳加速，干什么都充满力量。”他显然已有几分醉意。

我打断他：“从此以后，我不再是你的黄脸婆，不再是你不需支付工资的佣人。我可以节省为你熨衣服配领带的时间，来打扮自己；我可以节省下为你买衣物的钱，给自己排几件拿得出手的时装；我可以不用绞尽脑汁地搜索鱼的N种做法，不用讨好你的胃，想吃饭我就做，不想做饭，我可以去吃快餐；我可以不再担心你抽烟伤了肺，喝酒伤了肝；我不再为你洗吐得一塌糊涂的被单；不用在你醉了酒，睡在街边某个角落时，一边哭一边满大街地找；我可以不用再操心你老家的亲戚今天谁做寿，明天谁娶媳妇，不用再每个月给你爸妈寄生活费；我不用再每两年跟你坐半天的车，提着大包小包走十多里山路，只为陪你父母吃顿年夜饭……是啊，离婚，真是太好了！”说完这些，我泪如泉涌，而他则愣愣地看着我。我一直都表现得很冷静，可是，一点酒精就把我的内心出卖了。三十多岁的女人，谁不在乎自己经营多年的婚姻？

我又笑起来：“离吧，离了看你能得意多久，你十分爱她，她也十分爱你吧？走到一起后，一起生活几年，看你还不会见到她就心跳加速。她现在能给你的都是十年前我给过你的，你就折腾去吧！等你折腾够了就会发现，你只是把我们走过的路又重复走了一遍而已。”

“你醉了？”他有些紧张地看着我。

小的时候总是憎恨妈妈喜欢捡易拉罐。

花花绿绿的瓶子，让正在自行车上疾驰的妈妈迅速地停下脚步，还没等我回过神来，“啪”的一声，所有的图案便全变得模糊不清，易拉罐在妈妈的脚下被踩成一个压缩的饼。妈妈弯腰喜滋滋地捡起来，满脸春风地将它扔进自行车的前货框里。

妈妈的这套动作完成得如此娴熟，让我不得不怀疑她每天练习的频率。越是这样想着，就让我越是为大恼火，不曾指望有一位在人前人后“金光闪闪”的妈妈，但我也愿意让人指着自己的背影悄悄嘲讽我有一位“捡废品”的妈妈啊！

渐渐地不和妈妈上街，不和妈妈走在一起，住在妈妈为我搭建的安乐窝里我自由自在地生活着，易拉罐的声音永远消失在耳膜之外了。

没有想到，我会再一次与它相遇。

十八岁那年，远在一个城市求学的我突然遭遇“麻疹”的侵袭，高达四十二度的体温让我心电图失控，口吐鲜血，两眼几乎失明。躺在病床上，死神离我仅一步之遥。我喃喃地叫着：“妈妈，妈妈，你送我去北京医治吧。”对生命的渴求，让我想要死死地拽住她，不舍得松开。等坐了几天天车的妈妈匆匆赶到医院，踉跄着跃入视野的时候，我已经脱离了危险期，妈妈抓住我的双手，深深地放在怀里：“孩子，我永远和你在一起。就是砸锅卖铁，我也送你到最好的医院，治好你的病啊！”

出院的时候，经校方同意，妈妈带着不能吹冷风

## 妈妈的易拉罐



一样的天下的母亲都一样，不一样的母亲又都不一样；一样的她们的心，不一样的是她们的心思。

的我回家调养。一路上，我被妈妈包裹成襁褓中的婴儿，一路搀扶，深夜时分，在岳阳下了火车。

昏黄的灯光，寥寥可数的人一散走之后，妈妈扶着我：“今晚回不去了，我们找家旅店住宿吧！”在长长短短的小巷里来回询问，旅店女老板刻薄的眼光让我渐渐心浮气躁，妈妈说：“我再问这家，如果还是这样贵，我们就回到起初第一家吧，只有那便宜。”我点点头，然后就在此时，我看到了熟悉的一幕，深更半夜里，“啪”的一声，妈妈弯下腰捡起那个“烂饼”的易拉罐，放进了口袋……

我几乎是一个箭步冲到妈妈的面前，抓起她的口袋，狠狠地那个“烂饼”掏了出来，愤恨地扔到地上：“现在都什么时候了，你还在捡这玩意！”

妈妈僵立在那儿，半天没有出声，尔后将我拉进最后那家旅店，没有问价，直接住了进去……

一个废旧的易拉罐送到废品收购站是五分钱一个，妈妈平均每天能捡二十个易拉罐，一个月三十元钱，那几乎是妈妈一个月的生活费。

妈妈一个人开着一个豆腐作坊，凌晨两点起来腌制豆腐，四百元钱的月收入。那个钱是不能随意花销的，四百元，那是当年的我，一个学子的普通开销。

四年学习，妈妈没有买一件新衣，不愿奢侈地多吃一餐肉，仅仅将散落在大街各个角落的易拉罐随意地捡起，卑微地生活着。

知道这一切，我已经大学毕业了……

“我没有天真单纯过吗？我没有年轻美丽过吗？我把你送的一只铜戒指、一本书、一枚书签视若珍宝，冒着严寒为你织手套。我也十分爱过，可是走进婚姻，女人的角色就复杂了，在爱的同时，有了很多责任。她不可能再十分专注地爱一个人，她要从这十分爱中分出一份爱公公婆婆，又要从中分出一份来爱自己的父母，还要从中分出一份来爱孩子。十分的爱经过婚姻的洗礼，就只剩下了七分。当另一份十分的爱袭击她的幸福时，她就无以抵挡……”

拉着小姐的手，一股暖流涌心头；拉着情人的手，酸甜苦辣样样有；拉着老婆的手，等于左手摸右手。左手右手都

是自己的手，老婆毕竟是自己的左右手，用刀划破自己的左臂右膀时，痛的不正是自己吗？

最终，他坚持不要离婚。

我问：“原因呢？”

他说：“你清醒的时候没有醉酒的时候理智，也没有醉酒的时候聪明，你把我骂醒了。的确啊，这个家是来之不易的，不会有人比你更了解我，也不会有人能代替你在孩子心目中的位置。努力打拼了这么久换来的美满家庭，我差点亲手毁掉。老婆，对不起！原来最爱我的人，一直都在我身边，原来不能没有对方的人，是我。”



我是在一次富豪相亲会上认识赵司山的，一大堆美女坐在那里搔首弄姿，等待检阅。这时富二代赵司山出现了，迈着正步走得气宇轩昂，把那些女孩子看得稀里哗啦地流口水。

我当然不是里面最耀眼的，充其量也就是眉清目秀、姿态端庄而已。所以轮到我发言时，我说了句座座皆惊的话：“我是处女。”

我的声音不大，却雷倒一片。美女到处都是，处女却是稀有资源。我人生最大的理想便是夏天戴着宽沿的草帽，穿着泳装，优雅地坐在别墅游泳池旁的遮阳伞底下喝果汁、喝咖啡、喝鸡尾酒。原谅我如此爱财——我穷够了。

赵司山果然注意到了我。我一路过关斩将，进入了前10强，接下来就是漫长的等待。赵司山会不时地约会我们10位佳丽，从日常生活中考察我们是否有嫁入豪门的优良品质。

于是，我很纯情地换上大学时代的棉布裙子，经常在学校图书馆徘

徊，要不就去听歌舞剧、音乐会。赵司山来电话的时候，我用最柔美的声音汇报我所在的位置，然后乖巧地等待他的劳斯莱斯来接我去赴宴。看得出，他对我很满意，如今有头脑、有层次的女人不多了，何况还是处女。

3个月过去了，赵司山还是不疾不徐地在我们10位佳丽间徘徊，仿佛很享受这样的生活。他看不见我的寂寞，每个深夜都像有破洞的窗户纸，嗖嗖地进着冷风。

还好，有葛小亮。不起眼的葛小亮热情洋溢地爱着我。

有一次在他家吃饭，突然停电了，那天我穿得很香艳，裙子用一根带子摇摇欲坠地支撑着，只要轻轻一抽，就可见满园春色。我听见葛小亮呼吸越来越粗重，他吻了我一下，然后居然找出一根蜡烛点上，说：“时候不早了，我送你回家吧。”“葛小亮你是不是男人啊？”我在心里咬牙切齿地骂道。但骂归骂，大多时间，我还是和他厮混在一起。

葛小亮说小摊儿上的东西不卫生，电视上经常讲摊主用地沟油。但是，他每次都在我顽强的争取下，陪我吃“地沟油”，臭豆腐、麻辣烫、羊肉串……葛小亮吃得比我更酣畅淋漓。他说我一点儿淑女风范都没有，叽里呱啦跟他讲话，还笑得前仰后合的。他说这话的时候眼睛笑得很弯，不像是讽刺，倒像是宠爱。

他不知道我跟赵司山一起吃西餐的时候多么优雅，牛排用刀和叉子切片吃，一边小口地喝红酒，一边假装很欣赏旁边的小提琴手拉的莫名其妙的音乐。微笑时只露出8颗牙齿，赵司山一讲点儿带颜色的笑话，我就马上低头作娇羞状。我恶作剧地想，要不是他有钱，我真想把红酒从他脑袋上浇下去，我真是受够了！

当我再一次被文质彬彬的赵司

# 我为什么不碰你



我希望 2012  
世界末日早点儿到来。我悲哀而恐惧地发现，剥下了虚幻而富贵的外衣，我开始无比地想念葛小亮和那些平凡真实的光光。

◎ 文爱辉

山送回家时，他突然给了我一个吻，说：“你是个不错的女孩子。”这句话让我的心脏几乎停跳。3个月以来，他没拉我的手、没接过吻，一共接我出去了8次，4次在西餐厅，两次看画展，一次欣赏芭蕾舞剧，还有一次带我去欣赏他豪宅的游泳池。今天算不算新的进展？他吻了我，并且夸了我。我实在拿捏不准他的意思。于是在他消失两个小时后，我拨通了葛小亮的电话。

葛小亮半个小时后气喘吁吁地出现在音乐广场。我说我睡不着，陪我喝一杯吧。我从来没告诉葛小亮我家在哪里，每次约会不是在他家就是在户外。我留了一手，万一富二代选定我了，我不能留下行为上的污点。谁敢保证狗急跳墙的葛小亮不会找上门来？最好的方法是让他摸不到我的门。

酒吧里，我很不愉快地把自己灌了个半醉，然后醉眼朦胧地对葛小亮说：“讲讲你的爱情史吧。”葛小亮挠挠头，曾经经历过小A、小B、小C、小D……我惊呼：“魅力不小啊！那怎么现在还单着？”

他很严肃地说：“后来她们都做出了同一个举动。”我瞪大了眼睛问：“什么举动？”葛小亮不说了。“除非，你叫我声‘老公’。”我鼻子一哼：“葛小亮，你真臭美，我根本没打算嫁给你。你爱说不说！”

葛小亮憋了半天，终于还是说了：“她们都打了我一个耳光，说：‘葛小亮，你是不是男人啊！’”我笑得嘴里的酒喷了他满脸：“葛小亮，我也怀疑，你是不是阳痿啊？”葛小亮坏笑着说：“你要不嫁给我试试？对了，你为什么说没打算嫁给我？我这么优秀，错过了后悔怎么办？”我彻底晕菜：怎么会有这么二的男人！

赵司山再次约我，地点定在五星级酒店总统套房。

当我洗了花瓣浴，把身体裹在洁白的浴巾里时，赵司山像狼见到羊一

样，眼睛放光。赵司山说，为了验证我到底是不是真的处女，他决定试验一下。前9个都在这关落马了，其中有6个竟然作假骗他，现在就剩下我了，希望我不要让他失望。

我光着脚慢慢走向他，整个身体都在颤抖，那一刻，我第一个念头就是跑。我不合时宜地想起了葛小亮，他要是知道我这样糟蹋自己该伤心死了。

我怎么能想起葛小亮？他能给我带游泳池和花园的别墅吗？他顶多能买一套需要每个月按揭的房子，然后我们俩在这个城市做牛做马、养房养车。

赵司山的技巧很娴熟，力道很重，他握着我皮肤的手，让我想起了刷破的丝瓜络。我闭上眼睛，准备大义凛然地迎接接下来的疼痛。门却突然被敲得山响，接着一群人破门而入。警察、记者、宾馆服务人员，还有看热闹的人蜂拥而至。

我眼前一黑，立刻联想到明天我光着身子的玉照将红遍整个网络，我从小梦寐以求的“明星梦”终于可以实现了……

事后我才知道，是几个佳丽联合报的警，她们都被赵司山骗了。其实，他根本不是什么富二代，只是富二代的司机。富二代的确组织了相亲会，但因为担心露富遭到不测，就让比较帅的司机代劳了。

我早就应该想到，相貌并非国色天香的我如何能入选呢？人选早就由富二代定好了。剩下的这些，就被色胆包天的司机赵司山一个骗上床，然后销声匿迹了。

不知道哪个聪明的佳丽最先发现上了当。但这些对于我来说并不重要，重要的是，我在那一刻又想起了葛小亮，我觉得我完了。

我希望2012世界末日早点儿到来。我悲哀而恐惧地发现，剥下了虚幻而富贵的外衣，我开始无比地想念葛小亮和那些平凡真实的时光。

葛小亮再次见到我的地点是医院——我割腕了。葛小亮瘦了，憔悴了，胡子拉碴的，眼睛更大了。他怜爱地说：“小小，你知道我为什么在结婚前不碰女人吗？”我默默地摇摇头。“其实，我没你想象的那样干净。我在高中的时候谈过一个女朋友，那时我们太年轻，爱情的火焰燃烧了所有的理智，我们偷吃了禁果，然后她怀孕了。我们当时吓坏了，不敢去医院做流产，就偷偷选择了一家小诊所，没想到她大出血，死了……”葛小亮埋下头，眼泪顺着指缝流了下来，“后来，她的父母尊重她的遗愿，没让我坐牢。我考上大学后，离开了那个地方，可是从此我跟任何女孩子谈恋爱的时候，心里总有一个声音在告诫自己，‘当你不能对她的身体负责的时候，请不要碰她’。”

听罢，我在医院很没风度地号啕大哭，护士诧异地问：“人都救过来了，还哭什么哭？”葛小亮红着眼睛劝我说：“小小，不要有心理阴影，人谁没点破事？谁不犯点儿错误？我只是想让你知道，过去的就让它过去吧，未来才是实在的。”

他变戏法般拿出一枚戒指说：“这个求婚戒指，是我花了两千元买的，这是发票。虽然价格便宜点儿，但是小小，过日子要精打细算，我们还是把更多的钱留着养房、养车、养孩子吧！”

我哽咽着攥住那枚戒指，把自己送进葛小亮的怀里。阳光没命地挤进来，照耀着我和葛小亮世俗的、清贫的、快乐的小幸福。

其实，至今我仍然揣着一个秘密：割腕时，我并没有用力，但我必须像模像样地自杀一次。一个有羞愤之心的女人总是比不要脸的要可爱一些。我承认，为了挽救这份爱情，我使用了小计机。然而庆幸的是，葛小亮并没有离我而去。还好，一切都还来得及。我依然是处女，依然来得及把最好的东西给他……

吴玲热衷各种类型的算卦,35岁了依然乐此不疲。

中伏的傍晚,吴玲在一个网站里输入自己的生日时辰,结果很快就出来了。吴玲看得心花怒放,回身招呼正在厨房里忙碌的丈夫刘强:“快来看,快来看,这一卦说得有多准!”刘强一边拍着沾满面粉的手,一边从厨房里面跑过来:“说什么了?”吴玲得意地瞥了他一眼,胡声念道:“这一天出生的女士,在婚姻中会成为丈夫的依靠。怎么样,刘强,现在承认你依靠我了吧。”刘强撇撇嘴,转身就走,“我依靠你,我依靠你什么了……”吴玲继续翻网页,那边厨房里,刘强还在喋喋不休。吴玲暗暗地横了他一眼,嘟囔道:“肉烂嘴不烂的家伙。”

半小时后,刘强“咚咚”拍着书房门,闷声道:“吃饭了。”吴玲像没事人一样坐到餐桌前,新蒸的馒头面鲜个大,咬一口满嘴香,再配上最喜欢吃的醋熘土豆丝,她吃得满面春色。在一旁大口吃饭的刘强,看吴玲一直不搭理自己,耐不住性子说:“要是没有我,你连饭都吃不上,还说什么我指望你!”吴玲抹了一下嘴,灿然一笑:“嗯,还真得指望你呢,你就是咱家的男保姆!”

刘强张张嘴刚要说什么,吴玲立即补上一句:“还是可以提供性服务的男保姆。哈哈,我好幸福啊!”刘强一直绷着的脸立刻崩溃了,笑着在餐桌下踢一下吴玲,刚才的阴霾一扫而光,家里又是一派云开日出的晴朗。

刚结婚那几年,吴玲对自己的婚姻还是有过后悔的,她本科学历,公务员身份,相貌不错,却看上了高中毕业、工人身份的刘强。甚至她结婚多年后,一些心直口快的同事说起刘强时,依然认为他配不上吴玲。但这段看似并不般配的婚姻,却有惊无险地维持了下来。

结婚10年后,家庭的格局已基



幸福的婚姻并不是一座围城,而是一个大写的“人”字。其中,她是那一撇,他就是那一捺,两人互相支撑,少了谁都不行……

文孙东

## 幸福婚姻中的一撇一捺

本稳定,她和刘强走的是女主外男主内的路线。其实,刘强并不认为吴玲比自己强多少,但身在小城,公务员总是比工人强一点。有些事,吴玲一出头,立即就解决了,而刘强出面,则没什么人买他的账。

更重要的是,吴玲不擅厨艺,而刘强天生对家务事有兴趣。刚结婚时刘强惯着吴玲,什么也不让她做。两三年之后,甜蜜期过了,吴玲已经养成油瓶倒了都不扶的习惯,刘强再

想逃离厨房已经不可能了。尤其是有孩子之后,孩子和吴玲都很刁,只吃自家蒸的馒头,刘强天天蒸馒头,技术也芝麻开花节节高。

但是吴玲不但不感恩,却说什么刘强要依靠她,这让刘强好不郁闷。他马上就奔四了,再不折腾折腾,这一辈子真的就交给厨房了。想起哥们撺掇他一块儿经商的事,刘强犹豫的心突然坚定了。

第二天,他试探地和吴玲说起经商的事,吴玲强烈反对:“你根本不是那块材料,咱家也没有那么多钱让你陪。”吴玲的嚣张一下子激怒了刘强,难道真被她看扁了?他一赌气,迅速停薪留职,和朋友做起了生意。

最近几年,刘强所在的小城钢管业发达,很多人昨天还是平头百姓,今天就呼啦啦开着小车了。发财的欲望刺激着刘强,他跟在朋友身后,东奔西跑,一个月下来,整个人显得憔悴无比。

吴玲在他出门半个月时打过一次电话,气已经消了。一个月后,刘强抽个空跑回家。一进门,冷冷清清的房间让他鼻子一酸。吴玲和孩子都没在家,刘强挽起袖子钻进厨房。两小时,隔着窗子就听到了吴玲和孩子

惊喜的大叫。孩子直奔丰盛的餐桌，吴玲则一头扑进他怀里，捶两拳，又呜呜地哭起来。吃着饭，看着有些消瘦的吴玲和孩子，刘强心里那发财的梦几乎要破灭了。没想到，吴玲却鼓励他坚持下去。她的话让刘强心里满是酸酸的感动。他忽然发现，吴玲真的是好多优点。

在外头混到第三个月，刘强还是卷起行李回了家。吴玲用手指点了一下他的脑门，得意地一笑：“以后还是指望我吧！”

4 后来，刘强的单位越来越不景气。2010年，吴玲的工资涨到3500元，而刘强的工资则从每月2500元锐减到1600元。吴玲理解丈夫，没有任何埋怨，但刘强偶尔看到昔日的朋友一个个发达起来，心里难免不平衡。倒是吴玲每每劝他：“幸福指数和金钱不完全成正比，现在咱家一不缺吃，二不缺穿，挺好的。”

大学同学聚会，吴玲和另外三个女同学都携老公出席。这些同学的老公，数刘强的社会地位最低。出席之前，刘强本来拒绝参加，吴玲却一拍他的肩膀：“老大，自信点！”

那顿饭吃得气氛热烈，三个女同学的老公和吴玲天文地理地神侃，而刘强则和那三个女同学热火朝天地探讨做菜。分别时，穿金戴银的三个女同学，齐齐地趴在吴玲的耳朵边，一个劲地夸吴玲有福气。

望着人家的轿车绝尘而去，刘强挽起吴玲的手问：“你真的不在乎我不如他们吗？”吴玲将头靠在刘强的肩膀上：“作为男人，你可能不算什么拔尖的人才；但作为老公，你比那些人都模范。所以，总体来说，你一点都不比他们差。”听到老婆如此夸奖，刘强非常感动，给了妻子深深一吻。

5 吴玲没想到自己的话还是刺激了刘强。几天后，刘强将准备开一家

馒头店的想法告诉了吴玲，她吃了一惊。刘强解释说：“小生意不需要投资太多，我的手艺你也知道，现在人们都喜欢吃家常馒头，肯定有市场。只是……”他看了一眼吴玲，“我担心别人笑话你，说你老公做这种小生意。”

吴玲怔怔地看着刘强，眼里忽然噙满了泪水。她一直小看了自己的男人，在刘强心里，从来都没有放弃过男人的责任和雄心。

她忽然明白，丈夫才是这个家真正的大树。

日子果然越来越好。刘强的馒头渐渐在小城打出了名气，他现在每月的收入比吴玲都要多。吴玲心疼刘强天天早出晚归，也开始试着做点家务。

相濡以沫的生活终于让吴玲明白了个道理：幸福的婚姻并不是一座围城，而是一个大写的“人”字。其中，她是那一撇，而刘强就是那一捺，两人互相支撑，少了谁都不行。

## 她们问：究竟什么魔法能让你的皮肤如此紧致光滑？

金盟征文

如果有人问：有谁能做“黄脸婆”？相信绝对没有哪个人搭理他。毕竟一张暗黄甚至长斑的脸，怎么看都显得憔悴和老气。而拥有白皙紧致的好皮肤才是所有女人的追求。然而，照照镜子，才发现自己常常不是那么回事，才30出头的就脸色暗黄，皮肤干燥，毛孔也变得粗大……看起来自己一下子就老了有10岁。

自从被提拔为部门经理后，就越发忙碌，常常需要付出熬夜加班的代价，几乎每天都带着一脸疲惫回到家，再加上长期便秘，导致脸色越来越黄，皮肤变得越干越燥和粗糙，无论用什么高级化妆品也遮挡不住，不仅影响了我的心情，也严重丧失了我以往的自信。

认识金盟是缘于一个朋友用金盟减肥成功，我在惊讶她瘦了许多的同时，也发现她的皮肤也变得白皙起来。她告诉我，她用金盟减肥产品在很短时间内就减去10公斤，随后又用了金盟肌肤套装，皮肤就变得这般好了。我兴奋起来，马上登录金盟网站查询，得知金盟产品全部以中草药为原料，没有任何化学污染，这样的产品最适合我，它的有效成分富含抗氧化作用是维生素C和E的400倍，能迅速改善暗沉、松垮肤质，令肌肤紧致嫩白。真的有这么好的产品吗？

我带着心中的疑问再一次向那位朋友求证，她说周围的朋友用了都不错，没有一个人没效果的。我立即

购买了，才用了第一周，肌肤就变得洁白白皙，两个月不到，困扰我多年的便秘解决了，皮肤也从内到外发生了质的变化，不仅变得白皙，而且红润有光泽，一时间，所有的自信又重回到我的身上，工作效率大大也提高了。现在常常有人问我：究竟什么魔法能让你的皮肤如此紧致光滑？我总是忍不住告诉她们：金盟产品不光减肥好，美容容颜也是很棒的！

真情互动 天天有奖 哈尔滨 晓霞

### 给你的皮肤减龄20岁

怎样判断金盟护肤产品的效果呢？其实很简单，你只要半边脸用金盟，另外半边脸用其他化妆品，每天2次，3次后看一看哪半边脸更白、更嫩、更洁净，你就知道哪个产品对你更有效。

金盟内外用嫩肤白活力组合，永远不做黄脸婆：

1. 粗糙的皮肤变嫩、变滑；
2. 灰暗的肌肤变光泽、靓丽、白皙；
3. 收缩毛孔，去除暗疮和暗疮印，黄褐斑逐渐消褪。

无数个使用金盟的女性，奇迹般做到了：一年中皮肤仿佛年轻了10岁~20岁。当你用金盟后，皮肤变得又细又嫩又白时，你有理由相信，金盟是有效的；当你30岁了，还有20岁的皮肤时，你会更加相信：到50岁的时候，你一定能保持30岁的皮肤。

最新推出：防晒修复组合，特别适合上网、用电脑、看电视一族。



服务热线  
130-2150  
400-888-888

上海：021-65148863, 55570161 广州：020-87391289 在线咨询QQ: 80150989, 121837292  
地址：上海市虹口区大连路1079号1303室 邮编：200086 广州明月一路12号市妇联大厦1604室 邮编：510600  
MSN/Email: jinneng@jinneng.com.cn 欢迎有实力的美容院或经销商加盟：021-65798287 短信咨询：13321992789  
郑重声明：本公司官方网址为www.jinneng.com.cn

# 爱因斯坦背后的女人



年轻时的爱因斯坦

她是匈牙利塞尔维亚族一个农民的女儿，欧洲第一个学习数学的女大学生，从小聪明好学，有很高的数学天分。

在苏黎世，她结识了他，两个人是同班同学，都有很高的数学天赋。他们一起学习，一起研究数学，一起吃饭，一起散步，怀揣着美好而盛大的梦想——成为一流的青年科学家！

青春正好，又志趣相投，他们很快就相爱了，成了一对形影不离的恋人。

热烈的爱情占有了生命中绝大部分的时间和精力，两人只愿享受花前月下，慢慢荒疏了学习。1900年，他的考试成绩仅仅是中等，她未能通过考试。正当她准备参加补考时，一件意外的事发生了——她怀孕了。

为了爱情，她毅然放弃了学业，回到父母家，为他生下了第一个孩子。可惜的是，这个女儿一生下来，就有些精神障碍。她一个未婚女性，独自带着个病孩子在乡下，生活的艰难可想而知。后来，这个叫里瑟尔的孩子终究是夭折了。她克制着失去女儿的悲痛，收拾行装打算去找他，尽管他从来没有见过这个女儿。

孩子死后，她的家人开始强烈反

对她和他交往，理由是这是个不负责任的男人。陷入感情漩涡的她，完全失去了理智，不顾家人反对，来到了他的身边。1903年，他们正式结为夫妻。

结婚后，为了支持他的数学研究事业，她放弃了自己的事业和研究，成了他的贤内助。为他生孩子做饭。一年后，他们的儿子出生。为了赚钱维持生活，她开了一所大学生家庭旅



米列娃和爱因斯坦

馆，等待她的，更是无尽的操劳。然而，女人的心，无非如此，只要有爱，就是美满的。

很快，在她的帮助下，他到了专利局工作，成了三级专家。他对朋友和亲友说：“我需要我的妻子，她能帮我解开数学上的难题！”在她无微不至的照顾下，他得以安心研究数学，一年时间里就发表了五篇引起自然科学革命的论文，一跃成为科学巨星，命运发生了巨大的转折。

面对他取得的成绩，她骄傲地告诉朋友：我们完成了一项重要的工作，它能让我的丈夫一举成名。

她以为可以开始享受美好的爱



米列娃

情和生活了，可是，他却开始和不同的女人传出桃色绯闻。她悲痛欲绝，在孤独中独自承担着爱情的无常和他的绝情。

1916年，他跟表妹相爱，给她写信要求离婚，声称找到了真正的爱情。这对于已经陷入经济困顿中的她来说，无异于一个晴天霹雳，她亲手将他送上了云霄，而今，他要自己飞了。

三年后，两个人正式离婚。

第一次世界大战期间，她一直带着孩子们生活在苏黎世。为了给小儿子治病，她花光了全部积蓄，后来，只能靠教钢琴维持生计，几乎过着隐居的生活。1948年，这位坚强的女性在苏黎世的一家医院与世长辞。

而他却在柏林娶了第二个妻子。后来，又有了第三个、第四个女人。

她是米列娃，爱因斯坦的第一个妻子。而她说说的他们共同完成的重大工作，就是著名的《相对论》。

自从和爱因斯坦离婚后，为了配合巨星这种近乎完美的魅力，人们一直试图忘记这个女人。在爱因斯坦的传记中，作家们一直将她说成是一个让爱因斯坦过着地狱般生活的女人。爱因斯坦本人，也从不说起这段经历。

她的一切，都被巨人科学家的光环给抹杀掉了，她成了他背后的一片阴影，再不曾出现在阳光下。



下班回家，老公殷勤地迎上来，把一双柔軟的毛拖鞋递到我手上，嘘寒问暖，一脸的关切。从未受过如此礼遇，我有些受宠若惊。

换了居家服，要去厨房做饭，才发现餐桌上已摆满了我爱吃的菜，活色生香，而且还开了红酒，花瓶里插着我喜欢的白色百合。整得这么有情调，我不免心生狐疑。从前老公下班回家，都是坐在沙发上，翘着二郎腿，不是看报纸就是看电视，今天怎么太阳从西边出来了？

翻翻日历，既不是我生日，也不是我们的结婚纪念日，因何搞得这么隆重？再看老公，低眉顺眼，柔情蜜意，不停地给我夹菜。俗话说，礼下于人，必有所求。且看看他有什么花样。

果然不出所料，酒至半酣，老公掏出一张 A4 纸递给我说，我想跟你签份协议。我心中一惊，该不会是离婚协议



低  
成本

## 吵架协议

他急了，跟我吵了起来，任我怎么解释都听不进去。我气极，摔烂了书房里古董架上那些真真假假的宝贝，什么清代的玉盘，明代的瓷罐，当然都是仿制品，统统不在话下。他心疼地抚着一地的碎片，片刻之后冲过来，我以为他要动手，来了个先下手为强，伸手在他脸上挠了两道。他呆住了，想不到我会下此狠手。我自知理亏，收拾东西离家出走，去了另外一个城市的闺蜜家躲难。

多日之后，战争停歇，怒火烟消云散，想到对方的好，心中有些牵挂，不知他是胖了还是瘦了，想主动回到老窝，怎奈“闺蜜”执意要让他来接我，当她的面向我赔礼道歉。他居然很给我面子，买了花送给我的朋友，又请她吃饭，堵了她的嘴，才和我一起双双携手打道回府。

回到家，仔细算下这次吵架的成本，不算不知道，一算吓一跳。他的家传之宝当然是无价的，仅那些清代的玉盘、明代的瓷罐，在市场上买的时候就花掉几百块呢；他的脸被我抓了两道血印，结痂之后惨不忍睹，所以他请了半个月的假，伤好之后才去上班，被扣掉半个月工资不算，还被扣掉奖金补贴之类；就我而言，损失

吧？这家伙什么时候悄悄销了我的后路，生了外心呢？

唉，我叹了口气，天要下雨娘要改嫁，挡是挡不住的。怀着一颗视死如归之心，我把那张纸接过来，上面赫然写着“低成本吵架协议”，清清楚楚地列着一二三：第一条，吵架时不准摔东西；第二条，吵架时不准用暴力致使对方受伤；第三条，吵架后不准离家出走。

我松了口气，只要不离，签什么协议都成。狠狠心，闭着眼睛刚刚签了我的大名，协议从此生效。

谁知协议签后，老公立刻翻了脸，一副公事公办的嘴脸，声称以后谁如果违反了此协议，按规定处罚，除包揽所有家务，每天晚上还要给对方洗脚。

天，我可不想踩到他的尾巴上，为了避免被罚，我尽量小心谨慎地避开雷区，力争不主动挑起事端。

自结婚后，二人世界里的战争频发，大吵一三五，小吵二四六。最严重的一次，是因为我打扫书房时，不小心把他的家传宝贝——一个精致的玉马碰落到地上，摔个粉碎。

更大，不辞而别跑到另外一个城市，被公司开除了不算，还在女友家白吃白住，但路费总要自己出的，来回一千多；老公来接我，路费又花掉一千多；送闺蜜礼物，请闺蜜吃饭，又花掉一千来块，好不容易才把事情搞定，把我接回家。

这一场架吵下来，精神损失不算，物质成本就失掉了几千块啊，个把月来这么一次，这日子还怎么过啊？

老公夜里不睡觉，苦思冥想，终于想出一条妙计，和我签署了一份低成本吵架协议，用来约束双方的行为，特别是行为失控时，拿出此协议还真管用。

有一天，因一件小事又吵了起来，我刚想把手里的茶杯茶碗往地上扔，他不怒反笑。“摔啊！别说我没提醒你，你摔了，就要包揽所有的家务，还要每晚给我洗脚。”他摇头晃脑，“那滋味一定很好，有美人洗脚，一定是神仙的享受。”

我忍不住笑了，把茶杯茶碗轻轻放在桌子上，回击他：“别臭美了，我才不上当呢！”

生活在同一屋檐下的两个人，不吵架是不可能的，勾还有碰碗的时候，更何况两个大活人？如何把吵架的成本降至最低，才是当务之急。伟人说，要文斗，不要武斗。两个人吵架，斗斗嘴就行，也是一种乐趣，千万别和自己过不去。东西摔烂了，还得去买；婚姻摔烂了，就无法修补了。

## 她想留下“幸福记忆”

“钟蕾，这是你儿子吴晨晨的出生照和满月照。晨晨现在已经4岁零23天了，你不要忘记哦，他出生于2009年8月27日凌晨3时50分……”钟蕾握着一台数码摄像机，对着自己和一摄影集拍摄，她想让自己记住以往的“幸福生活”。

钟蕾毕业于南京林业大学，原本有个幸福的家。不料2009年5月27日早上，她正在洗漱时，突然眼前一黑，什么也看不见了，过了好一会儿才渐渐恢复正常。当天上午，丈夫吴照军陪着她去了泰州市人民医院检查，医生诊断她患上了脑瘤，而且部位非常特殊，在丘脑下部，并与一条大血管相粘连。医生神色凝重地说：“多数患者是可以做手术摘除肿瘤组织的，但钟蕾的病灶位置却不宜手术，否则可能会带来更大的不确定性危险……”接着，夫妻俩又前往上海华山医院复查，诊断结论一模一样，两个人一下子如坠冰窖。

随后，钟蕾住进了泰州人民医院，治疗两周后未见效果，只得暂时回家休养。

# 有一部刻满了爱

◎文/依然

不做手术，肿瘤永远不会消失；做手术，她就可能死在手术台上或成为植物人……在家的日子，钟蕾用大把时间来思考做手术与不做手术之间的利害关系。

刚开始，钟蕾还坚持做些家务，但很快便开始出现明显的记忆障碍。一天，婆婆午睡，她打开煤气灶烧水，结果忘得一干二净。后来，锅的塑料手柄被烧化，婆婆被烟呛醒，跑到厨房查看，才避免了一场火灾……晚上，钟蕾搂着丈夫泣不成声：“照军，我正在一点点失去记忆！也许哪一天，我突然间就不认识你、不认识儿子、不认识所有的亲人了……”

第二天，吴照军又陪钟蕾去医院检查。医生说：“丘脑下部中线结构及间脑系统与记忆功能密切相关，看来瘤体已经开始损害她的神经细胞了。随着瘤体的增大，情况会更加严重，她可能会完全失忆。”

这天是儿子晨晨4周岁生日。吴照军下班后买了生日蛋糕，可钟蕾却以为是买给自己的。吴照军不忍说出真相刺激她，但儿子还是说了出来。自己竟连儿子的生日都记

不起来了！钟蕾无法原谅自己，更无法想象当有一天她所有的记忆都消失殆尽时，活着还有什么意义。

正当钟蕾难过时，儿子吵着要看《喜羊羊和灰太狼》。突然，她脑子里闪出一个念头：家里有数码摄像机，趁着现在还算清醒，可以拍下一些东西，万一哪天失去记忆，或许可以通过它的提醒，重新想起往事；如果自己撒手人寰，也算是留给丈夫和儿子的一份纪念……

从那天起，钟蕾开始拍摄DV视频，并把拍摄下来的视频都存放到了电脑里，还给文件夹起名“失忆前的幸福生活”。

一天晚上，吴照军无意中发现了这个文件夹，打开一看，是一段段视频：“婆婆在做糖醋鱼”“儿子学会了玩滑板车”“我和照军的通信”……看着那些视频，吴照军泪流满面。妻子的那段“告别留言”，更让他不能自控。在那段视频中，钟蕾对着镜头说：“晨晨，如果有一天，妈妈永远地离开了你，你一定要听爸爸的话。你一定要好好读书，要做一个善



良、诚实的孩子。如果爸爸给你找了新妈妈,你一定要和爸爸一起爱她,这样新妈妈也会和我一样疼你、爱你……”

## 温馨视频将她唤醒

2010年1月3日早上,吴照军醒来时,发现钟蕾一动不动地躺在那里。送到医院一查,原来是肿瘤破裂,导致颅内大量出血。医生说:“这种情况下只能立即进行手术了!”

手术长达6个半小时。非常幸运的是,手术没有引起并发症,破裂的肿瘤被摘除了,淤血也被清理干净,钟蕾的生命体征还算稳定。“因为手术中有不可避免的脑组织挫伤,病人什么时候能醒来、能不能醒来都难以确定。”医生说。吴照军含着泪说:“只要她活着,我们家人就努力!”

10天过去,钟蕾可以撤走氧气瓶自主呼吸了,但对外界刺激依然没有任何反应,完全处于植物人状态。

吴照军放弃了工作,天天在医院陪护妻子。他查看了大量有关植物人护理的资料,给钟蕾做流食、喂饭、翻身、做肌肉按摩、清理大小便。虽然钟蕾对丈夫所做的一切没有任何反应,但吴照军相信她是有感觉的,所以只要一有机会,他就跟她讲家里的事情。

一天,晨晨哭着问:“爸爸,妈妈能听见你说的话吗?她怎么从来都不理你呀?”吴照军回答:“我们说什么话,妈妈都听得见,只是妈妈回答不了。儿子,你也要多和妈妈说话,这样妈妈才会高兴。”晨晨说:“那我们放《喜羊羊和灰太狼》给妈妈看吧。”儿子的话,让吴照军眼前一亮:自己怎么就没有想到呢?钟蕾手术前拍了那么多视频,那都是她最宝贵的记忆啊!

当天下午,吴照军就带来了电脑,给钟蕾播放她当初拍下的那些DV视频。于是,病房里开始响起钟蕾的声音:“照军说,我的手没有他的手大,我的心一动。于是,一只结实的大手和一只多少还有些羞涩的小手紧紧地握在了一起,一生一世的相伴,就从这一握开始……”

这是钟蕾手术前对着摄像机镜头,回忆着他们初恋时的心情。吴照军哭了,自己和妻子曾经的爱情多美好,只是因为生活忙碌,渐渐把这些美好的记忆冲淡了,要不是妻子用DV记录下这一切,他自己都想不起来了。那以后,吴照军不断将钟蕾拍下的DV视频在病床前回放。

吴照军也拍下一段自己的DV视频,放给躺在病床上的妻子听:“钟蕾,记得我们是怎么认识的吧?你们单位整修车间,我带人去施工,结账时认识了你……”

一个多月后,钟蕾出院回家。在家里,吴照军还在医院里一样,不停地播放着那些DV视频。儿子晨晨也要爸爸拍了一段DV:“妈妈,我已经会背30首唐诗了。不信,我现在就背给你听:白日依山尽,黄河入海流……”背着背着,儿子就咧开嘴笑了。

几个月过去,钟蕾的情况终于好转,脸色也红润了。

2010年6月26日晚,吴照军在给钟蕾喂饭时,发现她眼角流下两大滴泪珠。“钟蕾,你醒了,是吗?”他激动得连声音都颤抖了。第二天,吴照军把钟蕾送到医院检查后,医生肯定地说:“她对外界刺激有了明显的反应,继续坚持吧,会有奇迹发生的!”

## 爱的DV带来生命奇迹

此后,钟蕾的手脚在刺激下开始有了反应,头部也能转动了,还能配合着咀嚼和吞咽软食物。吴照军买来一辆轮椅,只要不下雨,就坚持推钟蕾出去呼吸新鲜空气。慢慢地,钟蕾脸上的表情开始丰富起来,看着视频,她神情特别专注,有时还跟着笑。

两个月过去,钟蕾可以表达简单的喜怒哀乐了。然而,问她过去的事情,她脸上还是一片茫然。但吴照军没有泄气,就算妻子把一切都忘了,自己也可以通过DV,给她重建一份生活经历,从童年直到现在。

于是,吴照军先按照时间顺序,翻拍了妻子童年的所有照片,并加了解说。根据岳父母的回忆,他还拍下了妻子小时候最喜欢去的地方,拍了她就读的小学和中学校园。然后,吴照军又来到南京林业大学,来到妻子当年住的宿舍和上课的教室,甚至还找到妻子当年的班主任于老师。

加上他们相识、相恋、结婚、生子的经历,吴照军足足拍下700G的视频内容。稍作剪辑整理后,他开始在电脑上反复播放给妻子看:“钟蕾,还记得这个小院子吗?这是你从小生活过的地方。看,这个手压井曾磨破过你的手,这棵杏树也是你亲手栽下的……”这条小路是你每天上学的必经之路,现在看起来有点儿陌生,因为当年是土路,现在修成水泥路了……”“18岁那年,你考上了南京林业大学,看看母校的教学楼、图书馆、法国梧桐吧……”渐渐地,看着这些画面,钟蕾已经能回忆起一些往事。

2010年11月16日,在观看他们相恋时经常去的溱湖公园时,钟蕾哭了。吴照军抓住她的手问:“你想起来了吗?”钟蕾轻声说:“风箏,我们放风箏。”吴照军激动得泪流满面:“你总放得比我高,我的那只还掉到了水里。”钟蕾抿着嘴笑了。

此后,钟蕾的记忆力恢复神奇地加快,甚至能连贯地回忆起过去的事情。

2011年1月初,吴照军专程带她前往上海复查,可喜的是瘤体没有任何复发迹象。得知吴照军光DV就拍了700G时,医生被感动了,称他创造了让失忆病人恢复意识和记忆的最好模式。

春节时,钟蕾已经能下厨做饭,像以前一样唱《贵妃醉酒》。5月初,一家影视公司希望买下钟蕾和吴照军所有的DV版权并改编成电影,他们爽快答应下来,希望更多的人能见证这一生命和爱的奇迹……

事情的发生还得由那根金黄色  
的长头发说起。

我出差回来，丈夫开车到机场接  
我。回到家换好衣服，他把已经煲了4  
个小时的汤端上来：“喝了汤，你去洗  
个澡，水已经烧好了。”看着我，我心  
里一暖。

淋浴器显示的温度正适合，我一  
边褪下上衣，一边打量洗手间。毛巾  
是新的，浴巾是新的，墙壁镜和浴缸  
擦得雪亮，我不由得俯下身来，四处  
搜寻着。为什么要

这么做？那一瞬间，  
我的举动似乎不受  
大脑控制。后来，我  
在浴缸和墙面的连  
接处，发现了一根

长长的金黄色弯曲的头发。奇怪的是，  
发现这根头发的瞬间，我居然有一  
闪而过的欣喜，仿佛辛苦劳作了一  
年的农民终于有了收获。但很快，那  
根金黄色的头发灼伤了我的眼睛，我  
的心沉入谷底。

证据摆在面前，丈夫没有申辩，  
他知道我不是那种愚蠢的女人。他告  
诉我那个女孩叫苏，他们在一起半年  
多了，第一次领她来家里过夜。

我在卧室睁了一夜的眼，丈夫书  
房的灯也整整亮了一夜。

黎明的时候，我终于睡着了。醒  
来时，丈夫上班去了，给我留了一张  
字条：“我们彼此都冷静一天，晚上再  
谈。对不起。”我收拾了一箱衣服和用  
品，打电话向单位请了假，让出租车  
把我拉到郊区一家宾馆门前，这里将  
是我暂时的栖身之地。

两天后，丈夫还是找到了我。看  
着他消瘦的脸，我伏在他的怀里痛  
哭。我用女人最软弱的方式表达悲  
哀。而后，我和丈夫长谈了一次，他  
一再地表明他不愿和我离婚。我上班，  
平静地做家务，过着家居生活。而丈  
夫呢，连最起码的应酬都推掉了。实  
在推不掉的应酬，他都会打电话回  
来，并让旁边的朋友或同事和我说几

婚姻也许  
就是一次次伤  
害，一次次懂得，  
最终一次次感  
动。

◎文/林芝

## 把情敌当镜子

句话，让我放心。

但在内心深处，我感觉某种东西  
已经彻底失去了，究竟是什么，我也  
说不清楚。在行为上，我开始有了“洁  
癖”，家具、地板统统被我擦得纤尘不  
染，频繁地换洗被罩、枕套、毛巾、浴  
巾，甚至窗帘都不放过。和丈夫同房  
后，我会马上去拼命地冲洗身体。我  
开始变得敏感，丈夫的一举一动都让  
我充满怀疑。他的自尊心终于在我的  
举动中渐渐毁灭，他不明白我究竟要  
做什么。

其实，我也不清楚自己究竟要干  
什么，我只知道日子让我过得支离  
破碎，而我的心变得苍老不堪。后来，  
我向丈夫提出要见苏，认真而坚  
定。他妥协了，说：“你要保证不激动，  
我就安排你们见面。”

在一个咖啡厅里，我和苏终于见  
面了。我看着她，她看着我。苏一开  
口便说：“你不要怪你丈夫，你们结婚  
这么久，生活状态就像抽屜，拉开、关  
上，里面整整齐齐地放着日常用品，  
除非抄家，否则到老也是一成不变  
的。这两年，你知道他喜欢什么新牌  
子的啤酒，你们一起去过电影院看  
电影吗？你为他打过领带吗？他是感  
觉生活太憋闷了，才寻找新鲜的。这种

状态下，即使他不碰到我，也会碰到  
其他女孩子，故事的发生不可避免。  
我和他在一起从没想过结婚，我知  
道他不能给我婚姻，我也不要。我有  
男朋友，最近我们正计划着要结婚。”  
我怔怔地看着苏，说不出一句话  
来。

后来，我大病了一场，住院期间，  
丈夫始终陪在我身边，给我擦脸，喂  
我吃饭，长时间地握着我的手，他爱  
怜的目光让我仿佛又回到了恋爱的  
时光。在他的目光里，我发现自己是  
那么的需要他，能够在困难的时候陪  
在我身边的只有他。我突然很恐惧会  
失去他，我发现自己对婚姻原来是这  
么依赖。

出院后，我们一起回到家，丈夫  
紧紧搂着我，我也紧紧地握着他的  
手，有一种要流泪的感觉。我在想，婚  
姻像什么呢，婚姻就像婴儿一样总喜  
欢用嘴去探知一切，有时候免不了误  
食危险的东西。婚姻中的我们往往会  
在一些意外事件中了解自己和对方，  
同时打磨自己和对方的棱角。只要坚  
持，你会在痛楚后发现你需要的另一  
半，就是那个曾经刺痛你的人。

婚姻也许就是一次次伤害，一次  
次懂得，最终一次次感动。

## 母亲的

## 三个拥抱

◎ 文 程 青衣

有时候,总是抱怨父母不够爱我们,其实那些深藏在他们内心的情感远比我们想象的要浓烈得多……



跪下了,请母亲原谅她不懂事的女儿。

第二个拥抱是我结婚的那天。早晨起来,妈一直来来回回地忙着,检查着我的嫁妆、婚纱和婚礼上要换的衣服,并且把我包里的红包又重新看了一次。我看到她魂不守舍的样子就说:“妈,你坐那里休息一会儿吧,有别人呢。”她整个人茫然若失的样子,好像丢了什么似的。

不一会儿,彩车来了。鞭炮响起的时候,我被人拥着上了彩车。突然,妈说:“囡囡。”我回过头去,看到妈一脸眼泪。妈伸出手来,紧紧抱住我,孩

子似的把脸贴在了我的胸前。

所有人都静默地看着我们母女。我们拥抱了多长时间?1分钟?10分钟?反正我觉得时间好长好长,直到眼泪冲掉了我的妆。

那一刻我才发现,我长大了,母亲老了,她越来越容易伤感,而且说过的话还会再说,刚做过的事马上就忘掉了。

十几年后母亲果然得了老年痴呆症。她总是一个人坐在沙发上听收音机,里面是嗲嗲呀呀的京剧,好像这时间是没完没了似的,就可以这么一直唱下去。我陪她的时间不多,因为要忙着自家的家,还有单位里的好多事情,所以我给母亲雇了一个小保姆。但母亲总是对保姆不满意,说她故意要浪费家里的油,说她买菜用的钱多。我每次回去后,她就要说这些给我听,有几次甚至还叫错了我的名字,我想母亲也许真的是傻了。

但有一次我带她去饭店吃饭,她向服务员要一个快餐盒,然后把所有糖醋里脊全放在了里面。我说:“妈,你这是做什么啊,人家都还没有吃呢?”

她看了看我说:“你们爱吃不吃,我家囡囡爱吃。”我的眼泪一下子就流了下来。从小,我就爱吃糖醋里脊,而得了老年痴呆的妈,依然没有忘记她的女儿喜欢吃糖醋里脊!她要给女儿带回家去。

第三个拥抱是在一个雨天。我一时大意忘了带伞,结果被雨淋湿了,进家门时简直成了落汤鸡。妈看到了,一下子就冲了过来,然后抱住我,为我裹上毯子。她就那么死死地抱住我,看着我,说:“囡囡,谁让你淋雨的呢?”

我像小孩子一样,被母亲紧紧地抱了好长时间,直到浑身暖和了过来,母亲又去听京剧了,我在旁边发了好长时间的呆,直到眼泪掉下来。

母亲的三次拥抱,我想,到死,都是最温柔、最让我感动的拥抱。那也是人世间,最美的拥抱。

小时候,我一直觉得自己和母亲是有隔阂的。她是医生,最重要的是她的病人。我的记忆里,她永远在医院,或者随时准备着有人打电话来就走。我什么时候梳成了小辫子,什么时候来了例假,什么时候和男生有了第一次约会,她并不清楚。

母亲永远是忙的,她的忙让她忽略了我。我曾怀疑自己是个多余的小孩,如果不是有耐心和温存的父亲,我真想离家出走了。

17岁的时候,我爱上了一个男孩子,他是个画家,比我大5岁。我是背着母亲和他交往的,因为他名声不太好,有人说这个男孩是流氓,可我就是喜欢他。事情终于被母亲知道了,她勒令我立刻和他分手,然后把反锁在了家中。

叛逆的我怎么会听她的话呢?当男孩来找我时,我跟他跳窗私奔了。

坐着火车我们来到了西安,我把从家里偷来的钱几乎全花光了,当时只沉浸在无比的兴奋之中,在西安看了兵马俑、大雁塔,钱没有的时候我们才回来。

那时根本没有想到家里会怎么样,只想跑出来,反正就是想逃开那个家。

回家的路上碰到邻居,他们说:“快回家吧,你妈都快疯了。从你走后就上班了,头发都白了。”我跑回家,看到了妈,妈的头果然白了。从前总说一夜白头,原来竟是真的!

妈看到我,先是后退了一步,很惊讶的感觉,然后就冲了上来。我以为她要打我,赶紧往后一躲,妈扑了个空,又反过来一下子就抱住了我。

她“哇”的哭了:“我的女儿啊,妈以为你生妈的气不再回来了啊!我的女儿啊,我以为你死了啊!”

我吓坏了,没想到妈一个高级知识分子说这么俗的话,她就那么紧紧地抱着我,一直抱了很久很久。

我印象中妈根本就没有抱过我,这个拥抱让我心酸起来,我“扑通”就

部门里有个年轻的女孩好多天没来上班了，没请假，电话也打不通。曲小婉有些恼，她找了与那个女孩相熟的同事让她转告，如果女孩再不来上班那就来办离职手续。

对面的人有些迟疑，说：“她失恋了。”接着又补充了一句，“据说那人是有家室的。”也许这根本不能作为无故旷工的理由，但曲小婉竟然沉默了下来。

其实她已经很久很久没有去想过程起，很久很久没有去回忆那个20岁的傻姑娘曲小婉。6年的时光在她的身上有一些改变，她开始学着用

话时不露声色地替她圆了过去……他用细枝末节的方式对她好，旁人不会注意，但曲小婉会。

会议中的一天，曲小婉的胃突然疼了起来，注意到的人只有程起。他关切地走到她身边，说你去我的房间休息会儿好了。他的酒店房间就在楼上，28楼，电梯徐徐升上去的时候，曲小婉的心有种说不出的忐忑感。其实是知道会发生些什么的，其实她也可以躲开的，但她没有躲。

从28楼看夜景很盛大，灯火如萤火虫一样浪漫，墨黑色的天际上缀满了星星。那是曲小婉心里空前绝后

的一夜——那天，她把自己交付出去了。

她问过他爱不爱她，但她忘记问他，是不是能够负责？她犯了一个很严重的错误。

那些日子真的很快乐，她的身体像要抽枝，发出很多新鲜的枝叶来。他们在会后一起逛南京的夫子庙，他牵着她的手走在熙熙攘攘的人群里，回头冲她笑的时候，就像一个很好的男朋友。他没有说过要和她谈恋爱，但他们不是已经在谈了吗？

她给他的，是她这个年纪的朝气和活力，大笑，大声唱歌，蹦蹦跳跳。20岁的她有少女一样的美好，也有着女人一般的风情。恋爱，和一个喜欢的男人，然后结婚，天长地久，地老

## 我们都曾是“傻”姑娘

◎文/梅吉

一个手臂的距离与人握手，也开始用一颗设防的心待人处事。这不能说她世故了，而是聪明了，聪慧的女人才能去识别好男人和坏男人。

只是在遇到程起的时候，不是她的26岁，而是20岁……

游戏应该是看规则的，只是她不懂

那个晚上曲小婉去探视了那个失恋的女孩，然后提到了自己的20岁。“如果能够找到当年的自己，我一定会对她说：‘一定一定不要爱上那个人。’”这便是曲小婉的开场白。

程起是从武汉出差到南京的，开一个会议，负责接待他的人便是曲小婉。他其实并没有太出彩的地方，光洁的额头淡青色的下颌，穿着标准的白色衬衣，很稳健的身材。那时候，曲小婉才参加工作，谨言慎行，微微颤颤，生怕在哪里出了错。倒是程起三言两语就让气氛轻松了下来，他在开会的间隙跟她聊天，在用餐的时候很绅士地替她拉椅子，在她冒失地说错

允许自己犯一次傻，是为了让我们再也不去犯傻。是的，每个女孩都有一段傻姑娘的时期，比如曲小婉，比如宋小婉，比如如赵小婉。但重要的是，“小婉们”要自己学着成长，然后坚韧地面对这份扰的现实。



天荒。

只是他的会议结束了，他得走了。

他走后，曲小婉开始投简历。她把所有的简历都投向武汉，开始在夜里关注武汉的天气预报。游戏应该是有规则的，只是她不懂。那个时候的她怎么可能懂，这个男人，这个只是出差的男人，想要的只是暧昧，只是艳遇。他的心，不会留在这座短暂停留的城市，更是不会被曲小婉留下的，就算她年轻漂亮，天真烂漫。

## 爱情就像是UFO

谈论的人多，见到的人少

许多年以后，曲小婉听过这样一句话：爱情就像是UFO，谈论的人多，见到的人少。

她从话里有了一些领悟，其实更深的领悟应该是现实给她的吧。现实是一块从空中抛下来的雪糕，不是融化就是摔得粉碎。

程起刚走的那些日子，曲小婉给他打电话。他很忙，总是忙。他说你等会儿，她就等。曲小婉买了一百块钱的IC卡，在电话亭那里蹲一会儿，站一会儿，靠一会儿，然后再给他打电话，她还说忙。

那时候的曲小婉多单纯呀，就听不出他的敷衍，听不出他的借口。她相信他就是忙，所以等了又等，满心的柔情。

有一天，曲小婉在公司去的路上被鹅卵石绊倒，结结实实地摔在地上。就像一个向家长告状的孩子去给程起打电话，她想说她摔疼了，但她听到他那边有女人的声音。她笑着问：“你在干吗呢？”他说：“我开车呢，送老李上班。”

他的语气滴水不漏，但曲小婉的心顿时变成了一个洞。那天她蹲在马路边，一直哭一直哭；她没有去公司，无故旷工。有一个可爱的小女孩在路过哭泣的她时，递给她一个棒棒糖，她举着糖，却明白心里的忧伤是怎么也

安慰不了。

她应该怎么办呢？她也不知道。

曲小婉还是在7月时去了武汉。

那是武汉的盛夏，40摄氏度的天气热得人很郁闷。她走在陌生的街道，看长江大桥和黄鹤楼。程起提到过武汉的热干面，他说卢巷那家老字号的芝麻酱才正宗，她找了几条街终于找到了。

吃第一口的时候她就吐了，原来她吃不惯。咸、香、腻，不知所云。

她就坐在那碗热干面前发呆，有个男人很殷切地问她：“你是不是不舒服？是不是中暑了？”她没有吭声，紧紧地抿着嘴唇，手蜷起来。她已经告诉过自己，以后遇到像程起那样的男人，她会有多远就躲多远。

为什么来武汉？为了一个说法吗？她给他打电话，他说在忙。说的时候她看到他一手拎着老婆的小坤包，一手放在她的腰上。他看上去真是个好丈夫，耐心，仔细；他会指着模特身上的衣服让老婆试，用一口湖北话询问是否打折。她就跟在他的身后，从一个柜台到另一个柜台；她泪流满面，却没有勇气上前。

他和老婆转身的时候正撞上她，他的身体一滞，眼神有些慌乱，但还是继续往前走，擦身而过的时候，时光在不停地翻，哗啦哗啦，很破碎，很斑驳。

她始终没有回头，但他不知怎么又折转了回来。大概是想要知道她的意图，他害怕了。他满头大汗，脸红筋涨，指着曲小婉说你以为你是谁？

她还想起，他在他的床上吃橘子时，他那么温柔地俯身下来，她含着橘子睁着眼睛屏住呼吸，而他用唇裹住她的唇，还有她唇里的橘子。他说，你知不知道你多可爱，可爱到了我想吃了你。

是的，他真的吃了她，吃掉了她身上那天真那单纯那青涩的一部分。那天程起就在商场的消防通道里对着曲小婉劈头盖脸地指责。他没

有武器可以砸过去，她索性跳起来连声地咒骂他：“我鄙视你我鄙视你我鄙视你……”

除了鄙视还能做什么？还有，她在武汉的宾馆里，痛哭了一场。

曲小婉在武汉逗留了27天。她开始了她的复仇计划。后来也想过，这些所谓的“复仇”其实不过是小孩子一样的恶作剧，她只是不甘心，只是方寸大乱。

她在夜里的时候去他住的小区，找到他的那辆标致车，喷很多的颜料，把他的车涂得乱七八糟。她一边笑一边抹眼泪，像个神经病。她去找开锁匠开他家的门，不过是说忘记带钥匙了再给他一百块，对方二话不说地开了门。她把他的盐换成白砂糖，把他家的红酒倒光换成可乐，把他家的牙膏换成鞋油，还把他的鞋底弄脏……

她没有招数，没有技巧。她只是很想要做一些什么，让自己不那么难过。

那个时候的曲小婉还太小，20岁的她才从菁菁校园里出来，她不明白这些。后来终于明白了，好在，不晚。

## 原谅自己犯一次傻

是为了让我们再也不去犯傻

再后来所发生的故事里，已经没有什么程起了。但其实也有着丝丝缕缕的前因后果吧。曲小婉到底没有做出太“严厉”的报复。她放过了那个男人。他在那些恶作剧里已经猜到了是谁，他给她打电话，语气出奇的温和，说：“既然来了武汉，我带你转转。”

他们去了东湖，这是武汉出名的景点。那些波光粼粼里，她觉得有冰块啦啦啦啦地撞击着她的心脏。

他知道吗，她真的爱上了他。她曾经那么想要占领他的生活，但现在在武汉这座城市里，她觉得不安，是因为陌生，是因为不得要领，是因为无助感……她到底是个自尊心很强

的女孩。她不再允许自己轻蔑下去了，再去做那些无所谓的事，她会连自己也看不起。

她提议去坐船，是那种小小的竹筏船，船家在前面划着竹筏，绕着东湖行一圈。他掏出一张银行卡给她，说：“小婉，里面有些钱，你回南京去吧。他真是一个软硬兼施的男人，他以为她的纠缠是为了这。”

她伸出手接过银行卡，然后又轻轻地一松。卡落进湖里的时候，程起想伸手去捞，那个电光石火的瞬间，曲小婉一边大笑一边推他一把。船剧烈地摇晃了两下，他摔进湖里的时候发出很大的响声，溅起的水花湿了曲小婉的脸。她趴在船沿上使劲地笑，笑得喘不过气来，笑得肩膀剧烈地耸动，笑得心脏紧紧地缩了起来。

程起从湖里爬起来的时候，湿漉漉的，但他什么都没说。他想从荷包里掏出烟来抽，却发现没有办法点燃了。那一刻他的脸上都是颓败，曲小婉的脑海里有了清晰的三个字：结束了。

曲小婉回了南京。后来又去过武汉，是因为出差，但她再也没有见过程起。有些人是真的要忘记的，因为他不配被记住。

曲小婉越来越干练稳妥，她在工作上兢兢业业，在处理人际关系时谦虚谨慎。她一点一点地变化着，从一个傻姑娘到成熟的女人。她没有一蹶不振，谢天谢地，她从那次重创里站了起来。

她把自己的这段经历告诉那个失恋的女孩。女孩沉默了一会儿，然后睁着一双湖水一样的眼睛对她说：“我知道该怎样做了。”

那天晚上曲小婉对她说的最后一句话是：“允许自己犯一次傻，是为了让我们再也不去犯傻。”是的，每个女孩都有一段傻姑娘的时期，比如曲小婉，比如宋小婉，比如赵小婉。但重要的是，“小婉们”要自己学着成长，然后坚韧地面对这份扰的现实。

【起点秘笈】

## 将救生圈丢掉

◎文/苗向东

胡立阳小时候有很强的好奇心，喜欢刺激、冒险。他五六岁时就会游泳，自认为泳技高超。他常听说有人在海边被浪卷走，却不相信自己会碰上那回事。终于，他十三岁那年决定到大海里去大显身手。他抱着一个很大的救生圈下了海，由于那时是退潮，他没料到海浪的力量有那么大，很快就把他带出去了。不一会儿，他已经离警戒线一两千米远了，沙滩上的人看起来小得跟蚂蚁一样。他使劲地想游回岸边，但由于是退潮，加上套在身上的救生圈实在太重，根本就游不动。几经挣扎，他发现自己被海水越带越远。当时天色渐暗，身边四下无人，风浪渐大，他有些慌了，心想：难道自己要葬身海底喂鱼了吗？想到此，他忍不住哭了起来。

哭累了，还得想办法啊。只有两种选择：要么抱着救生圈，被动地等待奇迹出现；要么丢掉救生圈，靠自己的力量拼命游回去。可是丢掉救生圈，若游不回岸上，又没人来搭救，怎么办？但不丢掉救生圈，他动不了，就只能坐以待毙！在刹那间，他做出了一个生死攸关的决定——将救生圈丢掉。

把救生圈丢掉之后，他立刻就哭了，因为救生圈很快就被退潮的浪带走了。他只有靠自己的力量，拼命往岸边游。之后，浪一退，他就游到水下，以缓慢的速度在水下拼命地游；浪一来，他就冒出水面，借助浪的助力前进。就这样游游停停，当感到无力时，他不断鼓舞自己要驱除内心的恐惧。他想，来海滨浴场不就是为了享受游泳的乐趣吗？怎么现在一落到海里，就哭哭啼啼了呢？眼前一大片海水，不正正好可以施展自己的泳技吗？随后，他的身体慢慢放松了，虽然仍游得吃力辛苦，但陆地已经触目可及。就这样拼命游了两个小时，直到天色已暗，他才终于游到岸边。回头一看，救生圈早已消失在黑漆漆的茫茫大海中。当手碰到沙滩的那一刻，他瘫倒了，同时喜极而泣，劫后重生的感觉令他永生难忘。

这是一次生死攸关的赌博，他庆幸当时做出了正确的抉择，不然自己可能也跟救生圈的命运一样了。事后，他曾与许多朋友讨论他当初的这个选择。大家都说他当时疯了，因为有了救生圈，等于没有了希望。但胡立阳清楚，自己是对的。

这次死里逃生的经历，对胡立阳日后的性格产生了巨大的影响。他往后不论在求学还是工作中，始终奉行这样的座右铭——成败往往在一念之间，凡事皆应当机立断。

后来，他进入了华尔街，不断领教到“股海”的可怕与无情。当发现行情的走向与预料不同，一定要做出“丢掉救生圈”的决定，千万不要以为暂时“止损”就是放弃了希望！不幸遇上“退潮”，他总会勇于认错，并立即做出果断的决定，将手中的股票全部抛掉。

就这样，他成了全球最受欢迎的华人投资理财专家，被誉为“亚洲股市教父”。





我给前夫打电话：“孩子上初中了，我想买辆车。从幼儿园到小学我骑车带了他8年，现在他长大了，我实在带不动了。但我的工资你也知道，你看看你是出买车的钱还是每月给我们拿养车费呢？另外，孩子上了初中，各种费用都增加了，你每月500元抚养费不大够了，你看看你是不是应该加钱？”

电话那边，他有一分钟无语，大概是错愕吧？随即我便听到了他嘲讽的语气：“你怎么变成这样了，一开口就是钱钱的，你什么时候成了一个爱钱的俗气女人了？”

我微笑道：“因为我终于想明白了，既然已经没有人可以爱了，我干吗还爱不爱钱？你说说那些没用的话，这钱你给不给吧？”

这是离婚10年来，我第一次跟他开口要钱，并且要得如此直接坦白，如此理直气壮。

为什么不呢？没有了爱，有钱也是很好的。我用了足足10年的光阴才懂得了这个道理。

是的，我曾经是那样一个骄傲而自尊的女子。我什么时候变成爱钱的女人了？

往事如烟，俱是沧桑了。

我认识他的时候，他在一家效益很差的国营军工厂工作。那时他挣的比我还少。工资低也就罢了，偏偏家还在外地农村，家里的条件可想而知，更谈不上有钱有房子了。

可是，我还是爱上了。

虽然不过是循着最寻常的相亲渠道认识，然而我们一

## 女人爱钱， 与尊严无关

没有了爱，有钱也是很好的。我用了足足  
10年的光阴才懂得了这个道理……

文/郭利

见倾心，仿佛彼此是对方寻找等待了很久的人，那种怦然心动的感觉让我一生难忘。

我是生长在城市的女孩，工作稳定，家境良好。知道了他的情况，几乎所有的亲人朋友都说你怎么能找这样的人呢？没有钱没有房子不说，老人还不在于身旁，将来有了孩子你得不到一点实际的帮助，到时候你就知道了，你将来一定会后悔的。

我那时候不以为然，是啊，我从来不是贪图钱财的女孩，并且我毫不怀疑地相信，有了爱就会有一切。而且他那么有才华那么有能力，终有一天他会成功的。住在租来的狭小插间里，我毫无怨言地陪着他过清贫的生活，对他远方的父母家人也是竭尽所能给予物质上的资助。

结婚两年，我们有了孩子，经济压力也随之越来越大。他离开了原来的单位，来到一家私营公司打工，经常加班工作，非常辛苦，但收入不错。看着一天一天增加的存款数，我们满怀欢喜地列出了很多向往的物品清单，憧憬着未来触手可及的幸福。

然后他被公司派往上海，一去两年。我独自工作带孩子，真是辛苦异常。两年中他的工



资是成倍成倍地涨,可再回来,人已经不是当年的那个人。承接着他吹毛求疵的目光言语,听着他毫不避讳的暧昧电话,我惶然发现一切都改变了。为了孩子,我忍了又忍,也许分离久了,感情疏离,慢慢就会好的。然而,无论是天真可爱的孩子,还是我们曾经深厚的感情,到底还是挡不住他离去的心。

终于还是离婚了。他再一次远走上海,追寻他的情人去了。

婚姻都没了,还要这钱何用? 擦干眼泪,在他面前,我那样的骄傲。我想自己是有文化有骨气的女子,纵然没有了爱,还有尊严,怎么能低眉跟他要钱?

我不顾亲友的反对执意要了孩子,对抚养费也没提一分要求,只说随你的意吧,没有你我一样可以给孩子一个温暖的家。他每月给孩子不过区区几百元,我也不争,只想自己的辛苦努力尽可能地多挣每一分钱,节省每一分钱。孩子我不愿也不忍心委屈,那么可以委屈的只有自己了。10年中,我没有为自己买过一件超过200元的衣服。好不容易贷款买了房子,母子有了舒展裕朗的空间,我觉得已是无比满足幸福了,可转眼看到周围的同事朋友都已开上了车,而我,就是再怎么努力也没有能力买车了。

大家都劝我跟前夫要钱,多要钱,不要白不要,那也是他的儿子,他千里相隔,不能尽一点父亲的责任,多出点钱总是应该的。

可我,怎么能开口跟他要钱呢,那不成了俗气的女人吗? 我是知性女子,生命可以卑微,心灵永远高贵啊。

暑假里,他邀请长大的孩子去他的城市玩。我纵然百般不舍,到底父子亲情割不断,看着孩子无限向往的神情,怎忍拒绝?

孩子归来,信口跟我说道,爸爸每月收入过万元,和阿姨有了一个3岁的女儿,香车华宅,锦衣玉食,那生活真是不一样啊! 郁闷的情绪就在那一瞬间升腾,我忍不住问孩子:“爸爸家的生活条件那样好,你愿意离开妈妈去那边吗?”孩子立刻摇头:“不,我要跟妈妈在一起!”我接过懂事的孩子,眼中已是泪光盈盈,低声说:“妈妈也要让你过上更优裕的生活。”

自己为什么要如此隐忍? 我的孩子也是他的孩子,他已经不能给孩子一份完整的父爱了,他有这个条件,有这个能力,理应该给孩子更多的物质补偿。跟他要钱,与尊严无关,也与骄傲无关。

我终于拿起了电话,毫不客气地开口要钱。

电话那头为他依旧在喋喋不休:“抚养费不是按时给你了吗? 你怎么还不知足呢? 钱钱钱,你怎么只知道钱呢? 你就不能说点别的了?”

我淡淡道:“我跟你还能说什么? 说曾经的爱情往事? 还是谈孩子的生活成长? 如果有情有爱,如果你可以为孩

子提供方便的生活,我自然不在乎你的钱。可是,爱没了,情散了,你又千里相隔,除了钱,你还有什么可以提供给孩子的? 你的女儿可以享受出入有车的舒适生活,你的儿子,已经失去了父亲的随时呵护,在冬冬异常漫长寒冷的北方,也要和我们当年一样每天早早起床去挤公共汽车? 难道你就忍心你同样的孩子不同的待遇?”

“不仅如此,你给的抚养费已经不适应孩子的生活了,你得加;另外,还有我独自抚育孩子,生活成长教育,样样辛苦,不仅承担着母亲的角色,也替你承担了父亲的责任,你得给我辛苦费。”

“你好意思说要辛苦费? 难道你不是孩子的妈妈吗?” 他的声音提高,一副准备吵架的样子。

我不急不怒,依旧微笑:“我自然是孩子的妈妈,可你也是孩子的爸爸啊。我付出了我理应付出的,你呢? 除了钱还能付出什么? 如果你愿意,你可以把孩子接过去抚养啊,我不反对。我做母亲抚养了孩子12年,那是最艰难最辛苦的12年。你做父亲的再抚养几年也不过分吧? 孩子已经长大了,交给他的亲生父亲,我完全放心。”

顿时,他沉默了。我早看透了他,他怎么能同意? 他新建的三口之家已然美满,孩子偶尔去小住还可以,若是长时间生活,岂堪相向?

买车钱很快打到了我的银行卡上,每月的抚养费也按照我提的要求如数寄来。第一次拿到这么多不劳而获的钱,真奇怪,我并未感觉到尊严落尽的自愧,看着那些足以改变我们母子生活的数额,反而觉得踏实而快乐。

我和儿子去车行,挑了一款深蓝色的马自达。看着我坐上驾驶座的时候,单纯的孩子欢欣雀跃。

冬天来了,可寒风冰雪再也侵扰不了我们了。我开着车驶过我们曾经无数次走过的熟悉道路,想着自己骑车带孩子,在三九天汗透衣衫的情形,不禁升起无限感慨:为什么给自己设置心障? 女人爱钱,实在与尊严无关。

## CT 透视仪

※本产品引进美国威斯康星州威康城,在医用CT和机场安检的基础上改进而成,其功能集电脑数码为一体,三维立体成像,不管透的瓷器、金属盖、木棍、玉米、骰子、硬币、竹器、塑料、布匹等娱乐产品,不论厚薄、大小,不用做任何加工处理,只要CT光头一照,在5000米开外的显示器上便可清楚看见杯道里面的图像、形状、方位、数字(硬币、玉米、骰子、木棍等)看得一清二楚,此仪器携带方便,二人操作不须场地。(严禁赌博)

地磅解码器:引进日本技术,解码器放在车上,在地磅200米范围内,任意遥控地磅的数码,遥控操作,性能稳定。

以上产品(自带娱乐用具)现场免费试用,五年包换,终身保修。(凭广告报销车旅费,本广告长期有效。)

**武汉市博达娱乐科技有限公司**

电话:027-62102602 (0)13971558774

联系人:田杰 吴小姐

地址:湖北省武汉市新华下路取水楼民生大厦12层

在别人眼里,他是幸运的“官二代”,然而,毕业于“二本”院校的他,并不愿意靠父母的关系去找工作。在母亲的支持下,他自制求职材料,四处应聘,却屡聘屡败。面对儿子一次又一次的失败,父亲想出了“名片应聘法”。这个法子果然管用,他立刻得到了自己喜欢的工作。然而,噩梦就此开始……

## “官二代”名片 毁了儿子

### “出身贫寒”的儿子屡战屡败

找工作之前,耿维生从来没有这么纠结过。爸爸耿文安在银行任要职,妈妈谭琳也是市政府计划部门有实权的处长,作为家中独子,耿维生从来没有被人低看。

可是在自己即将面临就业这个关口,一切都显得不平静。原因只有一个,他是个二本生,出身“贫寒”。父亲凭自己的经验和经历一直认为经营人际关系网比才能更重要,希望能在找工作这件事上帮孩子一把。而母亲却认为靠关系始终不是长久之计,希望儿子能够凭自己的本事找工作。两人谁也说服不了谁,争吵就在所难免。

虽然读的只是二本大学,可耿维生却一直有理想有抱负,4年大学读得很用心,自信有本事找到理想的工作。他的想法与母亲合拍,和母亲深谈后开始边写毕业论文边找工作。

2009年3月底,耿维生第一次拿着自己精心准备的求职材料去一家大型国企应聘。负责招聘的职员看了一眼他的简历就冷冷地说:“我们不招二本生!”

对方直白的拒绝,犹如当头一棒,耿维生没想到会遇到这样的事。他不甘心,于是闯进了人事处长的办公室,希望对方能给自己一个笔试的机会。这位人事处长面无表情地说:“你可能很有本事,可我们的企业有硬性规定,至少要重点本科以上学历……”

首战失利,耿维生跃跃欲试的心受到沉重打击,他垂头丧气地回到家。耿文安一见儿子的模样就知道结果了,他说:“儿子,实在不行,爸爸帮你。”耿维生拒绝了:“我可不想让别人说我是靠老子才有口饭吃的。”

碰了钉子的耿文安只好找妻子唠叨:“现在名牌大学的毕业生都不好找工作,就凭咱儿子的二本文凭,就算勉强找到工作,一个人拼死拼活有多少机会成就事业?放着咱俩现成的资源不利用,逼儿子去应聘,你这个当妈的根

◎文/涛涛

本就不疼儿子……”

谭琳特别厌恶丈夫

的话,她皱着眉头说:“我比你更心疼更爱儿子,可是现成的教训就在眼前,你我身边靠关系进来的人还少吗?有几个能珍惜机遇、积极上进的?我决不希望儿子重蹈覆辙,他一定要靠自己的本事找到可心的工作。”

在母亲的鼓励下,耿维生很快又去一家大型民企应聘。这次,负责招聘的人对他倒是很客气,可是,最后依旧没给他二面的机会。他一次又一次地应聘,两个月的时间应聘了19次,结果却均以失败告终。

### “父母名片”求助职成功

残酷的现实就摆在眼前,或许依靠父母的帮助找到工作然后自己再干出点成绩来,别人就不会把自己当成无用的“官二代”了。他接受了父亲的建议,拿着父母的名片去应聘。

2009年7月中旬,耿维生去一家大型国有化工集团公司应聘,把自己的应聘材料递上去的同时递上了父母的名片。招聘人员不敢怠慢,马上把他领进人事总管的办公室。耿维生又适时地递上了和父母的合影。人事总管一看他的“秘密武器”,倨傲的表情一下子变得极尽温和甚至有些谦卑,亲自给他倒了水,又热情地剥了一个桔子,递到他手上。他干脆没和耿维生谈招聘的事,而是饶有兴致地详细询问了他父母的情况。

3天后,耿维生接到人事总管电话,对方热情地告诉,笔试和面试对于他来说都是走过场,他已被录取了;并请他原谅,因为人事总管理得派人了解,现在拿着官员名片



冒充官员亲戚的骗子很多……耿维生这才明白，他以为是父亲发明的“名片应聘法”，其实已经通用了。

成功找到工作，母亲沉默不语，父亲异常高兴：“这招灵吧？我没求人没走后门儿子的工作就成了，总不能说我儿子拿着我的名片算我违犯吧。”

听父亲这样说，耿维生没有一丝高兴，内心涌起了阵阵悲凉。他到底还是得靠背景找工作。不过耿维生暗下决心，以后要靠实力赢得尊重。

2009年7月16日，这是耿维生第一天上班的日子。本来，他以为自己一定是从最基层做起，没想到人事总管理竟宣布让他做总经理助理，这样的职务，至少应该10年才能爬上去。经理让他暂时负责银行贷款、新项目审批和对外公关工作，先熟悉情况有具体工作再通知他。

第二天耿维生才搞清楚，所谓他负责的工作，都已有专门的副总经理负责，实际上他这个总经理助理是没事可做。

2009年8月上旬，耿维生终于迎来了他工作后的第一项任务。总经理带着耿维生和财会处长等人前往一家国有银行谈业务。总经理向这家银行负责贷款审批的处长介绍：“这位是我们集团公司总经理助理耿维生，是某银行耿文安处长和市政府谭琳处长的公子，请多关照！”

银行的处长马上热情地握住耿维生的手：“我和你父母都很熟，有什么事直接来找我，改日还想请他们一起吃个饭。”耿维生此刻才明白，自己俨然成了公司的一张名片。

一天，耿维生听到两个同事在议论他：“凭老子的头衔进来的，没什么本事，聒子的耳朵——摆设。”耿维生羞得无地自容。这时，耿维生后悔求职时没听母亲的劝告，可事已至此他只能先忍一忍再说。

## 不甘做“花瓶”，不断逃离后坍塌了青春人生

整整半个月，耿维生仍是没有工作可做，可却拿着2万元的月薪。他心里纠结着，这丰厚的薪水此刻在他眼里就是巨大的嘲讽。

在母亲的建议下，耿维生找到总经理，开门见山地表达了想法：“我只想从普通员工做起，让我去计划管理处或者材料供应处、销售处，哪个处都行。”

总经理微笑着告诉他：“你在集团里是特殊人才，去任何一个处都是大材小用，现在的位置是最合适的……”耿维生彻底绝望了，他明白了，在这里，他只能是耿文安和谭琳的儿子。也就是说，公司遇到他的父母关系能起到作用时就让他出面，其它的一切与他无关。他成为了大家所说的“花瓶”。当天中午，耿维生就递交了辞职报告。

此时，满心失落的耿维生，接受母亲的建议，一起制定求职方案。一个月的时间他参加了11次应聘，在被拒绝多次后，一家只有百余人的五金材料公司终于录用了他，

职务是秘书兼内勤，月薪1100元。

在这家公司，没人知道耿维生父母都是“当官的”，老板满口粗话根本不把他放在眼里，可耿维生挺开心的，凭真本事自己也能找到工作。可是这份工作干了不到4天，耿维生就辞职了。原来他给老板沏错了茶，老板把茶杯摔在他的脚下。他从来没受过这种委屈，对老板说：“我是你秘书，不是佣人！”甩手辞职了。

此时的耿维生仿佛陷入了一个高不成低不就的怪圈，在父亲的游说下，2009年底，他又开始拿着父母的名片应聘，几个月内应聘成功了十几次，可每次他的工作都是一些虚职。跟着领导四处应酬，每一次会面父母的职务头衔都要被浓墨重彩地介绍一番，耿维生有时候觉得这近乎是一种侮辱。

无聊的工作让他不停地逃离，单位换了一家又一家，可是每一家都大同小异。他开始夜夜失眠，眼前出现的都是那些人事总管和总经理醉翁之意不在酒的巨测嘴脸。慢慢地，他竟有些害怕见人了。

最后一份工作是在2010年7月，他成功地应聘到一家集房地产、家具生产和拥有大型酒店的集团公司的人力资源管理部。这一回完全是靠他自己，这份月薪1500元的人力资源助理工作，让耿维生欢呼雀跃。他相信自己有能力做好，一步步向上升，若干年后一定能实现自己的梦想。

可是，半个月后，上头不知怎么的知道了人力资源部新来的科员竟然是公司“公关对象”的公子，耿维生被调到新项目筹建办公室任副主任，整天陪着副总经理跑项目审批等，他的身份又是“耿文安谭琳的儿子”了。

耿维生要求调回人力资源部当了被总经理拒绝了。一个阳刚雄健的小伙子却被罩上了花瓶的帽子，耿维生郁闷至极，仿佛陷进了黑漆漆的泥潭，他苦苦地挣扎着，却无济于事。一个午夜，万念俱灰的他拿起水果刀向自己的手腕割去。幸好被母亲发现及时，耿维生才拣了一条性命。他拒绝看心理医生，也拒绝见人，一个人躲在房间里不出来……

2011年1月初，耿维生终于被送进了沈阳精神卫生中心接受治疗，他被确诊患有严重的抑郁症。此时，谭琳已决定和丈夫离婚，因为他害惨了儿子。她对丈夫的顽固不化非常气愤：“如果没有他的名片应聘策略，儿子会安心找工作的，就是找到一般的工作，他也会努力奋斗，慢慢从底层冲杀出来，许多有成就的人都是这样走出来的。他的做法，动摇了儿子自我奋斗的信心。而儿子又是事业梦想有雄心壮志的青年，他不肯像许多官员儿女那样成为花瓶。这样，才造成儿子今天的悲剧……”

一个原本上进的青年，如今成了心理疾病患者，一个原本和睦的家庭，也面临着解体……

(文中人物均为化名)

在实际生活中,美国工人能够独自一人养活一家子四五口人,而中国工人夫妻俩一没日没夜地干,养活一个孩子都困难,还时常需要爷爷奶奶来接济。为什么中美两国工人货币工资之间的差距在缩小,而中国工人供养家庭的能力在下降?

答案十分简单:中国财政。无论是美国的低物价,还是中国的高物价,都是中国财政运行的结果。

损失。

中国每出口1美元商品,国内就要按照汇率比大约1比7增发7元人民币来平衡,目前中国外汇储备大约2.3万亿美元,国内由此增发的人民币超过16万亿元,相当于2008年3.4万亿市场货币流通量(M0)的近5倍,这些由出口结汇投放的巨额货币,全部以通货膨胀的方式转移到了老百姓头上,造成老百姓手中货币的

损失的“纯粹废纸”。

由于这些增发的“纯粹废纸”与现有货币一样流通,必然会造成现有货币大幅贬值和物价大幅上涨。结果就是中国老百姓不仅损失掉了出口商品那部分财富,连手里的货币财富都在遭受贬值损失。

美国情况恰恰与中国相反,美国市场上的货币流向了美国,中国的商品流入了美国市场,由于市场上货币

## 中国低工资高物价的秘密

◎文/郎咸平



首先,就美国低物价来说。中国的财政补贴,一是通过出口退税的方式按商品发放;二是通过亏损补贴的方式对企业发放。

其次,就中国高物价来说,则是中国实行高额税收和通货膨胀的结果。中国税收占消费品价格的比重竟然高达64%,而商品本身的比重只有36%,中国老百姓每购买100元的商品中就包含有64元的税收,超过商品本身近1.8倍。如此惊人的高额税收加到商品价格里面,自然会造成物价高高在上。

如果灾难到此为止也就罢了,可是对于中国老百姓来讲,灾难还远远没有结束,中国老百姓同时还要承担因出口商品造成的巨大通货膨胀的

大幅度贬值,物价自然会相应大幅度上涨。

在此我们看到了一个让中国老百姓欲哭无泪的荒谬现象:中国出口商品越多,赚取外汇越多,老百姓就越倒霉。

如果中国不出口商品,而是用于国内百姓生活,既能够提高人民生活水平,又不会发生对外财政补贴;或者退一步来说,如果中国出口商品白白送给外国,不收取美元,国内也就不会增发人民币,货币也不会贬值,中国老百姓的损失也会小一些。可现在却是,生产的商品出口到了国外,由出口商品换取的美元也借给了国外,而由此增发的人民币留在了国内市场上,变成了没有任何商品做基

减少商品增加,必然导致物价下降,美国老百姓手里的钱便能购买更多商品。再加上流向中国的美元又通过中国购买美国国债的方式回流到了美国财政部,美国财政部可以用中国的这些钱来增加公共品的供给,能够进一步起到降低物价的作用,提高美国老百姓货币的购买力。

如果是站在中美两国老百姓的立场上,而不是站在国家立场上看待,这个问题将更加清楚,中国老百姓生产的商品,被美国老百姓用美元买走了,美元被中国政府拿走了;美国老百姓得到了商品,中国政府得到了美元,而中国老百姓惟一得到的,就是手里现有货币的贬值。结果就是,美国给中国印发美元纸币,中国给老百姓印发人民币纸币;美国用这些纸币为美国老百姓换来了所需要的各种商品,中国则相反,用这些纸币从中国老百姓手里换走了所生产的各种商品。

而形成这个财富魔方中最关键的环节,就是货币增发和商品增加之间的分离:新增加的商品流向了美国等西方国家,新增发的货币却留在了中国市场上,不断稀释着老百姓手里货币的购买力。

这就是美国高工资低物价,而中国低工资高物价的秘密。

男人有一些什么用途？

这个话题真是老生常谈。但是你知道吗？真的知道吗？

女人在骂一个男人时，往往会说：你真是没用！你赚回家的钱不如张三赚回家的一个零头；你十年来在单位的职务一直在原地踏步，李四和你同期进的单位，已经是你上级的上级了！再泼辣一点的女人，毫不客气地骂他是无能的废物、饭桶了！

惨遭女人嫌弃的男人干脆“破罐子破摔”，以更加没用的姿态在她的面前晃荡，把她气得七窍生烟。

男人是什么？很多伤心的女人们告诉我，男人是一种负心的、滥情的、

夜色漆黑的时候，女人需要男人来做门神，单人行走的时候，女人需要男人来做保镖；心情不好的时候，女人需要男人来当人肉沙包；天气寒冷的时候，女人需要男人来充当“人肉电暖炉”……

眼前的男人爱着你，愿意被你使唤为你跑腿，只要你想得到的，你希望他做的，他都愿意去做。

说男人“没用”，是女人对这个男人失望了。他比你预想中的差了那么一大截，他不是你理想中的男人，他在你口中，有一大堆的罪状，比如沾花惹草，比如穷困潦倒。沾花惹草的男人花心四处玩暧昧，这是社会中男

好东西”。持有“男人无用论”的腔调，这样的女人，男人也是同样不喜欢的。正如你想要远离他的心情一样，他也迫切地想要逃离你的魔掌。

男人的用处需要女人用心去挖掘，去发现。只要有一双善于发现的眼睛，你就会发现他原来也是很有用的。只要他有一种用途，你便可以告诉自己，你们的婚姻生活还可以继续下去。

每个女人在选择了一个男人，与他步入婚姻之前，都要先给自己上这么一节课：这个男人有多少种用途？聪明的女人都能够罗列出男人的一大堆用途，懂得满足的女人，她家男人的“犯罪”记录才能降至最低。

聪明的女人，无论她的现实生活处境如何，她都能生活得非常快乐，因为她对她的男人充满希望。

男人的用途越多，女人便越舍不得离开他。

男人们从小要立志做一个多功能的男人，才能捕获女人心。

## 男人有一些什么用途

◎ 文/如花

小气的、虚伪的动物。爱上一个巧舌如簧的男人，他却花心；爱上一个钱包胀鼓的男人，他却荒淫。在婚前，女人仰视男人；在婚后，女人鄙视男人。那些让女人变得不幸的男人，的确令人生厌，应该下十八层地狱。但我们不要因为自己的遭遇就一棍子打死所有的男人。男人这种高级动物嘛，还是很有用的。

最浅显的用途，当然是赚钱啦。这是男人最普遍的也是最基本的用途。男人将赚来的钱交由你保管，是一种信任的托付。男人在外面披荆斩棘，女人在温柔乡里帮他数钱。用男人的钱逛街、吃大餐、住新房，你说这样的男人有用还是没用？

有的女人看到此，会开始抱怨了：我家男人赚到的钱只够他自己花！这样的男人算是没用吧？先别急着给男人下有用或者没用的定论。女人的生活中是离不开男人的：

人的一个常态表现。但男人花心、出轨，女人就一丁点责任都没有吗？有时候是女人亲手造就男人不良的品行，或者纵容、姑息，小时候母亲教育不当，长大了妻子引导不适。任何婚恋事故，男女双方都需负起责任。

梁实秋先生的一篇文章中写道：“一个人在事业上有所成就，很大部分是因为家有贤妻，一个人一生中不闯大祸，也很大部分是因为家中有贤妻。”你怪罪的那个男人，与此同时，可能也在抱怨你的不是。

被男人的恶行伤了一回，见了男人就害怕；或者以偏概全，将婚姻不幸的源头全部归咎于男人，说出“男人都不是



在这个世界上，金钱的诱惑大得有时候让人丧失自我，丧失最珍贵的人格和尊严，在离罪恶仅一步之遥的时候，我毅然回头了。



## 陪聊小姐自述： 丧失尊严的滋味好痛苦

◎ 口述/张丹 文/陈华文

年轻、貌美的张丹丹在2010年下半年，为了挣钱，瞒着男友，偷偷做了5个月的陪聊小姐。她跟笔者谈起那段日子时，后悔不已。她哭着说：“做陪聊小姐，在即将堕落的边缘，真的好紧张、好恐怖。那种丧失做人尊严的滋味好痛苦！”

### 同学做了陪聊小姐

我是湖北省黄梅县人，今年24岁。2009年6月，我从黄冈一所专科学校的管理系毕业，和男友方浩一起到武汉谋发展。由于我和男友只有专科学历，两人勉强才找到工作。我在洪山区一家服装公司做文员，男友在江夏区一家机械厂当技术员。刚工作不久的我们，月收入加起来不过1500元。这点钱，在大都市武汉只能勉强糊口。为了省钱，我们没有租房，都住在各自公司提供的宿舍里，直到周末才见面。

为了挣钱，我拼命工作，常常加班。就是每晚加班，也不过才多15元。微薄的薪水，注定我不能穿上漂亮的衣服，我们见面时吃饭，也总是选择价格低廉的小餐馆。

也许是因为过度劳累，2010年，

我常常头晕、浑身乏力。这年五一，男友拉着我到武汉华中科技大学做了体检。好在我并没有什么病，医生说只要多吃一点肉类和鸡蛋，多注意休息就可以康复。

从医院出来，一个陌生人和我打招呼：“丹丹，你还记得我吗？我是你高中同桌刘艳啊！”我看了看，想了好半天，才认出了她。哎呀，站在我眼前的刘艳亭亭玉立，一头深黄色的披肩卷发显得洋气无比，她的五官显然是经过精心化妆的，特别是那一身名牌时装，显示出不同寻常的高贵。我说：“艳子，4年不见，你像变了一个人，是不是找到有钱的男友了？”她笑着说还没有男朋友呢，在一家报酬颇高的公司上班。

故人相见，自然有说不完的话。男友见状，和我招呼一声后就先离开了。

在武昌中南路一家装饰格外豪华的饭馆里，我们海阔天空地聊起来。刘艳说：“你上大专后，我高考落榜，先在深圳打工，后在武昌上班，月薪近万元。”一个没有念过大学的女孩子，月薪能拿到万元，让我羡慕不已。我问她是做什么工作的，她笑着

说：“我的工作很简单，只不过是陪一些上流社会的人聊聊天，喝喝茶。你长得很俊美，其实也可以做的。”

她说完，我的第一个反应就是她的工作是当陪聊小姐，接着我联想到了很多不堪入目的事，脸色明显不好看了。刘艳看出了我的心思，说：“我就知道你把我和不正经的事情联系在一起。你如果了解了我，了解了陪聊这个职业后，就不会这样想了。”

饭毕买单时，刘艳从钱包里很优雅地掏出了300元钱。四个菜花了300元钱？这是我做梦也想不到的，而她却显得那样无所谓。临走时，她给我留下了手机号，笑着说：“如果你想了解高收入的秘诀，随时可以拨打我的手机。”

我并没有把刘艳的话放在心里，只是想到生活有点不公平，我好歹也是个大中专，收入怎么连一个高中学历的人都不如呢？

### 做梦也不敢想的高收入职业

半个月后，刘艳打电话到我的办公室，喊我一起吃饭。她说：“你有文化、长相又好，如果你在不影响工作的情况下做陪聊，我保证你的收入比



现在高10倍！”我一言不发，心情沮丧极了。这时，她的手机响了，她在手机里说：“哎哟，是王总啊，我马上来，我上次给你谈起我的那位同学，也一起来拜访你啊。”我几乎来不及发表自己的看法，就被她拉出饭馆坐上了出租车。

出租车开到汉口一家四星级酒店门前停下，我们在一间客房前按了门铃，从里面走出一个面容憔悴的中年人。刘艳很熟地和他打招呼：“王总，这是我同学，人长得还挺水灵吧！”中年人笑笑：“艳艳，在这里没有什么老总、经理的，我们都是朋友。”

那中年人住的是一套套房，在宽敞明亮的客厅里，刘艳笑着和中年人聊天。不一会儿，他俩就到卧房里去了，我在客厅里傻傻地看着那无聊的电视节目，不知道他俩在里面干什么，也不敢乱想。大约两个小时，刘艳和中年人有说有笑地出来了，中年人脸上神采奕奕，丝毫没有刚才的憔悴。

我和刘艳走出酒店，她塞给我1000元钱。我愣住了，她不屑地说：“今天是我们一起去陪聊的，你有一半哦！”就这样，我轻松地分得了1000元——差不多相当于我一个半月的工资啊。

刘艳急急地问我：“你想好了吧，赶快加入到赚大钞票的队伍里吧！你想想，你和男友就是不吃不喝，一年也攒不到多少钱啊，再说过几年你们结婚买房也需要钱……”在金钱的诱惑下，和刘艳天花乱坠的劝说下，我隐瞒男友，准备做一个兼职的陪聊小姐。

第二天，我把黑头发染黄并且拉直，然后买了一套时髦的衣服。当男友看到我不俗的装扮时，非常惊讶，问我为什么要穿这么好，这衣服有多贵。我说：“我找了一份兼职，要穿好一点，衣服价格是700元。”男友瞪大了眼睛：用700元去买衣服，这对于我们这样的打工族而言，简直是天文数字。

没过几天，刘艳就把我领到一栋写字楼的一间办公室，一名自称经理的男子看着我，装腔地说：“我们公司人才招聘要求是很严格的，看在刘艳的份上，本公司破例接纳你。”他接着说：“你接待客户，一定要热情，对客户不能发脾气，对客户的身分和公司的情况要注意保密。别看有的人在单位呼风唤雨，其实他们内心是很寂寞的。你要好好安慰那些人。”

就这样，我成为了一名陪聊小姐。在我离开公司时，刘艳扣下了我的身份证。

背着男友，我接待了几个客户，这些客户都是一些外地公司的老总。按照公司的规定，我讲笑话、说故事，使尽法子哄客户开心。我原先担心这些客户会对我非礼，可他们其实都很礼貌，有的客户似乎懂得很多道理。这时我想起刘艳，真的很感谢她为我安排了这些有素质的客户。第一个月下来，除去交给公司的3000元，我净赚8000元。拿着这么多钱，我手几乎要发抖了。

有了这些钱，我除了买营养品滋补身体，买衣服、化妆品装扮自己外，还买了两部诺基亚手机，其中一部我留用，另一部送给男友。这个月里，我没有陪男友，他似乎也很理解我，毕竟在做兼职很忙。我送给他手机时他傻眼了，我请他吃必胜客，他更是目瞪口呆。

这时我的手机响了，是刘艳打来的，称有一客户在汉阳王家湾一家宾馆里等我。最后她在手机里阴阳怪气地笑道：“丹丹，这是个很难对付的客户，全靠你来摆平哦。”我看不懂她话里的含义，男友用疑惑的眼光看着我。

不顾男友的感受，我从武昌洪山广场坐出租车匆匆忙忙赶到了客户住的宾馆。推开客房门，我看见一个50岁左右的男人斜躺在沙发上，满脸的不悦。看到我进来，他用手重重地拍着茶几，大声吼我：“你看看几点钟

了，说好了中午12点钟准时过来，现在已经超过20分钟了！按你公司的纪律，你是要受罚的！站着干嘛，还不快过来一起坐下！”他边说边拉我的胳膊，身体不停地往我这边挤。我的脸一阵发热，连忙站起来给他倒水。

这个男人又有点不高兴了，用力地从我身后抱住我。我身体一紧，连忙闪开。此时，他掏出2000元放在桌上，要我陪他上床。我不假思索地摇头，他不相信我的拒绝，气呼呼地吼道：“看好了，丫头，这是钱，你为什么和钱过不去呢？”我抓起钱，一把朝他的脸上扔去，然后重重地关上门，头也不回地走了。

没过多久，刘艳就找到了我，以教训的口气对我说：“你是为客户服务的，态度一定要好。男人嘛，控制能力不太强，你忍忍就过去了。”听了她的话，我很别扭，我说：“我只是陪聊，并不陪上床。”刘艳瞪了我几眼走了。

## 庆幸没有离开朴实的男友

随着接触的客户增多，我渐渐染上了一些不好的习惯，比如抽烟、喝酒，有时候还陪客户跳舞。我接触的都是上流社会的有钱人，眼界也打开了，我发现男友还是像以前那样朴实，甚至有点土气，他的消费观已经跟不上我的步伐，我对男友的态度明显冷淡了。

其中有一个客户对我很好，几乎只差一步，我就成为他的女友了。那是一个叫王国的商人，35岁，风度翩翩。他虽然离过婚，但出手大方，很懂女人心。自从陪他聊天以来，他对我很尊重，不像有的男人那样喜欢占小便宜。他常常对我说：“和你在一起，我又看到感情生活的希望。”听了他的话，我不禁联想翩翩。

一次，王国平叫我到他常住的一个宾馆。到了那里，他说：“我们常常聊那些生活方面的话题，今天，换一个敏感的话题怎么样？”见我很好奇，他接着说：“就谈性吧！”我防不胜防，

拒绝了他的要求。更可怕的事情发生了,他用力抱住我往床上拖。他笑的样子好可怕,平时的斯文一扫而光,嬉皮笑脸地对我说:“没有实质性的进展,我怎么知道你喜欢我。”

我突然觉得他是那样令人生厌,而且粗鲁恐怖。我急中生智说:“我想先洗个澡,然后再陪你。”他看我乖巧的样子,放手允许了。由于洗澡间靠近房门,我轻轻拉开房门,飞快地冲了出去……

冲出宾馆,我惊魂未定。好险啊,仅差一步,我就失去一个少女神圣的贞洁。我还以为王国平是一个正人君子,没有想到他是如此伪善。我想起了朴实的男友,十分庆幸自己没有离开他。

来到那个令人窒息的办公室,刘艳拍着桌子训斥我对客户的频频失礼。我说:“刘艳,我不想干了,我的良知不允许我继续当陪聊小姐。”刘艳冷笑一声,说:“哼!别装清纯了,你以前陪聊做过什么,这很难说。”我不想对她解释,执意要走,没想到她说:“你和我们签了三年合同,你的身份证都扣在这呢!”她的话,柔里藏刀。我也不甘示弱,拿起手机,准备拨打110。刘艳猛地夺下了我的手机,经过一番口水战,我终于拿到了自己的证件,朝男友的工作单位走去。

在这个世界上,金钱的诱惑大得有时候让人丧失自我,丧失最珍贵的人格和尊严。在离罪恶仅一步之遥的时候,我毅然回头了。在车上,我感觉到沿途的景色很美,长长叹了一口气。做陪聊小姐的日子如同一场恶梦,我有一种释放的感觉。

2011年6月,我和男友双双辞职,在武汉中国光谷知识密集型的办公社区,租了一间办公室,注册了一家动力机械贸易公司。虽然我们的事业刚刚起步,前面有很长的路要走,但我想只要是合法经营,依靠勤奋、智慧去奋斗,心中就是无悔的,是坦荡的,就一定能收获成功。

【生活智慧】

## 走得最远的纸条

◎文/张小平

大学毕业后,她在塞尔维亚南部的一座城市从事销售工作。她干得很卖力,业绩却不够理想,这让骨子里不服输的她深感失意,却一直找不出原因。

有次,公司组织一场名为“让纸条行走”的趣味比赛,规则很简单,就是给参赛选手分发白纸,由选手自行在纸上发挥,再以编号而不署名的方式,让纸条在其他员工中自由传递,最后比较哪张纸条传递的范围最广、时间最长。

比赛其实考察的是选手的感染力、交际力。她苦思冥想,决定以本国历史上的阿尔巴尼亚起义为背景,展示一群民族英雄形象,再以本地的特色谷物、牛羊图案为背景,寓意革命给人们带来新生。她生动逼真的描画把白纸装饰得严严实实,幻想起问鼎桂冠的情景,她不禁满意地笑了。

过了半个月,组委会终于收到最后一幅作品,是同事索姆托的。原来索姆托什么也没有做,只在白纸上留下一行小字:“恳请您以自己的名义在上面添上一笔,再传递给下一位员工。”这时,白纸已被画上了一只巨大的黑鸟,流传过78位员工之手,稳获第一名。

她悄悄地找到索姆托,探问原因。索姆托说:“如果你是传递纸条的员工,在他人的作品和自己的作品之间,你会选择传递哪个?显然是后者。我们做事不如意,通常不是因为想得太多、干得太少,而是以自己的立场想得太多,替他人想和做的却不够呀。”

她不禁陷入沉思,纸条是这样,人又何尝不是如此?如果你能在心底忘记自己,尽可能多地吸纳他人有益的意见和智慧,承载别人的期待,自然比常人走得更快捷更远。

此后,她转行做了警察,到科索沃独立时,又被任命为国家警察部队副总指挥,并于今年4月当选为总统。

她的全名叫阿蒂费特·亚希亚加,年仅35岁,是科索沃首位女总统。朋友都羡慕她的成就,说她是上天的宠儿,她摇头,意味深长地说:“我只是习惯了赶路时,少夹杂自己需要的东西,多捎带他人想要的东西。”

时光总是在不经意间溜走,还没有来得及细细品味,却已经过去了一天、一年,那些过往的岁月,除了偶尔翻一下日记想起一些片段外,大多都是那么的模糊不清。可是日记也总是断断续续的。是什么夺走了我们的时光?是自己,是自己在无所事事中将时光消磨掉了,同时也让时光消磨了自己。

偶然的机会听收音机,听到了《明朝那点事儿》,不禁被那幽默通俗的历史故事所吸引,于是知道了“当年明月”这个人。

他普通得不能再普通。

从小出生在一个平凡家庭的,过着和同龄人一样的琐碎时光。上学,读书,玩耍,在平淡的岁月里一点点长大。如果非要从他身上找出什么特别的话,那就是他对历史的痴迷。刚上小学的时候,当别的男孩子正拿着变形金刚、仿真手枪满街乱跑的时候,他却独自一人蹲在厨房昏暗的灯光里如饥似渴地读着一本又一本厚厚的史书。

光阴如箭,转瞬即逝。高考之后,他进入了一所普通的高校。父母对这个资质平庸、除了喜欢读史书之外毫

无特长的儿子也不再抱有什么太大的希望了,只求他能平平安安地生活就可以了。大学的生活没有他想象的那么缤纷多彩,大量的业余时间和不确定的未来都让这群天之骄子们手足无措,不知道该如何生活。于是,大多数人都用恋爱、玩网络游戏来消磨自己的时间,混混日子。他却是个另类,不谈恋爱,不玩游戏,很少和同学一起上街闲逛。只要一有时间,他就一头扎进史书中,乐此不疲。

时光飞快地流逝着,四年的大学生活很快就划上了句号,他顺利地考上了公务员,从此开始了日复一日年复一年的枯燥生活。

办公室里的同事们一有时间就在一起看看报纸、摆摆龙门阵,打发一下漫长的时光。而性格内向的他仍旧是众人眼中的另类,常常在没工作的时候奋笔疾书地记录着一些有趣

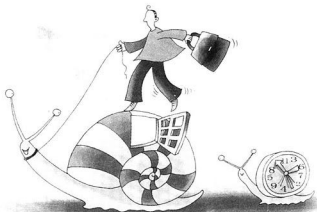
的历史故事。大家都在私下里笑他,然后又继续海阔天空地胡侃着。

下班之后,他也基本上没什么休闲活动。不是不想,而是实在讨厌那些毫无意义、吃吃喝喝的应酬。他更愿意把自己关在狭窄的房间里,沉浸在那刀光剑影、富贵浮云的历史往事中。他一直觉得自己的生命不能在这样的无聊的时光中消耗着。终于有一天,他下决心要写一本书。在接下来的日子里,他开始用自己的语言诠释着一段古老的历史。不过,巨大的孤独感也让他窒息。有时候,实在是太孤独了,他就停止写作,骑着自行车在夜市上逛一圈儿,什么也不买,只是想人群中排遣胸中的孤独。

就这样,他利用断断续续的业余时间硬是写出了一本几十万字的书。后来,这本名叫《明朝那点事儿》的网络小说在极短的时间里迅速窜红,出

比我有才华的人,没有我努力;比我努力的人,没有我有才华;既比我有才华,又比我努力的人,没有我能熬!在他们消磨时间的时候,我却在不停地努力着。

## 谁夺走了你的时间



版社争相和他签订合同,他独特的历史观和丰富的历史知识,还有那俏皮调侃的语言在读者中造成了巨大的轰动。这个网名叫“当年明月”的小公务员一夜之间就成了红透大江南北的人物,使得和他朝夕相处的朋友同事们大跌眼镜!

在谈到自己如何成功的时候,他调侃地说道:“比我有才华的人,没有我努力;比我努力的人,没有我有才华;既比我有才华,又比我努力的人,没有我能熬!在他们消磨时间的时候,我却在不停地努力着。”

如今,他当年的同学同事们仍旧默默无闻,而他却已大获成功,这其中的奥妙,让人深思。

比尔·盖茨的豪宅位于美国西雅图，在这座豪宅里，有150多名工作人员维持着它的正常运转。在豪宅入口的安全监控室里，有一位来自中国的员工，他的名字叫陈方国。

陈方国从一个只有初中文化的农民工，经过十年奋斗，成为年薪11万美元的中产阶级，他的成功秘诀在哪里呢？这位快乐开朗的东北大汉说：“我这个人没什么大的能力，如果说有什么成功经验的话，那就是爱攀‘高枝儿’。”

## 攀上比尔·盖茨

1974年，陈方国出生在辽宁本溪南芬区一个农民家庭。他从小就跟父亲学会了吹唢呐，初中毕业后，在一家戏班子吹红白喜事，后来去了沈阳打工。

2000年3月，当地劳务咨询公司波兰一家建筑公司高薪招募八名中国建筑技术工人，陈方国得到了这个机会。

建筑工地位于波兰与德国交界的一个叫巴德的小城，那里的人同时讲波兰语和德语。陈方国利用业余时间努力学习波兰语和德语，很快就能与当地人进行简单的对话。于是，项目经理经常带陈方国去德国采购建筑材料。在德国德累斯顿贝采尔建材公司，陈方国认识了公司总裁马运鸿先生。马先生早年来到德国，现在是美国西雅图建筑材料集团的东欧总代理。陈方国感到马先生是一个“高枝儿”，于是，他开始想方设法攀上他。

陈方国托朋友从山东烟台买来了小米面煎饼和黄河滩大枣，他把这些东西连同一封信，一起寄给了马先生。马先生非常感动，与陈方国成了好朋友。2001年，陈方国在波兰的工作签证到期，在马先生的介绍下，陈方国来到美国西雅图，在贝采尔公司西雅图总部材料库露天堆放场当了一名保管员。

来到美国后，陈方国开始忧虑起来，他的月工资只有1100美元，如果安于现状，他将一辈子买不起房子，娶不起老婆。于是，他开始寻找新的“高枝儿”。

有一天，陈方国路过贝采尔公司大楼前，发现一群公司高管在迎接一位客人，令他没想到的是那位客人竟然是比尔·盖茨！陈方国经过打听得知，原来，贝采尔公司是微软公司的材料供应商，比尔·盖茨在这家公司有股份，每月月初，他都会来公司开一次董事会。

在常人看来，攀“高枝儿”非君子所为，似乎不够高尚，可是，如果我们怀有积极进取的心志和人生目标，借助“高枝儿”成就自己，也不失为一种生存方式。

# 攀「高枝儿」， 我给比尔·盖茨当更夫

文/辽闻

这又是个“高枝儿”！陈方国内心激动起来。当天晚上，他就上网寻找比尔·盖茨的联系方式，并且给微软发了几封信，希望微软的工作人员把信转交给比尔·盖茨。可是，他没有收到任何回音。

看来，写信这招不管用了，陈方国决定干脆就在比尔·盖茨来公司时直接去找他。于是，他在公司开董事会的那天守候在了公司大楼外。可是，他一连失去两次机会，因为比尔·盖茨进出都有众人簇拥，陈方国根本没机会接近。最后，陈方国在唐人街买了一套唐装，把出国时一直带在身边却没机会吹的唢呐带上，再次守候在了公司大楼前。这次，当比尔·盖茨从车里走出来时，陈方国立即吹起了欢快的东北大秧歌，吸引了所有在场的人。比尔·盖茨向陈方国走过来，饶有兴趣地听完了一曲，又请他再吹一曲。陈方国又吹奏了一曲欢快的《社员都是向阳花》，获得了一片掌声，比尔·盖茨连连向陈方国竖起大拇指。陈方国不失时机地说：“比尔·盖茨先生，我希望能微软公司找到一份工作。”比尔·盖茨想了想：“微软是否有适合你的工作，得找微软公司人事部，我不能决定。但是，如果你愿意的话，你可以成为我的私人雇员。”陈方国忙不迭地点头。

第二天，陈方国就到比尔·盖茨位于西雅图华盛顿湖边的豪宅里报到，成为一名更夫，年薪2.7万美元。

## B 在豪宅迷宫里找到攀升的阶梯

陈方国的工作是豪宅正前方门卫室的夜间更夫，他的顶头上司是为人和气的查尔斯先生。查尔斯首先领着陈方国参观了这座世界最先进的豪宅，这里处处是先进无比的



电子设备,仿佛进入一个外星世界。

看得目瞪口呆的陈方国暗暗告诫自己,要真正胜任这份工作,还得靠自己努力。他的工作职责是夜间值班,通过摄像系统监看前门部分的安全,另外,还要看监护主控室里的各种仪表工作是否正常,如果出现异常,马上向技术部门报告,请求维修。工作虽然简单,但责任重大,容不得半点马虎。

有一天深夜,陈方国在监视器里发现一个人影在门前的枫树后面徘徊。他警觉起来,随手提着一根电棍,走出了值班室。他慢慢靠近那个黑影后,突然大声问道:“你是什么人?”那人吓了一跳,叽里哇啦地说了一大通。陈方国根本没有听懂,他误以为是个窃贼,马上摁响了手中的遥控警报器,顿时警铃大作,整个宅子的人都被惊醒了。但是,那个人根本不是窃贼,而是比尔·盖茨的大学好友,被比尔·盖茨请来家里度假的。

闹了这么个笑话,陈方国以为自己肯定要被解雇了。但令他没想到的是,比尔·盖茨不仅没有责怪他,反而表扬了他的勇敢和负责精神。陈方国感到有点内疚,下决心提高英语听说水平。

从那以后,他每天只睡三五个小时,以一种惊人的毅力学习英语。结果,他很快就熟练地掌握了美式英语。

陈方国并不满足,他的下一个目标是提取加薪。要想获得加薪机会,必须要有出色的工作能力,并获得上司赏识。为了做好工作,他钻研起电子技术,通过到图书馆查资料,掌握了豪宅内各种电子设备的使用方法。并且,他根据图纸,实地查验各个电缆线路,熟记于心。

有一天,主控室的很多仪表突然一起闪烁起红灯,技术人员判断出现了短路。可是,短路具体出现在哪里,大家一时找不到,如果一段一段地查验,花很长时间也查不完。陈方国对查尔斯说:“我们应该去主饭厅看看。”查尔斯不以为然,可是陈方国一再坚持自己的意见,因为他曾经发现那里的电缆集束上面就是水箱,很有可能是水箱漏水导致的短路。于是,半信半疑的查尔斯领着大家去了主饭厅。正如陈方国所料,果然是那里的水箱漏水致使电缆短路。几名技术人员和查尔斯惊讶万分,他们难以想象这名中国工人怎么能在密如蛛网的电缆上发现这个小小的结点。查尔斯非常高兴,把这件事写成了报告,送给了比尔·盖茨。到了年底,陈方国的年薪由2.7万美元提升为3.5万美元,并且被提升为主控室五名更夫的负责人。

## 华盛顿湖畔,吹响进军财富的唢呐

得到了比尔·盖茨的赏识,陈方国兴奋极了,他感到前途一片光明,工作得更起劲了。他明白一个道理:攀“高枝儿”,也要自身有功夫。而他手下的五名更夫,正是他施展功夫的基础。他根据自己的经验,制订了一套科学合理的

工作规程,规范了每一个更夫的职责和工作程序,让每一个细节都不被忽视。

门卫工作经常会遇到麻烦,尤其像比尔·盖茨这样的名人家门卫,更是经常遇到陌生人的打扰,来华盛顿湖旅游的人们,常常希望把比尔·盖茨的豪宅作为一个景点来参观。但是,比尔·盖茨并不喜欢被别人打扰。一天,一群来自东南亚的游客要求进入豪宅参观,尽管陈方国进行了耐心的解释,可是那群人始终不肯离开,最后陈方国请示查尔斯,打了911,警察来了后,才把那群人劝离。

这件事启发了陈方国,他想,比尔·盖茨的豪宅世界闻名,很多人都想参观却不能如愿,如果让人们通过图片来了解豪宅的内幕,岂不是两全其美?更重要的是,这样还可以避免来客在住宅附近违法拍照。他把自己的想法写成了一份报告,送给了查尔斯。查尔斯看过后很赞同,将报告提交给了比尔·盖茨。比尔·盖茨没想到这位中国工人,竟然有这样好的设想。于是,比尔·盖茨批准陈方国拍一些照片,制成幻灯片,送给那些想参观的人们。

陈方国利用一个星期时间,用数码相机拍摄了豪宅的风景,刻制成了光碟。比尔·盖茨看后非常满意,将这盘光碟命名为《华盛顿湖畔的房子》。从那以后,每位光临豪宅的客人 and 想来参观的游客,都可以免费得到一盘光碟。

让陈方国万万没有料到的是,这件事为他带来了一笔巨大的财富。加利福尼亚州著名的跨国旅游集团麦吉公司从这盘光碟里发现了商机,为了进一步开发西雅图华盛顿湖的旅游资源,该公司以200万美元的高价购买了这盘光碟的版权,去除比尔·盖茨豪宅的肖像权,光碟的作者陈方国得到了35%的版税,也就是70万美元。

陈方国一下子成了富翁,但他并没有洋洋得意,而是工作起来更加认真,对始终赏识自己的查尔斯格外尊重,跟手下的更夫也和气相处,受到了大家的欢迎。也正因为此,查尔斯在退休前,极力向比尔·盖茨推荐陈方国做自己的继任者。鉴于陈方国一直以来的优异表现,比尔·盖茨任命陈方国继任查尔斯成为主控室的负责人,年薪11万美元。

好事成双。一次,比尔·盖茨在豪宅内的码头草坪上举行一个室外音乐会,招待一批贵宾。陈方国以一曲《百鸟朝凤》唢呐曲,赢得了热烈的掌声。随父亲参加音乐会的加拿大姑娘戴丝,完全被东方音乐所折服,非要跟他学吹唢呐。从那以后,陈方国每周末都要教戴丝吹四次唢呐。唢呐为媒,两人开始相识相爱,最终幸福地举行了婚礼。

谈到自己的成功,陈方国感触颇深。他的成功之路,始终与攀“高枝儿”分不开。在常人看来,攀“高枝儿”非君子所为,似乎不够高尚,可是,如果我们怀有积极进取的心志和人生目标,借助“高枝儿”成就自己,也不失为一种生存方式。

## 1 八仙过海,各显神通

毕业在即,校园里又是几家欢乐几家愁。

面对毕业后的去向问题,大家能够动用的“手段”无非那么几种,有势力的凭势力,有实力的靠实力。有势力的大多在年前就开始活动了,动用了所有可以动用的关系网,现在基本

愁得跟个小老头似的,有那个必要吗?”

郑林怀疑道:“我们要是再回到村里,你不怕村里人的唾沫把我们淹死?”

王一鸣神秘地笑笑:“嘿嘿,也许有些事情并不是你想的那么悲观。”

眼看离校的日子越来越近了。郑林越发惶恐,而王一鸣却忙起来,忙

## 2 车到山前必有路

第二天,郑林和王一鸣刚走出宿舍楼,就见一个同学领着几个打扮整齐的农民走了过来,看到王一鸣他们,其中一个快步走了过来,双手拉住王一鸣的手不停地摇晃。“王主任,我服了,愿赌服输,我给你送钱来了!”

# 不急不躁, 我这样拿到 offer

◎文/丁婷婷

都已经拿到 offer;有实力的早就考好了一堆的证书,经过辛苦的面试推销自己,基本也已经成功签下“卖身契”;另有一些不屑于或者不敢参加这种竞争的,就选择考研,到了现在基本也都尘埃落定;还有些以上都不属于的,就是正在痛苦着、焦虑着、郁闷着的难兄难弟郑林和王一鸣了。两个人都面临一个共同的问题,英语四级没过。这就意味着两人的学位证书要暂时由学校“保管”一段时间了。在拥有一堆证书找工作尚且困难的今天,他们两个几乎可以说是在这条路上被判了“缓刑”。

面对学校下达的离校通知,郑林有些惶惶不可终日,每天上网,除了躲在网络的虚拟空间里逃避有些残酷的现实,就是不停地在各个求职网站全面撒网。同宿舍的王一鸣却还是那么悠闲,似乎没受到任何影响,照例整天傻乐,一如那过去的几年大学生活。

郑林有些怀疑这个小子对自己隐瞒着什么,面对他的质疑,王一鸣笑笑说:“活人哪能让尿憋死?我从农村来,大不了再回农村去,看你整天

着在宿舍楼前兜售他的二手书和各种杂货。他不仅卖自己的东西,索性还帮宿舍里的人一起卖。郑林纳闷他怎么那么大热情,不会是想把这个当事业了吧?王林还是笑着说:“网络资源要充分利用嘛!反正我每天都要上网,现在也懒得打游戏了,索性就帮大家个忙。”“你不会是在开网店吧?”郑林问道。“现在网店多如牛毛,咱们这些东西哪里能引起人家注意啊!我只是在网上查东西,顺便帮大家卖卖。”“查什么东西?”郑林感兴趣地问道,“跟找工作有关吧?”“唔,有点关系,但你不会感兴趣的。”王一鸣大方地把U盘递给郑林。

郑林在电脑上一看,头立刻大了。他怎么也没想到王一鸣查的资料居然是那些“大白菜几毛钱一斤”的资料,确切地说是各个地方的农作物价格。难道这小子打算去做菜贩子?对这个问题,王一鸣却笑而不答。



王主任？这小子什么时候当官了？郑林一头雾水。

王一鸣热情地跟几个人打着招呼：“李主任，我租的那亩地收获情况怎么样啊？”

那个被称作李主任的人有些激动地说：“零头不算，纯收入2780元，我都带来了。另外，我们村委会决定全体来接你，以示我们的诚意。”

郑林越发莫名其妙起来，忍不住打断他们：“这到底是怎么回事啊？”

王一鸣看着郑林笑道：“你还记得年前那几个月的实习吧？”“记得啊！”郑林说，“你不是也出去旅游了吗？”“这几乎是‘传统’了，几个月的实习就好像是放长假一样，考研的同学就安心在家读书，不考研的就四处打工赚钱，要么就索性旅游去，反正最后找个有点关系的用人单位盖个章了。”

“我确实是去旅游了，那时刚好国庆节，风景区人太多，临时决定去了一个网友老家附近的农村。”王一鸣笑嘻嘻地揭开谜底。

跟网友见面后，几个人商量来一次绿色旅游，就去了相对比较偏远的网友的老老家。为了完成实习任务，王一鸣让网友帮忙找个单位给盖章。“村委会的章算不算？”当时网友这么问他，他随口说了个“随便”。没想到村委会的章也不是那么好盖的，当时的村主任李主任特别瞧不起这些“不务正业”的大学生们，说就凭他们是实习，总归要真正实习过才算数。言语中的轻蔑一下子激起了王一鸣的“雄心”。他还真的就在村里转悠开了。那个时节刚好是收了花生准备种冬小麦的时候。看着忙碌的人们，王

一鸣心血来潮地问李主任：“李主任，你这一亩小麦纯收入是多少？”李主任略略想了一下：“平均差不多在五百块左右。”王一鸣愣了一下，他不是五谷不分的人，但没想到辛辛苦苦半年只有这么点收入。“这么少？”他脱口而出。李主任别有深意地说：“你以为会有多少？你这个大学生一个月的生活费就要吃掉我们一亩小麦吧？”

王一鸣假装没有听出他的讥讽，继续问道：“为什么不种经济作物？”

“你说种什么？人参？咱没那技术。”李主任继续挖苦道。

“这样，我们打个赌。”王一鸣不死心地问，“你不是说这一亩地纯收入五百吗？我给你一千，算我租下这地，不过前提是要听我的，我让种什么就种什么，到了收获的时候，如果纯收入不超过一千，这钱就算你的，如果超过了，你留下1000，剩下的归我，怎么样？”

李主任看着自信满满的王一鸣，沉思了一会说道：“我找村里的困难户给你做这个实验，要是你真有这本事，不用说出多少的收入归你，我这个村主任也让你来当！”

王一鸣想显示一下自己的“实力”，李主任想杀杀这个大学生的“傲气”，两人居然像模像样地签了“合同”，见证人就是村委会成员和那户实验困难户。

### 3 条条大路通罗马

说到这里，大家都笑了起来。郑林着急地问：“后来呢，怎么样了？”

“后来？你不都看到了吗？”王一鸣得意地指着李主任他们说，“这不是送钱来了。”

“种的是什么都没听说！”郑林不满地说。

“大蒜！”王一鸣说，“我知道今年大蒜的价格肯定不低，所以就把我租的那一亩地种了大蒜。”

“为什么选择大蒜？”不仅郑林，李主任他们也很好奇。

“去年不是甲流搞恐怖袭击嘛，还记得2003年的非典吧？那时大蒜价格就飞涨，咱民间有句话‘大蒜是个宝，常吃身体好’，所以说……哈哈！”王一鸣笑道。

“原来你也是误打误撞，沾了甲流一点光。”郑林还以为他有点石成金的本领呢。

“错啦，这是信息的力量！”王一鸣拍拍郑林的肩膀说，“你以为我们农民伯伯都不会种地，还要你去指导啊？他们缺乏的是信息，是前瞻性的信息！”

“对！”李主任接口道，“从这次的试验上我们看到了你的能力，所以我们来聘请你做我们的村官。”

送走了李主任一行人，郑林忍不住问道：“你真打算扎根农村啊？”

“兄弟，你真是OUT了！”王一鸣乐呵呵地说，“现在国家都在建设社会主义新农村，对于农村有很多优惠政策出台，大学生村官也不少见。我感觉，相比较在城里看人脸色打工，还真不如在农村的发展潜力大，最起码比较受人尊敬，而且有更广阔的施展空间。你上网不要总打游戏聊天，多看看新闻吧！”

郑林脸有些红了，虽然是难兄难弟，王一鸣这家伙比他强多了。看来人家这几年大学没有白读，浪费青春的只有他一个人啊！

## “治脑瘫 到脑系”

三联疗法专治 小儿脑瘫

地址：河北省石家庄市红军大街13号河北省长庚脑病研究所、脑系医院 网络实名：石家庄脑系医院 专家热线：0311-87089298

河北省长庚脑病研究所、石家庄脑系医院是治疗小儿脑瘫的大型专科医院，独创了三联立体综合疗法，集一次性手术矫形、生物医药、传统医学为一体，全方位、系统化、一步到位治疗各种类型小儿脑瘫，标本兼治，避免重复治疗给患者带来的痛苦，节省了许多宝贵时间，一般患者只需治疗二周即可，从而减轻了患者家属心理上的压力和经济的负担，使患者早日走进健康幸福的新生活。





苏大宝在表演沙画

## 中国沙画第一人

◎文阿丽



### 一段视频意外改变命运

今年28岁的苏大宝，出生在湖南桃源县一个农民家庭。2001年，苏大宝高中毕业后来到北京学习画画，每年1万多块钱的学费让他觉得支付不起。想起家中的父亲和正在上高中的弟弟，他咬咬牙，只读了一年书，就瞒着家里人辍了学，成了北漂一族。他卖过玫瑰花，摆过地摊，甚至还做过群众演员。

后来为了能在北京生存下去，他苦练了套表演口技的绝活，能惟妙惟肖地模仿宋丹丹、赵本山的小品，还有鸟叫、架子鼓、二胡、萨克斯等。当时苏大宝很崇拜洛桑，为给自己创造机会，就找一个大纸牌写上“口技”俩字，每天顶着牌子站在中央电视塔和公主坟桥下。他盼望有哪个导演路过发现自己，也不是想成什么明星，就希望有个机会能在北京呆下去。当时身边人来人往，有弹吉他的、有卖唱的，苏大宝背着那个牌子感觉像卖身

一样，心里充满酸楚。但就是穷死、饿死也不愿离开，因为这里有他的梦想。他开始到一些酒吧表演口技赚钱，其间还学会了变魔术。平时只要有演出，无论刮风下雨，哪怕只有100块钱的费用，他都会去。可就是这点钱都很难挣。

也许这个能吃苦的孩子感动了上苍。2005年7月，苏大宝在网上看到一段视频，那是匈牙利艺术家弗兰克在韩国首尔动漫节上的一段沙画表演。伴随着音乐旋律，只见他手起沙落，流沙的游离很快把人带入深远的历史之中——远古的地球，蜿蜒的河流诞生了生命，动物在大地上奔跑，飞鸟在天空中盘旋……

这段短短十来分钟名为《创世纪》的表演，第一次让世人领略到通常被视为无用之物的散沙，竟然也有如此惊人的魔力。这场精彩表演被大

传到互联网上，迷倒了全球的众多粉丝。苏大宝形容自己当时的感觉是“震惊，有意思，没有想到绘画竟然还可以这样来表达”。

更巧的是，几天后当苏大宝同朋友阿良谈起沙画时，对方说他正为此事发愁。原来，他要做一个活动，主办方强调一定要沙画表演，说其他节目看得太多了，没新意。可是要到国外请一位沙画大师谈何容易，即使能找到，到时万一对方有事来不了怎么办？阿良为此十分苦恼。听说请一个沙画师要花五六万元，苏大宝顿时热血沸腾，他底气十足地对朋友说：“我就能表演！”其实当时他压根就不会，是表演沙画的出场费刺激了他。

苏大宝想，为什么用沙子画那么短短的几分钟，就可以挣几万元，那黄沙岂不比金沙还值钱？这么赚钱的行当得干，所以苏大宝在他连表演道



具长什么样都不知道的情况下,就先把这活给承接了下来。由于从来没表演过沙画,又都是朋友,苏大宝也不好要那么高的费用,最后敲定,8000元就行!

接着他开始反复看匈牙利大师的视频,一帧一帧地摸索。先是做出了道具,接着就一遍遍地练习。要知道,以手指代替画笔,以沙子作为颜料来画画,可不是那么容易的事。尤其是手的控制力度很难掌握,要洒多少,要细线条还是要面,这完全靠感悟。

转眼20天过去,演出的日子到了。虽然苏大宝上台表演经验很丰富,每次在台上都神采飞扬,但这次不知为何居然有点抖。“有请沙画大师大宝!”当主持人喊到他的名字时,只见苏大宝很有风度地走上舞台,在音乐伴奏下抓起一把沙粒随手就撒在明亮的灯箱上。先用手轻轻推出几座山峦的轮廓,再用小拇指修补点缀,河流、树木、大雁就逐一出现在面板上。再捻开一拨细沙,手指如波浪般摇摆几下,一个妙龄少女又在画中亭亭玉立,她具有时尚的卷发和迷人的大眼睛,用极其漂亮的身姿向你挥手。5分钟不到,居然出现了10幅不同的作品,场下顿时爆发出雷鸣般的掌声。

## 穷小子在京城买房添车

演出结束后,攥着第一笔收入的8000元钱,苏大宝兴奋得“手都在抖”。出乎他意料的是,这次沙画表演引起了强烈反响,后来才知道,坐在台下的还有中央美院的教授和奥组委的官员。

在苏大宝看来,沙画这行有门了!他迅速招兵买马,成立了自己的工作室,专门从事沙画的商业演出。

工作室的第一笔生意是一个新车发布会,第一次演出就遇到了突发状况。当大宝原本5分钟的沙画表演结束时,后面节目的人没有赶到。主



苏大宝部分沙画作品

办方只好请他帮忙救场、拖时间,苏大宝当场即兴创作,硬是把那次演出时间延长了20多分钟。这次沙画表演引起了轰动,客户在惊喜之余不仅主动把演出费增加1倍,还对苏大宝感激涕零!

很快,沙画这种新颖的形式和艺术表现手法,受到很多商家青睐,不少公司纷纷找苏大宝洽谈,就连普通百姓也对沙画产生了浓厚兴趣。

2007年7月的一天,在外企任职的李小姐找到大宝,请他在自己的婚礼上表演沙画艺术,烘托现场氛围。了解了新郎新娘的生活背景后,他马上进行了巧妙构思。

举行婚礼那天,宾客们惊奇地享受了一次视觉盛宴。舒缓而幽雅的音乐声中,只见一捧原本毫无生气的细

沙,在苏大宝的手下顿时活起来,行云流水般变成了一幅幅唯美的画面:他在灯光箱上轻轻抹上一层沙,用手指轻轻一勾,再推了几下,沙子立刻变成了一座连绵起伏的山脉和一条静谧的小路;他又抓了一小撮沙点了几下,一个男孩和一个亭亭玉立的女孩的背影就出现在小路上;接着他双手并用将两边的树林瞬间变成了高楼;他在高楼上勾勒轮廓,然后推了两下,变成了一个女孩的人像;他在女孩的脸上点了两下,又在女孩头部波浪式地推了两下,一个女孩的头像就清晰地出现在画面上,她有大大的眼睛,长长的卷发,然后,一对恋人牵手走进公园……

短短几分钟,屏幕上就出现了十余幅连续不断的画面,讲述了一对恋人从相识到相恋,再到携手迈进婚姻殿堂的故事。鲜活灵动的画面,配以浪漫的背景音乐,全场充满了温馨的气氛。曾经的爱情经历一下子近在眼前,重睹这一幕,新郎新娘幸福的泪水潸然而下。

用一捧细沙诠释一段温婉的恋情,这是他带给观众们的视觉“魔术”冲击。大伙看得如痴如醉,不少来宾还拿出手机录下这个“故事”,甚至传到网上与网友一起分享。

“沙画婚礼”在全国都算得上新潮。虽然所有美丽的画面会在瞬间消失,但正如一位新郎所说:“就是要给我爱的人留下最完美的记忆。”

令人欣慰的是,2009年春天,大宝在北京买房添车,也收获了自己的爱情。

## 成为“中国沙画第一人”

2009年8月20日,香港凤凰卫视对苏大宝进行了一期访谈,他的沙画为更多的人所关注。尤其其他制作的表现中国诗画意境的作品《梁祝》《渔舟唱晚》等,配上音乐放到网络上后,很快就得到网友的疯狂传播,短短6天点击率超过惊人的4000万。

由于沙画属于目前最时尚的艺术,这种新颖的“秀”很受大众喜爱。很快,可口可乐、西铁城、安踏等国内国际知名公司纷纷找上门来,与苏大宝合作。

尽管生意火得完全出乎想象,但苏大宝却给自己定了个规矩:每周只接一个活!他说为的是准备充分,不能光顾赚钱而糟蹋了沙画艺术。他每次作画,从开始准备到最终完成,大约需要6天时间。先要根据对方的要求写脚本,将语言的内容转变成画面,然后再用沙这种材料表现出来,形成一个完整而美好的故事。

在他的印象中,最难的一次是为韩国 kusp 公司做表演。当时他们推出了一款网络游戏,寓意是“无生有,有生万物,世界重新诞生的过程”。大宝琢磨了很久时间,最后通过盘古开天辟地、女娲造人、手执长剑的英雄

出现、上海的高楼大厦等画面逐级演进,来表现游戏的主题,客户非常满意。

同样很有挑战的,是张艺谋拍的贺岁片《三枪拍案惊奇》首映现场,安排的活动之一就是他的沙画表演,他每画出一个电影主角形象,这名演员随后上场。单纯用沙画出几个演员的头像,做到惟妙惟肖并不难,难就难在如何从一个演员过渡到另外一个演员。

2011年6月26日,中国传统文化促进会会在人民大会堂举行建党90周年庆祝活动。苏大宝有幸被邀请参加了这次活动,为表彰他用沙画传播传统文化做出的贡献,大会授予了他“弘扬中国传统文化爱心大使”称号。

虽为80后,如今苏大宝却已是国内沙画圈的“元老”级标杆人物,被媒体称做“中国沙画第一人”。有圈内

朋友开玩笑说,他的出场费也是最贵的,通常5~10分钟的沙画表演,每次最低5万元,国外大品牌支付给他的演出报酬甚至超过3万美金。

如今已有两家公司的苏大宝,正在筹谋准备开馆授徒。因为目前全国还没有一家正规院校开设沙画师培训的相关课程。他想让更多的人从事这一“年赚百万很正常”的时尚新职业。

从“饿死也要留在北京”的漂泊倔小子,到拥有千万财富的沙画大师,苏大宝仅用短短几年。谈到今天的成功,他想告诉那些和当年的自己一样正在打拼的年轻人:“在生活和爱情中无论遇到什么挫折和失败,都不要轻言放弃,因为每个转角的路口都隐藏着奇迹。”

其实每个人身上都隐藏着惊人的潜能,哪怕你是只有高中文化的山里小子苏大宝!

一场危机就是一场灾难。同样,一次危机就是一次机遇。

在南宋绍兴十年(公元1140年)7月的一天,杭州城最繁华的街市突然失火,火借风势一路烧将过去,惊慌的人们纷纷冲进火海抢夺自己店铺里的财物,以尽量减少损失。此时,一位裴姓富商并没有让伙计和奴仆去抢救他当铺和珠宝店里的财物,而是指挥他们迅速撤离,然后派人去长江沿岸平价购回大量木材、毛竹、砖瓦、石灰等建筑用材。

大火烧了数日之后,终于被扑灭了。曾经车水马龙的杭州城,已是面目全非,一片狼藉。不久,朝廷下令重建杭州城,并明文规定,凡经营销售建筑用材者一律免税。于是,城内一时大兴土木,建材供不应求,价格暴涨。裴姓商人趁机抛售,获利丰厚,其数额远远大于被大火焚毁的损失。

“美特斯·邦威”总裁周成建曾谈起他20多年前的第一次遭遇。1986年,经商失败的他,背负了一身债务来到温州一家服装厂打工。为了还债,他每天都要工

作10多个小时。一次,由于工作过度劳累,他在操作电动裁剪机时,竟把一批西装的袖子裁掉了一大截。这一瞥,他必须赔偿老板几十万元的布款。望着一大堆被剪短的衣料,他欲哭无泪。为了挽回损失,他干脆将错就错,再将衣服的下摆也裁去一截,然后分别在裁短的袖子以及下摆上拼接其他颜色的布料。

令人意想不到的足,这种带着早期休闲风格的西服一上市,竟被抢购一空。服装厂老板不但没有亏损,反而多赚了许多。他也因此开创了休闲西装的先河,在

服装市场声名大震,为他日后打造“美特斯·邦威”休闲王国打下了坚实的基础。

在人生的道路上,到处充满着危机,我们甚至无法躲避。其实,危机既是危险,又是机遇,既是厄运,又是挑战;既能让人一蹶不振,又能使人青云直上。面对危机,应沉着应对,冷静分析,转向思维,永不放弃,这样,才能从危机中寻求转机,化险为夷,成就人生辉煌。

## 【起点秘笈】 危机或是转机

◎文/谢国渊



说：“请问您贵姓？”区域经理纳闷儿地回答：“我姓彭。”“哦，小彭，咱们第一次见面，也不是很熟悉，但我要很负责地跟你说句话，你听好了——即使是你们老板跟我一起吃饭，敬酒时也会很尊敬地称我一声‘孙老师’或‘孙经理’！好了，这杯酒我敬你，喝完我就先告辞了。”孙西一饮而尽，留下那个屁股刚抬起一半准备喝酒的区域经理，站也不是，坐也不是。

★点评：倚老卖老不明智。称呼某人时在其姓氏前面加上一个“小”

◎文/晓蒂

一位客人上车，特意介绍说：“这位是丁师傅，老司机了，开车技术蛮好的！”客人不明就里，老丁却能隐约感到黄明志对自己态度的变化。因为他以前要么向客人介绍自己，要么是称呼自己为“丁哥”。更让老丁费解的是，从那天以后，黄明志好像忘记了昔日的称呼，一直叫他“丁师傅”。老丁从这变化中领悟到了一丝特殊的意味，从此开车时沉默了许多。

★点评：称兄道弟麻烦多。一句“丁哥”，让人忘记了本分；一句“丁师傅”又将他“打回原形”。称呼的奥妙，可见一斑。

## 尴尬的见面会

从事文秘工作的小刚与部门罗经理共事三年，私交也不错。可罗经理因工作疏忽，给公司造成了较大的经济损失，公司高层决定撤掉其部门经理的职务。

不久，新的部门经理上任了。在履新见面会上，小刚负责向新任经理介绍部门工作人员。当介绍到前任罗经理时，小刚一时语塞——作为老部下，小刚觉得如果仍称其罗经理，新任经理听后肯定会不高兴，而如果直接叫罗经理姓名，他刚刚进入职业低谷，正不痛快，转口这么快会让人觉得你为人太势利。思前想后，小刚还是直呼其名，向新任部门经理作了介绍。

罗经理当场虽没有什么表示，但自此与小刚的关系变得十分冷淡。小刚私下曾试图以旧称来弥合两人之间的关系，但罗经理话里带刺地表示“不敢当”。

★点评：降级领导难称呼。对于降级的领导，不宜立即“改口”，因为通常情况下人们都会延续惯性思维——就像我们称退休老领导时会带上他以前的职务一样。新上任的领导一般不愿计较，如果对方难辞：“别这样称呼我，我已经不是经理了！”这时一般对方会告诉你一个新称呼。

# 你会打“职场招呼”吗？

在职场中，对上司或是重要人物的称呼不是一件小事。可以毫不夸张地说，有时候，一个称呼可以成就一个人，也可以毁掉一个人的前程。

## A. “小”字别乱喊

孙西是某咨询公司的高级培训师。上个月，他与公司另一名同事去杭州出差做一个项目。在企业做了一天的内部访谈后，第二天安排到市场一线做实地调研，由各地的区域经理负责接待陪同。

市场调研到了嘉兴，当地的区域经理白天陪同他们一行走访市场，晚上安排了饭局。区域经理几杯啤酒下肚，便开始称兄道弟。当他得知孙西比自己小几岁后，敬酒时对孙西的同事喊着某经理我们干一杯，然后冲孙西说：“小孙，咱们也喝一杯。”

孙西一听，感觉有点儿不对劲，故意推辞：“不好意思，我吃完饭回去还得整理一下调研材料，就免了吧。”那个区域经理觉得被扫了面子，又冲着孙西的同事说：“张经理，你看小孙，可真不够意思！”

孙西闻言，更加不舒服了，他端起酒杯很绅士地冲着那个区域经理

字，看似亲切，其实不然。职场“能人居之”的竞争机制早已打破了传统死板的“辈分”排序，“年轻上司VS年老下属”的模式在近年来并不罕见，因而“倚老卖老”的称呼方式并不明智。

## B. 从“丁哥”到“丁师傅”

司机老丁是副总黄明志的朋友介绍的。由于老丁比自己大几岁，黄明志就随着朋友叫他“丁哥”。老丁开车技术不错，加之副总也对他以“丁哥”相称，因而公司其他员工对他也都高看一眼。时间久了，老丁有些忘乎所以，不仅私下里叫黄明志“老弟”，还常对公司相关制度评头论足，对一些人安排发表看法。有时黄明志在车里与同行的主管讨论问题，他也不好时插上几句嘴。

如果老丁真是个见解出众的人才，黄明志未必烦恼，但他思想偏激，看法幼稚，发表的“高论”不是泄私愤、谋私利，就是传谣言、乱视听。日子久了，黄明志觉得无法容忍，如果不是碍着朋友的面子，这样的员工早就应该辞退或者调岗了！

怎么能让老丁知道他的本职工作仅仅是开车呢？有一次，黄明志请

作为美国的著名品牌,安利净水机及其家庭桶装纯净水自从1995年进入马来西亚后,一直是一家独大,分别占到全马来西亚72%和80%的市场份额。

然而,在2010年,安利净水机及其桶装纯净水却遭遇了当头一棒,一下子被打蒙了。而向它挥棒的便是一家叫“NEP”的马来西亚本地健康水企业。他们仅仅用了一年的时间,就将安利净水机及其桶装纯净水挤到了第二的位置,而自己则成功占领了63%的马来西亚净水机市场份额和60%的家庭桶装纯净水份额,两项1年

的总营业额高达4.1亿元人民币。NEP一举击败安利的“利剑”便是它旗下的钻石能量净水机及其桶装纯净水。

整个一年,NEP都带着它的钻石能量,做了以下几件“利己而不利安利”的小事——

首先,在马来西亚的各大媒体上投放广告,内容是:只要你家的净水机还在使用,不管这个净水机已经用了多少年,也不管它是什么品牌的,NEP都愿意免费无偿地帮你换上一台价值4000元人民币的新净水机,你只要拨打一个预约电话就好,剩下的一切由NEP帮你搞定。

马来西亚净水机的用户们自然是不大会放掉这个天上掉馅饼的好事情,NEP的预约换净水机的电话被打

里有了钻石能量净水机,安利再想“反扑”回来就很难了。

只要钻石能量净水机在用户家扎下营来,接下来,NEP的一切后续营销和赢利便变得非常容易了。

在安装好钻石能量净水机的3个月,NEP的工作人员会打电话给用户,告知这样一个信息——按照全球净水机的行业科学标准,净水机的滤网必须三个月要换一次,否则每天喝下去的就是“毒水”,严重伤害身体健康,特别是免疫力差的老人和小孩。而钻石能量净水机的滤网必须是配套的NEP滤网,否则起不到效果。于是,卖净水机上的滤网耗材便从此刻开始了。一个钻石能量的滤网的价格相当于100元人民币,而成本则只需要25元,一年下来,NEP在每台净水

## 把赢利点放在明天

◎文/秀秀

爆了。结果是,一台台旧的净水机被从一个家庭里搬走了,而一台台新的钻石能量净水机被安进终端用户的家庭里。

很显然,被搬走最多的净水机品牌是安利!现在要问,NEP此举高明吗?他们每安装一台新的净水机就意味着要损失4000块呀!你若是这样想,那就大错特错了,因为这恰恰就是NEP的高明之处,因为此举能让他们轻松地找到自己准确的目标客户群——家里有旧的正在使用的净水机就表明这些家庭都有每天饮用纯净水的习惯,NEP便可无需派业务员挨家挨户去寻找喝纯净水的用户了。而为他们免费找到这些目标客户群的正是NEP的竞争对手安利。

NEP之所以愿意免费帮用户更换净水机,目的就是要把安利的净水机搬走将其斩草除根。现在用户的家

机上获利便是300元。

卖好了净水机耗材后,NEP接下来开始卖钻石能量桶装水。他们开始大肆宣传钻石能量水的各种优势和好处,而且如果放入钻石能量净水机内后,饮用则健康效果更佳,同时价格比原先用户使用的安利桶装水还要便宜一些,用户自然开始纷纷改用NEP的钻石能量纯净水。接下来,NEP只需要雇佣一些民工送水便可以了,完全不需要大量的市场开发人员,极大节省了成本。

管理大师彼得·德鲁克生前曾预言:21世纪的竞争是商业模式的竞争。NEP深谙其道,通过改变净水机和纯净水市场原有的竞争模式和游戏规则,创造出一种对手无法抵御的全新商业模式,把赢利点放在明天,先铺设好阵地,从而最终成为大赢家。



# 不要排斥 “职场红人”

◎文/张颖异



乔莉是公司企划部的普通员工，她最看不起的就是本部门的刘红。两人同一年进入公司，又同在一个部门工作，资历相当，但是，乔莉做人比较低调，她最看不惯刘红“爱出风头”，整天风风火火、咋咋呼呼的，好像全部门就她一个人最有能耐一般。

渐渐地，乔莉就疏远了刘红，并且经常与同事一起暗地里抨击刘红：从刘红开会时的“夸夸其谈”“目中无人”到刘红给老总提一些关于公司的书面建议是“拍老板的马屁”等等。

为了和刘红“划清界限”，乔莉开始在例会上减少发言，也不怎么给公司提书面建议。但是，刘红才不管其他人怎么看她，别人不愿意干的工作，她都积极主动地去干。乔莉认为刘红就是为了在老总面前“表现”“邀功”，内心更是充满不屑。

正是由于与刘红疏远了，刘红“热衷”的，乔莉就“冷淡”，结果，两人在单位的境遇差别越来越大。企划部经理被调到西安分公司当经理后，老总提拔刘红当部门经理，另外又从企划部员工中提拔了一个副经理。

因为乔莉的工作资历与刘红相当，没有提拔她当经理，她已经非常郁闷了，现在提拔个副经理也没有轮到她，乔莉简直是非常愤怒了。从此，在工作中，乔莉处处与刘红对着干，刘红开始碍着老同事的面子，让她三分，这让乔莉非常得意，觉得自己是“正气压住了邪气”。但是，过了一阶段，刘红对于自己的主动谦让非常不耐烦了，开始与乔莉针锋相对起来。这让乔莉理解为是给她穿小鞋，于是，乔莉更是愤怒，更加激烈地抗争起来。弄到最后，刘红居然直接反应到老总那里，要求老总给乔莉换部门，说如果不调换，

她这个老员工就带头闹事。

老总从中调解，先后找了其他的几个部门经理做工作，希望能给乔莉调换到其他部门。但是，谁也不会收留一个刺头进自己的部门，另外，进来个“生手”，对于工作开展，也没有什么帮助，于是干脆拒绝。

老总把自己调解的结果告诉了乔莉，那时候，乔莉感觉自己非常丢人，以前总觉得自己是职场道德模范，是个出淤泥而不染的好人，事实证明，现在混得在单位没有地方收留自己了。

老总叹息说：“我知道你对刘红很有看法，但是，你的这种看法非常莫名其妙，我问你，刘红有没有偷、抢、拐、骗的恶习？”乔莉赶紧摇头：“这个倒没有！”老总笑了：“既然没有干过坏事，你怎么一直觉得人家人品不好？你能说说她的人品到底不好在哪里吗？”乔莉一下子语塞了：会上发言积极，不算人品不好；主动干工作，也不能和人品差扯到一块去，多给单位提意见，如果算恶习，那么，古代敢于直言的好官岂不是什么好人？其实，刘红就是工作很有激情很主动而已，自己以前怎么那么幼稚地对待人家呢？乔莉这么想着，自己的脸开始发烫起来，觉得自己以前对刘红的反感和抵触真是莫明奇妙。

见乔莉脸红了，老总不再说什么，他后来做了刘红的工作，刘红也就同意“既往不咎”。经过这一番折腾后，乔莉老实了，也开始把心思用在工作上。为了显示自己也是个很有能力的人，当老总参加部门例会的时候，乔莉也把自己平时深思熟虑的一些建议或者策划说给老总听。老总满意地频频点头，一些策划的实施，还直接指派乔莉去做。乔莉把这些工作做得非常出色。

因为心态变了，工作积极主动了，乔莉很快在工作上做出了一些成绩，深得老总的器重。半年后行政部主管被老总提拔为副总后，乔莉顶替了主管的位置。

职场上，公司老总都是很看重个人才能的，不会花钱请一个马屁精专门拍马屁。既然是“职场红人”，肯定有着他的种种优点。不要带着有色眼镜看“职场红人”，不要偏激地认为职场红人就是马屁精。如果这么狭隘地认为，那么工作心态就会变得消极，就会极大地影响自己在职场上的发展。排斥“职场红人”就是排斥“进步”，这是无数职场中人付出一定代价之后的职场感悟。

“爱情不是你想买,想买就能买……”现在,爱情真的可以自由“买卖”了。80后女孩许青在淘宝上开了一家有趣的创意小店,店里的“商品”竟是些单身的帅哥靓妹,而且全场一律9.9元,不包邮,不议价。这个带有娱乐性质的“爱情买卖”网店,日浏览量高达13万人。不少宅男宅女,在她的撮合下幸福地找到了另一半。



许青近照

## “小张柏芝”惹嫁, 震动热心女孩

24岁的许青是位美丽的江南女子,2007年从南京医科大学毕业后,她在当地一家公司找了份平面设计的工作。由于她活泼开朗又乐于助人,在朋友圈子里颇有人缘,平时谁遇到不顺心的事,都爱找她倾诉。

2011年春节后的一天,朋友阿美请许青吃饭,当聊到恋爱话题时,阿美的眼睛红了。原来,30岁的阿美至今还没找到爱情归宿,已进入令人尴尬的“剩女”行列。阿美身材高挑,外形靓丽,性格温柔,私下里大家都称她“小张柏芝”,这样好的条件怎么找不到男朋友呢?

原来,大学毕业由于勤奋外加貌美,阿美事业上发展得很顺利,从

# 创意淘宝店, 将爱情摆上“货架”

◎文/千堆雪

前台接待,一步步做到月入万元的业务骨干,等到她突然感觉到该考虑婚姻问题时,才发现原来感觉还不错的男孩早已结了婚。阿美觉得如此年龄还没结婚是件不光彩的事,最怕别人询问自己的婚事。后来,她索性将自己封闭起来。

在许青的熟人中,其实像阿美这样的“事业型剩女”并不少,因为平时工作圈子小,接触的人有限,一直未能找到合适的对象,想在婚姻介绍所登记,又怕遇到黑婚介。

更有趣的是,同许青很熟的一位女老板,三番五次跑来请她为她儿子介绍对象。许青见过那男孩,虽然年龄大点,其实条件蛮不错。他是个标准的“宅男”,性格偏羞涩内向,平时生活在网络和游戏中,有时起床后脸不洗牙不刷就吃东西,可以连续半个月不下楼,可他是鼠标一动月入数万的独立设计师。长期的“宅”生活,使他见人不爱讲话,更不懂得女孩的心思和暗示。

当许青帮阿美和那位宅男牵上红线后,没想到二人一见如故,很快就向亲友宣布了恋爱关系。为感谢意,男孩还特意托亲戚从法国给她买

来一套时装和化妆品。

不久,许青看到一份《2010-2011年中国男女婚恋观调查报告白皮书》,上面显示,仅首都北京现在就有超过50万名年轻女性尚未找到归宿,她们都已过了25岁这个中国传统的结婚年龄,而“剩男”人数更是“剩女”的1.5倍,并且这个人群的数量有增无减,呈现“滚雪球”之势。显然,“剩男剩女”已经成了一个不可忽视的社会问题。许青分析,很多人找不到令自己心仪的“另一半”,大多像阿美和这位“宅男”那样,交际圈子很小,缺少交男女朋友的信息。

## 2 新鲜有趣, 把“爱情”摆上“货架”

自己能不能为他们提供一个快速有效的牵手平台?这位热心女孩开始苦思冥想。她还把自己的想法告诉了公司里一位关系非常要好的同事王婷婷。王婷婷和许青同岁,毕业后因为种种原因与男朋友分手后,随着年龄不断增长,在亲戚和朋友的介绍下,她也相过不少次亲,深知当“剩女”的中滋味。

当她得知许青想帮更多的“困难

户“做点事时，非常感兴趣，并表示自己也愿意加入。可是传统的媒婆红娘形象，现在的年轻人大多难以接受，那该怎么办呢？”

当晚，她俩就在网上查国内外有关“灭剩”的新闻，看有没有值得借鉴的方法。她们发现在东京银座时尚区，有位女士办了一家很有创意的“约老公”学校，专门教单身女子如何找到如意郎君，结束单身生活。课程涉及谈话技巧、走路姿态，乃至怎样鞠躬才能更加优雅迷人。总之，一切都是为了吸引男人，并且讨得未来公婆的欢心。有趣的是，这所学校也不拒绝男性，男学员可以在这里学习“追到老婆”的技巧。最后学校再通过做广告，将“剩男”们“推销”出去。虽然培训时间只有一个月，收费却高达人民币10万元。这种学校，她俩可办不了，没钱噢！

在德国，还有专门为单身男女准备的“爱情专列”。乘客们每人支付200欧元，在短短几个小时的旅程中，大家会和自己感兴趣的对象交换电话号码和电子邮箱，方便以后联系。在列车上办相亲派对，真是够浪漫的，不过这种方式许青她们却根本无法复制。

最刺激的是在巴西里约热内卢，“剩男剩女”干脆举着宣传标语上街，很犀利地表达出自己的真实想法：“我厌倦了单身！”“我想找到另一半！”围观者只要看中了其中的某位帅哥靓女，上前就可以来个激情拥抱。不过，这动静闹得太大，不适合咱中国人的习惯。

“何不在网上帮人相亲？”许青灵机一动想出了好主意。因为之前她正好有个废弃的网店，最后两女孩经过一番商量，觉得在淘宝上帮人牵线搭桥反倒是个很棒的创意，因为年轻人都喜欢光顾淘宝。

索性开家相亲店，把想寻找男女朋友的人的照片和基本资料放到淘宝网上，任有意者去挑选中意的，

然后再向我们索取联系方式。”她俩把这个奇妙想法说给身边人听，大家都觉得挺新鲜有趣。最终，两位美女象征性地吧上架价格定成了9块9，象征着天长地久，有个好兆头。而店名则被她们定成了“你好，陌生人”，这是一部很红的泰国爱情剧的名字。

在铺面装饰上，她们做得更加细致，宝贝分类、掌柜推荐宝贝、新品上架、热卖宝贝等项目，都配有两位美女特制的图片，看起来和其他的网购店并没有多少区别，只是店铺内的“宝贝”不是漂亮衣服和精美饰品，而全是未婚男女。

在“宝贝分类”中，她们将宝贝分成了男生篇和女生篇，女生篇里又按外貌、气质、工作和年龄分成四大类22种类型，大类里又有小类，比如外貌有萝莉、正妹之分，气质上有清新、文艺等类型。男生篇也按外貌、气质、年代等做了划分。令人忍俊不禁的是，在条件一项里还特别强调：不包邮，不议价。“本来就是为人民服务了，要是大家都再来讲价，那该多麻烦啊！”许青笑着调侃。

其实也赚不到多少钱，主要是图个新奇有趣，还能认识不少人。许青说，网店里“宝贝”开始召集时，有一部分是自己的朋友和同事“自产自销”，更多的是素不相识的陌生人。由于报名的人太多，一个QQ群很快满了，不少人都希望成为店里的“宝贝”。

有趣的是，买家拍宝贝时也会询问被拍“宝贝”的意见，双方都愿意见面，交易才算成功。“我们只是撮合他们，提供一个认识的机会，由他们自己接触。来店里面的人中，年龄最大的是已经40岁的离异男士，最小的是90后，数量还不少，这让我们都觉得汗颜！”

一个姓赵的帅哥，在淘宝店逛了一圈后，看上了自己心仪的女孩，他生怕被别人“抢购”了，便迫不及待地要求马上联系到那位美女。许青却告

诉他，首先要核实身份，比如他的身份证，是不是单身等，最好有未婚证明，再比如你说自己有房有车，那就要查验你的房产证和购车发票。总之，要绝对保证个人资料的真实性！没想到帅哥听了这些不仅没生气，反而对店主的责任心大加赞赏。

传统的婚姻介绍所，都是你交了钱和个人资料后，由工作人员帮着去寻找，也许你见了N个也不如意，这既浪费时间又影响心情；而在这里，你可以有的放矢地挑选心上人，然后两人直接联系见面，省去了许多繁琐



环节，非常快捷。由于这家爱情专卖店不仅时尚，还很有创意，“你好，陌生人”自今年3月初开张后，很快就网络上风生水起！

作为单身店主，最初王婷婷也是挂在上面的，不过后来她觉得不好意思，就下架了。当然，即便如此也有很多人纷纷请求与两位美女交往，大家都赞誉她俩“有头脑”、“可爱”、“热心”。不过许青是有男朋友的，只好寄希望于闺蜜王婷婷。“没准儿她真的能在这里遇见真爱，要相信缘分这东西是很奇妙的！”

## 比“非诚勿扰”更酷， 潮女要做中国最牛媒婆

许青最初开店完全是抱着好玩的心态，不料跟她联系的人越来越多，大家纷纷要求“上架”。本来就善于交际的许青，每天快乐得像只小鸟。

在认识很多新朋友的同时，许青

还遇上不少令人啼笑皆非的事。

有位叫小丽的大学教师,1.67米的匀称身材、衣着时尚、性格开朗、家境优越。以上这些条件加在一起,让她在5年前刚毕业时相当抢手,但今年32岁的她已经被划入“剩女”行列。可喜的是,这位“剩斗士”还没向她说的那样升级到“必剩客”,就在许青这里找到了意中人。7月初两人已顺利结婚,小丽说结婚不仅节约成本,还能有效减少碳排放。见许青满脸迷惑,对方笑着解释:“我以前是一人租一套房子,现在两个人住在一起,不仅省去一个人的房租,而且一起做顿饭,还节省不少液化气。”她老公在旁边帮腔:“单身不仅生活成本高,而且不利于环保!”

还有一位申请“上架”的男士,28岁已经拥有一家规模不小的公司。按说这种钻石男对女孩应该很有吸引力,他也确实曾有个比模特还漂亮的女友,不料恋爱3年后对方却离他而

去。答案就在男孩说出的那句“欠抽”的话里——“我喜欢你,但如果你再找不到个合适的工作,咱俩的共同语言就越来越少了。如果你确实那么喜欢玩儿,那我们就分手吧。”这态度确实有点“混蛋”:即使做我的女人,也应该独立,至少得有份自己喜欢的工作,我可不需要宠物!许青说他的这种恋爱态度,说明了一点:新一代钻石王老五更希望找个既有魅力又有能力的搭档,“扶贫”式的骑士精神基本已经在创业路上泯灭殆尽。

当然,作为一家有创意的网店,也招来了各种奇奇怪怪的人。许青印象最深的就是有一个女生跑来,和她们说要一男一女两个人,说男的给她,女的给她老公,这奔放的话题将两位店主立马雷住。还有部分人看到这个店铺,就想入非非地提出过分要求,跑来问:“卖不卖一夜情啊?”“卖不卖小三啊?”“对这些人许青她们都是直接拉进黑名单!”

现在,淘宝店每天的浏览量都超过万人,最多的时候一天竟有13万人前来围观,人气之旺由此可见一斑。更有不少“宅男”、“宅女”,在她们撮合下幸福地找到了自己的另一半。最重要的是各种评分都是满分5,许青做梦都没想到,“爱情买卖”的生意会如此受年轻人热捧!

前不久,有两家生产化妆品和女性内衣的企业找上门来,说许青的爱情淘宝店比“非诚勿扰”更酷,他们愿意出重金在上面做广告,不料却被女孩很感激地谢绝。因为她不想破坏“你好,陌生人”在大家心目中清纯美好的形象。再说做“新潮媒婆”,比赚钱更重要的是快乐!

许青和搭档还有一个美丽的梦想,将“你好,陌生人”做成中国最大、最专业的红娘网站。这个梦想现在看来有些遥远,不过因为实在有太多的剩男剩女需要“搭救”,两位拉风媒婆还是信心十足!

迪奥力·菲勒依靠着自己的努力和异于常人的独特营销思维,在25岁时便成为千万富翁,从而跻身美国上流社会。

菲勒在75岁时患上肺癌。在得知自己身患绝症,3个月后会永远离开人世后,菲勒兴致勃勃地开始着手处理后事,为自己做最后一次掘金营销。

他先是在美国一家发行量很大的报纸上刊发了一个整版的广告信息,内容是:自己即将于3个月后将赴天堂,等到达天堂后,他还会设法说通上帝,好让他再去地獄看看,因此他愿意为逝去亲人的带去一个口信,带到天堂里的,每人收费100美元,带到地獄里的,每人收费则是200美元。没想到这个看似无比迷信、荒诞的广告信息刊出后,居然引起了人们极大的兴趣和好奇心,人们相信,这个活在世间时就八面玲珑、能力超强的富翁,到那边也一定无所不能、说到做到,且100~200美元的收费也算公道。结果,居然真的有人给菲勒汇款,并附上自己逝去亲人的姓名,以及他们想要带的口信内容。最终,带口信这项服务使菲勒获得了近

## 【管理故事】

赚  
钱  
到  
死

20万美元的收入,大大超过了他的棺材本。

但菲勒却没有就此满足,他近乎荒诞和离奇的营销还远没有到此为止。在他生前最后一周时间里,他又指派秘书在一家电视台上发布一则征招永久性“同榻而眠”的竞拍信息,其内容是:自己是一位天才绅士,对女士非常尊重和疼爱,因为妻子在很久前就离开了,因此愿意重新寻觅一位有教养的女士;等她过世后,将与自己同榻一个墓穴,永久相伴,照顾疼爱对方到永远。这则消息一经发布后,同样收到了意想不到的效果,很快便有人给菲勒的秘书打应征电话,最后居然一共有9位女士。通过公开竞争,一位被丈夫遗弃多年的贵妇人以16万美元的出价竞得了“同穴权”,得以与迪奥力·菲勒“长相厮守”。

临死之前竟然还能赚得36万美元,也许在常人看来,迪奥力·菲勒的这些赚钱主意太荒诞,太不具备可操作性。然而,他却实实在在地做了,并且做成功了,这也许恰恰就是迪奥力·菲勒不可复制的与众不同吧!





# 练摊非洲，把裙裤卖给维和大兵

文/南亚

一个陕西小伙无意中发现，驻扎在非洲苏丹达尔富尔地区的维和大兵，整日为无孔不入的毒蛇毒虫头疼不已。他灵机一动：常年在达尔富尔的联合国维和部队有数万人，如果我能帮他们解决这些头疼的问题，岂不能赚大钱？于是，一条令人意想不到的创业之路就此打开……

## 毒蛇虫园商机

张兆光出生在西安市一个普通工人家庭，从技校毕业后，在铁道部第一工程局下属的基建公司做起了挖掘机驾驶员。

2006年10月，公司接到一项任务：去苏丹修建一批房子。原来这年8月，联合国安理会通过了1706号决议，派维和部队去苏丹达尔富尔地区维和，我国政府首批就要派140名维和人员常驻。由于达尔富尔地区常年征战不断，自然环境特别恶劣，需要先派人去新建一批基础设施。张兆光凭着过硬的技术，很快就被选中了。

2006年11月初，张兆光等人启程前往达尔富尔，他听说非洲蔬菜稀缺，便在出发前准备了一些蔬菜种子。到达达尔富尔的当天晚上，由于

没有住处，大家只好在驾驶室里休息。没想到这里各种叫不上名字的小昆虫特别多也特别厉害，它们不知怎么钻进了密封的驾驶室里，只要被它叮上一口，身上就会起一片疙瘩。

第二天一大早，张兆光爬起来，发现在驾驶室的地板上，竟然盘着一条近一米长的响尾蛇——只要被这种毒蛇咬上一口，人在三分钟之内就会死亡。可它是怎么钻进来的呢？让人把蛇弄走后，张兆光进行了仔细检查，发现响尾蛇竟然是顶开了驾驶室里的橡皮垫，然后从刹车孔钻进来的。

吃完早饭，张兆光觉得头顶又痒又疼，队友发现，他的头顶有一只小昆虫。队医翻看了书才知道，那是一种名叫蜱的寄生虫，喜欢往较粗的毛孔里钻。在队医的帮助下，好不容易才把蜱弄出来。

自从来到达尔富尔，各种各样的毒蛇毒虫成了大家最大的敌人，有人实在受不了，闹着要回国。张兆光却想，自己好不容易才出一趟国，一定要想办法赚点钱回去！

两个月后，基础设施建设即将竣工，单位安排张兆光他们准备回国。恰巧，维和部队的营地需要一个日常

维护小组留守，张兆光当即向领导提出申请，坚决要求留下来，并签订了为期三年的合同。

这个时候，许多国家的维和部队营地也都建成并投入使用，张兆光种下的蔬菜种子也长成了菜，平时闲来无事，他就跑到附近一些营地去推销自己的蔬菜，很快就赚了上千美元。

遍访维和营地的时候，张兆光发现，各国维和人员也和自己一样，对那些无孔不入的毒蛇毒虫头疼不已，很多人还因此染病。为了严防毒蛇毒虫，所有维和人员都把自己严严实实地包裹起来。但达尔富尔地处赤道，气温常年高达50多摄氏度，捂着又实在让人热得受不了；更恼人的是，很多毒虫照样能从衣袖或者裤脚里钻进去，让人防不胜防。实在没有办法，很多大兵休息时，只好待在营房的蚊帐里。

张兆光想：我能不能想办法帮大家解决这个问题呢？如果我能做到，一定能赚到大钱！

## 为大兵穿裙裤

张兆光想到用清凉油、风油精等药物对付蚊虫叮咬。经过试验，他发现这些药刚开始用时的确很管用，可时间一长，毒虫们就不怕了。

那么，当地人是怎么对付这些毒虫的呢？张兆光向当地人请教，原来，由于祖祖辈辈都生活在这里，当地人早就适应了这里的环境，对那些小毒虫也有了免疫力。但通过仔细观察，张兆光发现，当地的女人和孩子还是比较害怕毒虫的。为此，她们头戴面纱，将身体裹得严严实实。她们为什么不怕热呢？再一研究，他发现，当地女人的裤子其实是一种特制服装，又肥又大，穿完后还得把裤脚用绳子扎上，这种裤子叫裙裤。

张兆光恍然大悟：对啊，衣服越宽大越凉爽，而扎上裤脚，毒虫就不就爬不上身了吗？我能不能做一些宽大的裙裤卖给这些大兵？

张兆光马上想到了母亲，他母亲在一家服装厂工作过，下岗后开了家缝纫铺。他立即打电话给家里，让母亲按自己的要求，赶制出20条宽大的裤裤，并在裤脚处缝上松紧带，尽快运到苏丹来。

听说张兆光想把裤裤卖给维和大兵赚钱，母亲既好气又好笑，说：“儿子，你不是想钱想疯了！大兵怎么会穿裤裤呢？”张兆光说：“妈，你不了解情况，赶快照我说的办，说不定能赚大钱。”

2007年2月底，20条裤裤运抵达尔富尔，张兆光决定自己先试穿一下。由于裤裤很宽大，不容易沾到身上，让人感觉很凉爽，而裤脚处的松紧带又可以防止毒虫钻进裤裤，穿上特制的裤裤到外面活动，安全放心多了。

几天后，张兆光穿着裤裤又带了一样样品去美国营地卖蔬菜。忽然，他听到一阵尖叫，很快就被几十名美国女兵围住了，原来她们对张兆光的裤裤产生了兴趣。在女兵们的要求下，他拿出裤裤样品，给她们试穿。没想到第一个试穿的女兵穿上后就不愿脱下来了，不管张兆光是否同意，丢下100美元穿着裤裤就跑了。

张兆光既吃惊又高兴，仔细一了解才知道，美国军人在不执行任务期间，穿什么都行。这让他喜出望外，回到营地，抱着10条裤裤再次来到美国营地，不到10分钟，裤裤就被抢购一空，由于货源稀缺，每条卖100美元。要知道，这种裤裤的制作成本也就人民币20多元，加上运费也不过40元左右。张兆光决定将这门生意做下去。

其他国家是否允许士兵穿这种裤子呢？经过一番打探，张兆光了解到，大多数欧美国家是允许士兵这样穿的。于是他抱着剩下的裤裤到其他营地去推销，依旧供不应求。

2007年5月，是达尔富尔地区最热的季节。一天，张兆光在澳大利亚营地推销裤裤时，一些男兵也围了

过来，他们试穿了裤裤，都说特别好。这时，一名军官跑过来，一把抓住张兆光，边往外赶边说：“到军营来推销这种花裤子，简直是胡闹！快离开！”

张兆光收拾好东西正准备走，一名大兵忽然问他：“头儿说得对，这种裤子虽好，但不适合我们男人穿。你有迷彩色的裤裤吗？”张兆光这才想起，自己一心想把裤裤卖给女性，用的都是花的或浅色布料，可维和部队里大多是男性啊。如果自己能把裤裤做成迷彩色，不就会受这些男兵欢迎了吗？

张兆光连忙打电话给母亲，让她做一批迷彩色的裤裤运过来。果然，一些男兵也开始买他的裤裤了。一个月时间，他就卖出去1000多条裤裤。

令张兆光没有想到的是，2007年9月6日，非盟维和营地附近发生了一起火灾，当时很多人都参加了救火，几名法国大兵穿着裤裤去救火，结果因为裤裤是化纤材料做的，让火一烤就粘在了身上，扒都扒不掉，几个大兵因此受了伤。有些人听说这种裤裤遇火会粘在身上后，就不敢穿了。

## 路大开三式样

张兆光听说此事后很不甘心，他先到医院去看望伤者，然后又跑到法国营地去道歉，希望对方能给自己一个纠正错误的机会。士兵们觉得张兆光的裤裤帮他们解决了很大的问题，并不想赶他走，就说：“如果你能找到合适的替换布料，我们就原谅你。”

张兆光不懂布料方面的知识，就打电话向母亲请教。母亲告诉他，亚麻和纯棉布料遇火都不会粘在身上。张兆光忽然想到，在老家的時候，经常看到一些晨练的人穿一种棉绸布料的练功服，就问母亲那种布料怎么样。母亲说：“那种布料不光遇火不粘身，还有阻燃功能，只是比较贵，也没有迷彩色的棉绸布料。”

张兆光想了想对母亲说：“既然棉绸布料这么好，就用这种料子做裤

裤，没有迷彩色布料可以买一批料子专门到印染厂去印！”更改布料的裤裤每条成本60元人民币，裤裤的平均售价在80美元左右，扣除成本每条还能赚近500元人民币。

2009年1月5日，第一批棉绸布料裤裤运到了张兆光手上。为了让大家放心，到每个营地推销时，他都会剪开一条裤裤，当场试验给大家看。经过一段时间的努力，陷入困境的裤裤市场再次打开。2009年5月，很多国家的维和部队开了禁，只要不是紧急任务，哪怕在站岗值勤时，仍然可以穿裤裤。张兆光的裤裤销量一下子陡增。

2010年7月的一天，日本维和部队的一名大兵忽然对张兆光说：“虽然你的裤裤下面有松紧带，但偶尔也有毒虫能钻入。如果能把裤裤做长一些，让脚部也完整地包在里面就好了。”张兆光觉得有点道理，就让母亲试做了几条，却发现这样会影响人的正常行动。经过反复琢磨后，他让母亲将裤裤的下面做成连体袜子，一下子解决了这个问题。

但新的问题很快又来了，因为达尔富尔地区的天气实在太热，而维和大兵们大多是身强体壮的小伙子，往往一天下来就会脚臭无比，必须清洗，但裤裤跟袜子是个整体，洗起来很不方便。如何才能解决这个问题呢？张兆光经过反复试验，最后，他想到在裤裤和袜子之间装上一个拉链，想洗就把袜子取下，拉上拉链后又是整个整体。他还举一反三，帮维和大兵在上衣和裤裤之间也装上拉链，这样一来，毒虫们就更难入侵了。

截至2011年4月，张兆光靠卖裤裤就净赚了几十万美元。

把裤裤卖给维和部队，这在一般人看来，是根本不可能完成的任务，但张兆光却将它变成了现实。其成功的关键就是它具有独到的眼光、敏锐的市场意识、果断的执行力 and 根据市场的变化随时改进产品的勇气。

# 错误不见底

◎文/叶倾城



去年暑假，有学生到公司实习，三翻五次叮嘱他们必须着装整齐，竟还有男生穿了T恤短裤来。我一皱眉喝道：“回去换了再来。”

男孩惊得退了两步，又迈前一步，嚷嚷道：“前天把衣服都泡在洗衣粉里了，昨天却忘了洗……”眼神委屈惶惶如小老鼠，分明还是孩子，我不由得心软，挥挥手：“明天不许了。”

我就这样认识了小鲸。

小鲸五官清秀，笑起来有小小的妩媚，叫他做事时，应得快，飞身前去，雪白衬衣下摆扬起如鸟翼。那是我们都曾有过的——白鸟青春。电脑也玩得极好，偶尔公司电脑出点小故障，他三两下就摆平了。我一向都喜欢聪明孩子，故而对他格外纵容。

那时业务正忙，所有实习生都被分派去做市场调查，再交回答卷。小鲸的那一份，我看出了破绽：“你不忙走，我有话说。”

我正思量措词，他已急急认错：“对不起，今天太热，我中午觉得头晕目眩，一定是中暑了，就到一个朋友那里躺了一下……”

听得见窗外热空气流动的嗡嗡声，如此酷暑，对这个未出茅庐的少年，我会不会太严厉了？而小鲸，有着一张令人不忍深责的脸。我说：“以后有突发情况向我说明，不能再这样了。”

实习结束后，小鲸有时还会过来玩，用一下电脑，也顺便蹭一顿午饭，起身，一拍口袋惊呼：“呀，我的钱丢在那件衣服里了。我要去电脑城买移

动硬盘的，你借我一点好吗？”我笑骂：“冒失鬼。”顺手给他300块钱。

不久之后，我家电脑老出故障，我想到小鲸，打过去，手机号码是空的。我隐隐想起，向我借钱那次，是小鲸最后一次来公司。

不能，也不愿往坏处想。我找到小鲸的同学，请他们转告，但一直没收到回电。又要到他的新手机号码，用办公室电话打过去，响了一声就断了。我不甘不愿，如同无端遗弃的女子，又用公用电话打，通了。我问：“是小鲸吗？”转瞬挂断。

回家路上，踩着雨后微湿的落叶，泥斑斑在裤脚上，我内心里有一种难以形容的痛楚。300元，我损失得起，只是，我一向宠他若弟，怜他如子。

欠债不还的人，多的是。见过白胖得无耻的嘴脸，“你还能杀了我？”我当下只会微微笑，不屈不挠缠斗到底，终于拿回全款。

但我却不愿如此对待小鲸，我相信他不是有意，只是年轻爱玩，老筹措不出来，便躲——其实我，根本没有追他还钱的意思。

偶尔办公室里也会有人提起：“小鲸好久没来了。”我只是缄口不言。

却没想到，一日，小鲸忽然来找我，双手递上

信封：“不好意思，拖了这么久，前段时间复习太紧了。”秋冬天气，小鲸脸冻得红扑扑的，如脸颊。

我淡淡地等他开口。原来他考的研究生导师，曾是我的导师，他来问我能否帮他跟老师联系上。我一言不发，只把信封搁在桌上，忽然懂得何谓如释重负。我还记得，夏天的小鲸，从外面回来时，汗汗如雨的脸庞，如向日葵热烈健康。

到底还是年轻，小鲸脸红了。“对不起，我不是有意的，我谈了一个女朋友，老是没有钱，对不起……”哀恳的眼神，如偷吃了糖果的小孩，站在假装生气的大人面前。

大人们是不是这样教的呢：做错事不要紧，只要肯认错就行。我们一次次的纵容，让他一步步陷得更深。错误不见底就是罪恶，要阻止罪恶，只能以设定底线的方式。

暮色降临，愈来愈冷。我说：“对不起，这件事我真的帮不上你。”转身走开。

我还是喜欢他的，所以，更加不能原谅。这原谅是放纵，会成为一个允诺，引诱他犯下另一次过错。那另一次，是否会更严重，更不可饶恕？

# 声 音



学音乐的都知道，该高调的时候就要高调，如果该高调的时候低调了，那叫跑调。

——周立波告诫，不要相信“做人要低调”这句话

心理医生就是让你花了很多钱教你问自己许多问题，然后再让你花更多钱叫你自己找答案的那个人。

——朱德庸

买参考书、报辅导班、买服装、做发型……公务员考试已经不仅仅是普通意义上的一场考试了。

——2012年公务员考试培训班里几乎都是爆满，预计明年人数依然不会低于百万。专家表示，每录取一名公务员，全社会付出成本逾2.6万元，个人为此支出最高或达3万元

我们恨贪官，又拼命报考公务员；我们骂垄断，又削尖脑袋往高薪单位钻；我们讥讽不正之风，自己办事却忙找关系……

——我们愤怒，不是因为觉得不公平，而是觉得自己处在不公平中的不利位置，我们不是想消灭这种不公平，而是想让自己处在不公平中的有利位置。这种骨子里的自私，才是真正应该反思的

这一点也不奇怪，因为苹果公司不是由奥巴马来掌管的。

——一位美国网友如此调侃。受到债务危机的影响，美国政府手中的资产已经所剩无几，就连苹果公司都比美国政府更有钱

话说世上本没有小三，想突破围城的人多了，小三便走成了高速公路。

——受到“小三”困扰的妻子们忍无可忍，决定“绝地反击”——厦门一位深受小三之害的女士心经成立了“反小三联盟”。目前“联盟”的8个QQ群均已加爆

家里没病人，牢里没亲人，外头没仇人，圈里没小人，身边没坏人，看似没情人，升官有贵人，办事有熟人，谈笑有哲人，聚会有高人，喝茶有贤人，家务有佣人，摄影有寮人，闲聊有达人。

——某人总结的2011年“幸福指南”

为给女研究生争取宝贵时间，舒缓婚恋难题，可将现行女孩入学年龄由6周岁提前到5周岁。

——中国妇女研究会副会长童芍素。在杭州女性发展研究中心成立大会上，这一建议引发关注。反对者认为，此举并不能解决“剩女”问题

英国人可以发起网络请愿。

——如果一个请愿能得到10万人联合签名，英国议会下议院必须就此展开辩论

你们小区停车费多少钱一个月？

——同事告诉我，现在相亲，女方不再直接问男方是否有房有车，而是这样问。这问题问得太有艺术性了！不得不佩服啊

狗粮一袋 25 元，我吃的方便面 3 元一袋；狗洗澡 50 元一次，我洗澡 15 元一次；养狗登记证，100 元一个，我领的结婚证，9 元两本……

——有人这样趣说世相

分红，买楼，还做梦，这就是现代人的“红楼梦”。

——我等皆为“浊世”之人

人生就像“三国杀”，有可能还没判断出谁是好人谁是坏人，你就挂了；人生就像“三国杀”，你对别人好，别人不一定对你好；人生就像“三国杀”，你要在这个世界生存，有时需要伪装；人生就像“三国杀”，你可能来这个世界只是来打酱油的；人生就像“三国杀”，看上去不像好人的人，极有可能就真的不是好人；人生就像“三国杀”，出手的先后可能决定了你的成功与失败；人生就像“三国杀”，为了团队的胜利，可能会有必不可少的个人牺牲；人生就像“三国杀”，苦肉计是可以用的，但是有时你要有个度。

——原来，真是人生如游戏

男生就像食堂里的菜，虽然难吃，但是去晚了居然没了！

——女人也赶场一样相亲，原来如此

孤独就是五十元话费用仨月。

——网络雷人语录

有人假冒马来西亚政府官员在中国杭州召开“山寨记者会”，企图澄清来自马来西亚的燕窝“血燕”并没有造假。

——马来西亚农业副部长蔡智勇指出，燕窝产品中根本没有所谓的“血燕”。他说：“要是燕子吐血，则肯定患病，根本不会给消费者带来任何营养或滋补效果。”

我原本想一口一口吃掉忧愁，不料却一口一口吃成胖子。

——胖子的烦恼

在你说话之前，先听；在你回应之前，先想；在你消费之前，先挣；在你退出之前，先试。

——生存慧语

中国的“仿冒事业”现在已进入“现代仿冒”时代了，他们的商贩不再仿制产品，而是仿制整个品牌的概念。

——随着中国“山寨版”苹果专卖店和宜家家居卖场被媒体曝光，诸如山寨 DQ、山寨赛百味和山寨迪斯尼等越来越多的仿冒店铺也相继浮出水面。《华尔街日报》日前发出如此调侃

虽然股市大跌，你们人心惶惶，但我的心情却从未像现在这么好，股市越跌我越买。

——受欧美债务危机影响，全球股市直线下跌，使投资者不知所措。不过纵横股坛数十载的巴菲特却不惧风高浪急，声称要一直贯彻他“在别人恐惧时贪婪”的精神

中国足球曾学荷兰，荷兰队多年无冠军；学南斯拉夫，前南解散；学巴西时，巴西很惨……如今终于学到西班牙了，其他足球列强可算是松了一口气：打败西班牙的日子快来了。

——对于国足新主教练、西班牙人卡马乔挂帅上任，黄健翔如此调侃道

袋里没钱，心里也没有钱的人，最潇洒；袋里没钱，心里却有钱的人，最痛苦；袋里有钱，心里也有钱的人，最烦恼；袋里有钱，心里却没钱的人，最幸福。

——任志强的“有钱没钱”论

不怎么爱发短信了；不喜欢花太多时间沉浸在对感情的思考中；有时候喜欢独处；爱看法制、探索频道；加了很多 QQ 群，但是不怎么发言；偶尔哼着的歌，还是好几年前熟悉的旋律；床头至少有一本书；开始每天吃早餐；叮嘱父母要注意身体。

——偷偷变老的表现

节日宴会后，教授讲授经济学：何谓第一产业？喂牛，养羊，何谓第二产业？杀牛，宰羊，何谓第三产业？吃牛肉，喝羊汤。那么，文化产业呢？吹牛皮，出洋相！

——李远涛微博妙言

用 10 元钱做洗发精，用 30 元钱做瓶子，用 100 元钱做广告，所以才能成功；反之，如果用 100 元钱做洗发精，用 30 元钱做广告，用 10 元钱做瓶子，那注定要失败。

——一位做洗发精的老板很无奈的话

我的一个当医生的朋友跟我说：我们现在是把病人当成商品来看的，我们希望患有绝症的病人来看病，绝症病人是优良商品，他们既安全，又有效益，因为治不好是必然的，而多花钱也是必然的。

——“中国第一编剧”邹静之

打开几个网页，关掉，一天过去了；打开无数个网页，关掉，一辈子过去了。15 年来，我把一生中最宝贵的光阴都花在了互联网上。我现在要做一个非常艰难的决定：若非必要，以后一定少上网。我热爱生活，并且喜欢安静，我更想坐在阳台上读几本书，懒洋洋地过一上午，而不是坐在电脑前，与世界泡成一团。

——学者熊培云说

● 喝醉了找不到家 ●

一哥们晚上喝多了,深夜找不到家门,于是站在小区里扯开了嗓子大喊:“睡着的都给我起来!”于是看见很多住户家的灯亮了。

这哥们接着又喊:“起来的都把窗户给我打开!”很多住户都莫名其妙地打开窗户伸头出去看什么。

哥们继续喊:“大家看看我是谁家的孩子,把我给领回去啊!”

● 户口本第一页 ●

一对年轻夫妻因家务琐事吵了起来,男的说:“以后家里事得听我的,户口本上我是第一页!”

女的也不示弱:“别总拿第一页吓唬人,哪本书的第一页不是序言?正文得从第二页开始!”

● 乱停车也没事 ●

朋友们开车出去吃饭,到了吃饭的地方没有停车位,只好停在路边。

我问朋友会不会被贴罚单,他说没事。然后他从车里拿出来一张罚单,自己贴在车窗上。

吃完饭回来,果然平安无事。

● 银行的语音系统 ●

我妈接到个电话,说是XX银行信用卡欠费。我妈说:“你肯定是

骗子,银行都是语音系统。”那边就把电话挂了。

过了几天,又接到个电话:“现在是在语音留言,你的XX银行账户欠费,详情请按9。”

我妈说:“我电话上没有9。”

那边说:“怎么可能?”

我妈说:“你不是语音吗?”那边又把电话挂了……

● 倒霉的再来一瓶 ●

朋友的弟弟高考进考场做一题,需写“患患”两字,可是“患”字不会写,左思右想无果。突然他大喜——考试时带一瓶饮料进考场,瓶盖内有“谢谢惠顾”字样,此惠应和患患同一字。

于是他假装喝水拧开瓶盖,只见盖内赫然印着“再来一瓶”。



奢侈的愿望

boree

宝人新风尚拖鞋

拖的自由 凡尚无限

工艺：欧美生产工艺，人体工学设计，黄金弧度，轻便舒适跟脚  
健康：原生牛X，真皮混舍材质，无刺激味，不损害皮肤  
品质：意大利设计师联盟打造，畅销欧美十几年，外贸出口品质检验

李小璐  
宝人形象代言人

*李小璐*



NBA 官方授权商

咨询热线：400-696-8816

宝人时尚国际控股·泉州宝人鞋业有限公司

主要销售城市：北京、上海、广州、深圳、西安、福州、济南、无锡、泰州、厦门、昆明、青岛、佛山、长沙、宁波、南宁、柳州、郑州、深圳、鞍山、海口等

△你好,医生,我看了杂志加了你的QQ号,我特别不甘心,心特别痛,想要报复他,可又还爱着他,我怕他以后过得比我好,其实也是希望他以后后悔,在伤害与被伤害中我找不到平衡点,很难受!

△你能不能帮我解答下,我怎样才能找到平衡点?

▲好的,能把事情来龙去脉告诉我吗?

△嗯。我和初恋男朋友谈了4年,他在合肥工作,我在家乡县城工作。今年事业单位考试,我家里为他找了人,能进财政局,可在面试的时候他却放弃了。后来我才发现,他一直在骗我。他以前在嘉兴工地上班,今年去合肥机关上班了,也就是短短的半年,他和女网友同居,然后那个女网友怀孕了,为了甩掉那个女网友,他骗人家说回来和我结婚。

△更可恶的是,他又和单位一个女孩谈了,也是因为这个他放弃了我。这一切他都是瞒着我的,他一直在骗我。

▲你们谈了4年,你都未发现他的人品?

△不是,以前他特别老实、本分,根本不是现在这样的。我把他当家人一样的信任,他却狠狠地欺骗了我,丢下我面对家人和同事。

▲好在他还没有和你结婚就放弃了你,你还有机会找到自己的幸福。如果结婚了,有了孩子,就麻烦大了。你应该为自己庆幸才是。对于他,人有自己的选择,就对他宽恕吧。他过得好是他的福分,过得不好是他的报应。你只对自己负责,丢掉包袱,准备新的选择。

△但是我做不到宽恕,他这次太过分了,什么伤害我的话都说了,我接受不了这种伤害。

▲这是好事,让你彻底认清这个人,是条白眼狼。离开他是幸事。

△真的吗?他以前对我很好,是个特别老实的人,可是变得太快了。

▲这不证明他是一条白眼狼吗?

△对。他毁了我的名声,本来我在单位也是领导了,可是因为他的伤害我不能专心工作,被批评了好几次,给领导印象也不好了。

▲没有关系,当领导知道你受到的伤害,会理解的。

△他毁了我的生活,所以我也想毁了他的。我和他是邻居,而且是六代了的亲戚,他都这么对我,你说他怎么能这么对我!

▲改变不了他,你只能调整自己。



## 我想报复这条白眼狼

△就是调整不过来啊,在伤害与被伤害之间我找不到平衡点,所以特别痛苦。我希望你能指点下我怎么找平衡点。别人劝我的那些话我都知道,我是个个性特别强的人,别人劝我的话,我都懂,也可以这样劝别人,但就是劝不了自己。这次感情的挫折是我长这么大所受的挫折中最大的,我感觉自己没有面对的能力。

▲他是白眼狼,你报复他,一是花精力,二要花时间,三要花代价,这些都是用白眼狼的作恶来惩罚你自己,值得吗?高明的做法是抛开他,忘却他,开启新的生活。让自己活得体面,活得有价值,不值得把他当回事,甚至可以不把他当人看。蔑视是处置此类问题的最好办法。

△为了他能在财政局工作,我家找了好多关系,现在都要我一人去面对。他现在说不爱我了,可是他在单位谈了那个女孩被我发现后,还跪着求我原谅他。如果我早知道他在外面同居又是谈了别人,不会受到这么大的伤害,他把三个女孩都骗了,而我受伤害最大。

△我怕他以后过得比我好,这种人该过得比我好。

▲你肯定过得比他好,骗子是不会有好下场的。但是最好是让别人来惩罚他,而不是你!

△为了他,我一再拒绝单位一个男孩的追求,一心一意对他,可他却……我心里真的过不了那道爱他



△你好,老师,我现在几近崩溃,满脑子都是他,打电话给他他也是敷衍,我该怎么办?

▲别着急,你说说看。

△其实是个很老套的故事,但是我还是被骗了。去年四月份,我们通过网络认识了。他告诉我他离婚了,通过聊天他觉得我们很是般配,于是我们开始了交往,也见了面。最初的时候,他对我很好,也很体贴,我就是被他这点吸引的。其实,他长得一点都不好看。我们一起去旅游,很快乐……

△可当我打听了一下他的情况后,震惊了,原来他根本就没有离婚。我痛苦地纠结了很长时间,我想离开,可我离不开,因为我已经变得很依赖他了。我在心里对自己说,不管怎样我跟定他了。他曾经

我们要有一个孩子,可是在我怀孕后,他却坚持让我做掉。之后,就像很多故事里描述的一样,他对我若即若离。昨天他对我说,我们在一起每天都有矛盾,而且两人处理问题的方式也不同,我让他举例说

△可我觉得自己付出太多,恩情太深,走不出来。我觉得没有了他,我会无法生存。

▲你为了他要死要活,他会放在心上吗?他从法律上能对你负责吗?他是骗子,你要对自己受骗负责。

## 我很弱智, 让人骗了我的情

明,他说不胜枚举。我不知他是什么意思,我真的是心痛得无法呼吸了,经常会有这种感觉,都是因为他,我的世界就只有他。我不想这样,可又克制不住,痛苦至极。

▲你是离婚的?

△嗯。

△老师,我该怎么办?

▲你多大了?有孩子吗?

△有啊,我今年37岁了。

▲这个人从一开始就是在骗你,就是在玩你。你这样的年龄,应该有识别才是。

△我现在很弱智。

▲他现在玩过了,想闪人。你还依赖他,可能吗?他从一开始就没有想对你负责,对你好,是为了玩你的性。那些所谓的温柔都是为了这个目的。

△他骗我什么呢?

▲如果是骗钱骗财,你可以报案,法律将以诈骗罪追究他的法律责任。他现在是骗了你的性,骗了你的情,无法追究。他也很懂,你能拿他怎么样?离开他,走自己的路是正事。

△这些道理我都懂,可是一想到离开,我就想到他的好,也下不了决心。我觉得他可能也是想分手,但又不愿主动说出来。再谈,就这样分了,我也不甘心,我付出太多。

▲这是你主动受骗的,接着下去,你会付出更多,受骗更深!你想想自己的后路,值得吗?

△嗯。我试着看看能不能让自己离开他。

▲相信你一定可以。

△谢谢。

又恨他的关。都说这样的人不值得我这样,我也知道他不值得我这样,但是爱不是说你知道那人不是人就可以一下没有的。唉,对这种人的惩罚怎么不来早点呢?

▲夜路走多了,他肯定会遇到鬼!

△我是不是心胸太狭隘了,不够宽容啊?说实在的,我觉得自己受到了伤害,是我自己不愿放手。但是我又很纠结,他就算回头这种人我也不爱了,可是这样我也不痛快,我不知道自己想要怎么样。

▲你要静下心来过自己的生活,不提他,少提他。别人

提起,你就说一切结束了。有冲动有迷茫时,你可以在纸上把这些话写下来。近期安排自己忙起来,让自己不去想这事。

△工作不忙,但是又走不掉,而且我发现我做什么都事都会想到他。不可否认,4年的感情不是说没就没了的,更何况是初恋,我这初恋也太悲惨了。

▲哪个人的青春不酸涩,过去的就让它过去吧。如果你工作不忙,但是又走不掉,可以在职学习,比如参加某个考试等等。

△嗯,我会试试看的。



有一次坐飞机回北京，晚上12点到的。我在冰天雪地里终于等到了出租车，把包往里面一扔就钻了进去。司机师傅很紧张地问：“到哪儿？”我说：“中关村。”司机听了挺开心，说：“中关村还行，昨天大半夜的，排队20分钟拉到一个活儿，一问去哪儿——望京！我今天一直郁闷着呢。”

我问师傅：“如果我家在南五环，您可得高兴坏了。”师傅笑：“那可不行！”我对师傅说：“您身上是不是有两个按钮，一个写着开心，一个写着不开心，上来望京的人按一下不开心，您就郁闷一天，上来中关村的人按一下开心，您就开心一天呢？”司机师傅说：“有那么点儿意思。”

如果你是司机师傅，身上会有什么按钮？别人对你做出些什么，会按到你身上不开心的按钮呢？

所谓人生不如意事十有八九，我们难免会遇到不如意的事情，遇到不讲理的上司，碰到不讲理的客户，或者更加糟糕，嫁给一个不靠谱的人。这个时候，怎么办？你身上有这样的按钮吗？写着“快乐——不快乐”“成功——不成功”，谁会触动这些按钮呢？如果总是别人触动这些按钮，那我们的生活，是由谁掌控？

就好像这名司机一样，这个世界上大部分的人，身上都有自己的按钮，也让别人掌控着自己的生活。还有一些人被按到后，自己感觉痛苦，就到处去按身边人的按钮。

很多人会小心翼翼地保护那个痛苦按钮，不让别人按到。但如果实在被按到，除了沮丧，他们还能有什么办法呢？就好像你的老板偏偏要发火，你的孩子就是不听话；着急的时候，车就是堵得不可开交……这种人我们称为受害者。

受害者习惯把痛苦和快乐放在别人手上，有的时候是家人、上司，有的时候是朋友、同事，还有有的时候是过去的自己。

一位禅师很喜欢养兰花，一次他

# 是谁 在让你不开心

文古典



外出云游，就把兰花交给徒弟照料。徒弟知道这是师父的爱物，于是就小心翼翼地，兰花也一直长得很好。可就在禅师回来的前一天，徒弟不小心把花摔到地上，兰花被摔坏了。禅师回来以后得知喜欢的兰花被摔坏了，并没有生气，也没有惩罚徒弟。他告诉徒弟：“我当初种兰花，不是为了今天生气的。”

做人当如这位禅师，即使兰花摔坏了不是自己想要的结果，但是总比大发雷霆更好的选择。

这种人总能找到当下更好的方法，因为他明白，不管外界怎么样，下一步的生活，都是他们自己的。老板

不管外界怎么样，下一步的生活，都是自己的。

发火我可以选择去沟通，也可以选择离开；孩子不听话，我可以选择去教育，又或者调整自己讲话的方式，堵车的时候我可以选择下次不在这个时间出来，也可以选择用这个时间听听音乐或者练练听力……这种人我们称为掌控者。

有些人因工作和生活感到痛苦，便下意识认为是外界的原因。他们认为改变了外界环境，就能改变生活。所以他们花了很多的时间和金钱，从一个地方换到另一个地方，却没有更加幸福。其实，他们真正需要的是，拆除自己内心的痛苦按钮，成为一个自我掌控的人。

一名学员跟我分享了她从受害者变成掌控者的故事。她做行政工作多年，想进入人力资源行业，她所在的公司体系健全，在内部换岗是最好的选择。她信心满满地开始了职业转换计划，但很快就遭遇了阻碍。她所在公司的人力资源负责人用套话拒绝了她。

但不久后，这位人力资源负责人的邮箱里，收到了她的来信：“我已经开始报名学习人力资源课了！”时间又过去两周，这位负责人收到了她关于人力资源课程的感想和文章。在这之后，这位人力资源负责人陆续看到她关于人力资源的新见解和思考，以及参加HR聚会、帮助北大一位教授做研究、两个月后拿到人力资源证书的消息。

4个月后，这位负责人收到的邮件是：“感谢您的支持，某公司希望我过去做人力资源，这是我一贯的梦想，希望能够保持联系……”

15分钟后，这位负责人站在她面前，说出了她期待已久的话：“你有兴趣在我们公司做HR吗？”

你看，如果你愿意，你总是可以掌控些什么，你不必得到允许才开始学习，也不必等到有机会才开始努力。如果你愿意，你现在就可以做些什么努力，掌控你的生活。



正点

# 苹果减肥,当心越吃越瘦

陈丹以前很胖,喝水都会长肉,肥胖的身材给她的工作和生活造成很大影响,陈丹有两大愿望,一是怎么吃美食都不会胖,二是像韩剧《丑女大翻身》的女主角一样,找个又帅又多金的男朋友。为此,陈丹一直与肥胖作战。

为了减肥,陈丹想尽办法,减肥药、减肥茶,又拉肚子又心慌;控制食欲,饿的头昏眼花;运动减肥,又坚持不下来,好不容易瘦几斤,马上又反弹回去。在减肥人群中,陈丹算是BOSS级的了,后来嘴馋的她订购了苹果味的正点减肥零食,用来解馋。

陈丹并没有按说明书上的方法来吃正点,因为是酸甜的苹果味,陈丹觉得很好吃,她每天嚼正点都超量,一个星期下来,她发现裤子松了,这才发现自己在不知不觉中就掉了7斤肉,这让陈丹十分惊喜,更是疯狂,每天加倍的嚼正点,这种肆无忌惮的吃法,在一个多月后,她从体重直线下降的快乐中感到了恐惧,30斤肉不见了!

**【美国正点研发部门提醒大家:“嚼正点每天不能超量,不然当心瘦太快!”】**



**陈丹档案**  
年龄: 26岁  
身高: 162cm  
减肥前133斤 减肥后102斤  
时间: 19天

**闪电瘦 31斤**

## 苹果减肥法源于美国,畅销12年

美国人普遍都胖,利用苹果减肥,在美国已经流行了十几年,只要能坚持每天吃一定量的苹果就会有很好的减肥效果。因为苹果里含有多量苹果酸,它能够将脂肪分解并氧化。像抽脂一样从身体的表皮里排出,脂肪减少,排的越快,美国正点苹果味减肥零食,是采用华盛顿以“酸”闻名的青苹果制成,所含多量苹果酸是普通苹果约64倍以上,一片正点相当于300个青苹果,吃正点等于吃苹果,减肥效果却翻倍提升。

## 客户评论: 不要吃太多,担心瘦太快!



★ 俞凡: 再瘦10斤, 完全没问题

太满意了,瘦这么快,我都不敢相信,嚼了一天不到,就瘦了4公分,嚼,嚼,嚼不停的嚼零食了,哈哈正点,我要再瘦10斤



★ 张春霞: 嚼了几天, 不敢再吃了

以前尝试过各种减肥法,都没成功,正点大适合我这种懒人了,说实话,我只是解馋,没想到它还能减肥,一个星期下来我居然减掉了7斤肉,我现在不敢再吃了

## 3天腰围小3寸 7天全身瘦7斤

**3天** 真的没一点副作用,感觉整个人都轻了,裤带明显松了;

**5天** 也没运动,就是平时上班、逛街、看电视,上班的时候当零食一样嚼,小肚就不见了;

**7天** 不知不觉衣服就宽了不少,肉肉都变紧了,吊带衫、紧身衣穿什么好看

- ✓ 不是减肥药
- ✓ 不是减肥茶
- ✓ 不是抽脂
- ✓ 不腹泻
- ✓ 不头晕
- ✓ 不心悸
- ✓ 不运动
- ✓ 不忌口
- ✓ 不反弹

嚼美国正点,甜甜口味,嚼吃零食一样安全,省时、省钱、有恒心,嚼嚼嚼!嚼嚼嚼!嚼嚼嚼!嚼嚼嚼!嚼嚼嚼!嚼嚼嚼!嚼嚼嚼!嚼嚼嚼!嚼嚼嚼!嚼嚼嚼!

## 美国正点 闪电瘦 三代 2011 NEW

- 标准量组:** (20天装,可瘦数斤不等,适用于轻度肥胖者) 订购时选两盒正点便装!
- 轻度量组:** (40天装,可减数10斤左右,适用于中度肥胖者) 订购时选精品箱装+正点便装!
- 中度量组:** (60天装,强力减肥减肥效果,适用于体质虚或虚胖、局部性肥胖) 订购时选精品箱装+便装+正点便装!
- 重度量组:** (80天装,可减数十公斤不等,适用于顽固性肥胖) 订购时选精品箱+正点便装+收腹腰带!

美国正点闪电瘦三代 2011 NEW

标准量组: 20天装,可瘦数斤不等,适用于轻度肥胖者。订购时选两盒正点便装!

轻度量组: 40天装,可减数10斤左右,适用于中度肥胖者。订购时选精品箱装+正点便装!

中度量组: 60天装,强力减肥减肥效果,适用于体质虚或虚胖、局部性肥胖。订购时选精品箱装+便装+正点便装!

重度量组: 80天装,可减数十公斤不等,适用于顽固性肥胖。订购时选精品箱+正点便装+收腹腰带!

订购时选精品箱+正点便装+收腹腰带!

**全国快递送货上门,货到付款**

订购: 400-628-1677 客服热线: 020-22064048

立即发送短信至: 15002024137 您即可免费获得瘦身专家指导,让您健康瘦得快!

为保证您健康瘦身的效果,请认准唯一官方网站: [www.zd88.cc](http://www.zd88.cc)